

CD

REVISTA INFORMATIVA
DEL ILUSTRE COLEGIO PROFESIONAL DE PROTÉSICOS DENTALES
DE LA COMUNIDAD DE MADRID
E INFORMACIÓN DEL COLEGIO OFICIAL DE PROTÉSICOS DENTALES
DE CASTILLA-LA MANCHA

CAPITAL DENTAL

N.º 67
VERANO 2012

Feliz Verano



El Colegio ya
tiene Código QR,
UTILÍZALO!!!!



www.colprodecam.org

www.undentistanoesunprotesico.es



M A D R I D



Junta de Gobierno

Presidente de Honor

Erico Rodríguez-Torices Sanz

JUNTA DE GOBIERNO

Presidente

Juan José Navarro Abad

Vicepresidente

Esteban Mayoral Ordóñez

Secretario

Ángel Luis Romero de Miguel

Tesorero

Juan Carlos Megía Real

Interventor de Cuentas

Enrique Díaz Mayoral

Vocal

Carlos Machuca Pulido

Vocal

Joaquín Madrueño Arranz

Vocal

Antonio Roldán Gómez

Vocal

Guillermo Jiménez García

Secretaría

Horario de Oficina Secretarías

Elena Muñoz de Osma y

Paz García Adrián

Lunes a Viernes: de 10 a 15 horas

y Miércoles de 16,30 a 20,30 horas

Teléfono: 91 758 02 38

Teléfono y fax: 91 758 02 39

Correo: info@colprodecam.org

Página web: www.colprodecam.org

Marketing y Comunicación

Responsable: Dionisio García Gil

De lunes a viernes de 9,30 a

13,30 horas

Correo: dioni_garciagil@yahoo.es

Teléfono: 91 559 48 63 / 615 88 33 10

Asesoría Jurídica

Asesoría Civil, Penal, Mercantil y

Administrativo-Sanitaria

Responsable: Juan Murall Herreros

De lunes a viernes de 10,00 a 14,00

horas y de 17,00 a 20,00 horas.

Teléfonos: 620 315 984 / 647 878 745

Correo: jmurall@telefonica.net

Asesoría Laboral, Fiscal y Contable

Responsable: Alberto Sánchez Moreno

De lunes a viernes de 10,00 a

14,00 horas y de 17,00 a 20,00 horas.

Teléfonos: 91 873 46 20 / 629 046 457

Fax: 91 876 10 17

Correo: gealsi@gealsiasesores.es

Colaboradores

Alfonso Carretero

Amador Oliver

Ángel Luis Romero de Miguel

Antonio Roldán

Bettina Cortés

Carlos de Gracia

Carlos Machuca Pulido

Carmen Martínez

César León

Enrico Pérez

Erico Rodríguez-Torices Sanz

Esteban Mayoral Ordoñez

Esteban Xam-Mar

Eva Millán Barrio

Francisco Troyano

Germán Vincent

Iñigo Casares

Isabel (Bredent)

Jaime Mayos

Joan Oliva

Joaquín Madrueño

Jorge Reyes Minguillán

José Domingo González

José Escribano Solís

José Luis Sánchez Rubio

José María Fonollosa Pla

José Ramón Piñeira

José Ribagorda

Juan Carlos Ezquerro

Juan Carlos Gavira

Juan Carlos Megía Real

Juan José Sempere

Juan Yarza

Julián Castillo

Lucio Álvarez

Luis Martín

Luis Miguel Vera

Mariano Bueno

Miguel Coronel

Ralf Essers

Publicidad

Unidesa

3

GT Medical

5

Citroën

7

Rotativos Estevez

7

TSM Acetal (1+1 Dental)

9

MAZ (Prevención de Riesgos Laborales)

11

Red Dental

13

Ivoclar Vivadent

15

Banco Sabadell

19

inLab CAD/CAM

21

Laboratorio Dental Reyes

23

ASAP (Mensajería)

25

DENTSPLY

29

Dental Everest

35

Opesa

39

Dentaurum

41

ASTEM Software

43

Zirkonzahn

45

ETEE - Escuela Técnica de

Enseñanzas Especializadas

47

Dentalla

51

Talladium

55

Asoprodentes

60-61

Cirujano e Implantólogo Oral

74

Kuss Dental

75

For Jobs (Protección de Datos)

85

Createch Medical

Contraportada

NUEVA DIRECCIÓN DEL COLEGIO

Teniente Coronel Noreña, 11 - 1º. (Junto a Metro Legazpi)

Seguimos manteniendo los mismos números de teléfono y dirección de correo electrónico

unidesa - odi

FABRICANTE DE PRODUCTOS DENTALES



Trabajar con los mejores tiene recompensa.



Queremos premiar tu fidelidad a **odilux** y **odipal**
con uno de estos fantásticos regalos de alta tecnología.

iPad 2 wi-fi 16GB

EL MAS DESEADO. Sácale todo el partido! Fino,
ligero, potente y totalmente equipado.

Valor de mercado 480€



COMPRANDO
75 COMPLETAS

+25 GRATIS

iPod Touch 8GB

iPod Touch, la diversión a otro nivel. Procesador iOS 5,
grabación de video HD, conexión Wi-Fi, apps, etc.

Valor de mercado 190€



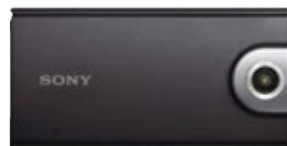
COMPRANDO
30 COMPLETAS

+10 GRATIS

Sony Videocámara Bloggie MHF-FS1

LA COMPACTA, video en formato Full HD, ideal para
recoger tus mejores momentos. Memoria interna de 4
GB.

Valor de mercado 170€



COMPRANDO
20 COMPLETAS

+7 GRATIS

Elija **Unidesa-odi** Fabricante Español!

**GANAR USTED
GANAR ESPAÑA**



Hasta el 31 de Julio

**Con la garantía de:



UNION DENTAL, S.A.

Pº de la Estación, 4 – 28550 Tielmes de Tajuña – MADRID Tel.: 918 737 630 – Fax.: 918 746 490 e.mail: unidesa@unidesa-odi.com

**Promoción sujeta a disponibilidad.

En caso de rotura de stock se le enviará otro elemento de características similares
Promoción válida hasta el 15 de Julio 2012



8.
REUNIÓN ENTRE
REPRESENTANTES DEL COLEGIO
DE PROTÉSICOS Y
DENTISTAS



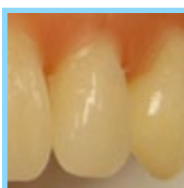
42.
ÚLTIMAS NOVEDADES
DE LA LEY DE REFORMA
LABORAL



10.
TEORIA DEL COLOR
1.ª PARTE
D. Antonio Roldán
Presidente Comisión de Historia



46.
HISTORIA:
PORVENIR DEL
PROTÉSICO DENTAL
D. Antonio Roldán
Presidente Comisión de Historia



20.
EL EFECTO ESTÉTICO
DE LOS NUEVOS DIENTES
PROTÉSICOS



56.
PRESENTACIÓN Y SALUDA
DE LA PRESIDENTA DEL
COLEGIO DE CASTILLA-LA MANCHA
Castilla-La Mancha



24.
LOS ALUMNOS DE LOS
INSTITUTOS DE PRÓTESIS
EN LA SEDE DEL COLEGIO
D. Juan Carlos Megía
Presidente Comisión de Formación



72.
CURSO REHABILITACIONES
COMPLETAS ACRÍLICAS
SOBRE IMPLANTES
D. José Mª Fonollosa Plá



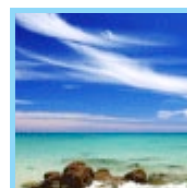
36.
ACTIVIDADES
LÚDICO-DEPORTIVAS
D. Joaquín Madrueño y
D. Carlos Machuca



80.
PREMIOS Y
CONCURSOS
DEL COLEGIO
DE PROTÉSICOS



38.
ENTREVISTA CON
WOLFGANG RUESS
Y RUDOLF EYKMAN



86.
VACACIONES
DE VERANO

CAPITAL DENTAL:
*Porque esta revista es
de CAPITAL importancia
en el sector DENTAL.*

CAPITAL DENTAL no se identifica necesariamente con las opiniones vertidas en sus páginas por los colaboradores, ni por la información de los anuncios publicitarios.



Edita: Ilustre Colegio Profesional de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid
Director: Esteban Mayoral Ordóñez
Director de Publicidad: Dionisio García Gil

OFERTA
LANZAMIENTO

15.000 €

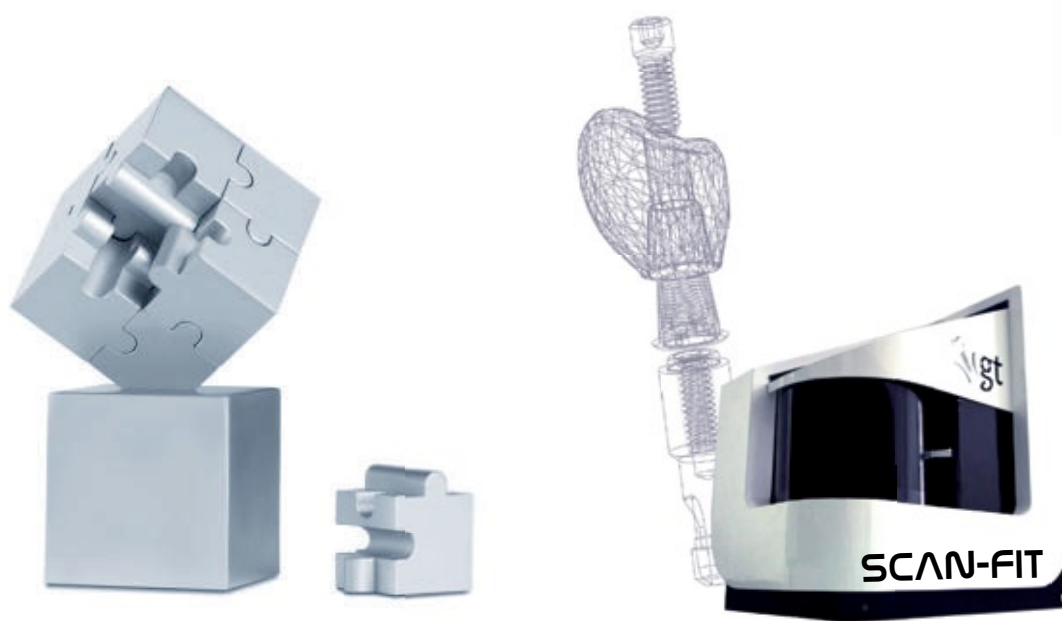
Scan-Fit
+
Librería de Implantes
+
Último Programa de Diseño
de prótesis AVANZADO:
EXOCAD
+
PC Completo
+
Módulos
Prótesis Fija/Implantes
Barras e Híbridas/True Smile
+
Instalación
+
Servicio Técnico
+
FORMACIÓN GRATUITA

¿Quieres que todas las piezas encajen?

Desde sus inicios, GT-Medical ha luchado por ofrecer libertad a los profesionales y que que puedan elegir trabajar como y con quién deseen hacerlo.

Esto lo hacemos posible gracias a que TODOS nuestros sistemas son abiertos.

Además, colaboramos con ellos ofreciéndoles formación periódica en tecnología CAD-CAM.



**¡y además!
TE FORMAMOS GRATIS!**

***Sólo tienes que estar interesado en el programa de diseño de prótesis: EXOCAD**

TLF: (+34) 91 380 65 75
Teléfono Pedidos: (+34) 902 410 210
gt@gt-medical.com
www.gt-medical.com





¿Por qué no representa nuestros intereses?



De todos es sabido que la insensatez de algunos siempre perjudica a otros, pero cuando la insensatez de nuestros dirigentes perjudica a todo un gremio, es cuando uno debe plantearse si la palabra "PRESIDENTE" a algunos les viene un poco grande y para lo único que sirve es para sentirse importante al lado de los familiares y personas que desconocen que ese puesto es para defender los intereses de profesionales a los que probablemente nunca verán la cara pero que esperan mucho de él.

El lunes 25 de junio en el periódico "el adelantado de Segovia" apareció una noticia que, lejos de preocupar en si misma porque de todos es sabida la estrategia de el Sr. Villa Vigil, preocupa más por la asistencia del llamado "PRESIDENTE DEL CONSEJO GENERAL DE COLEGIOS DE PROTÉSICOS DE ESPAÑA", el Sr. D. Artemio de Santiago, que lejos de rechazar una invitación del Consejo general de Colegios Oficiales de Dentistas de España, se presta a asistir a una reunión donde se vuelve a poner en entredicho lo que, hasta ahora, son nuestras atribuciones y que algunos no son capaces de asimilar por más tiempo que pase.

Según el periódico "el objetivo principal de la jornada es esclarecer las competencias legales tanto de los protésicos como de los dentistas", como si no estuvieran lo suficientemente claras hasta ahora, al final le vamos a tener que dar las gracias a esos dos pedazo de "PRESIDENTES" por iluminarnos el camino y aclararnos lo que dicen nuestras leyes desde el año 1986 ó lo que dice la sentencia del TRIBUNAL SUPREMO que según se deduce de esta jornada ninguno debe de haber leído o quizá tengan problemas para entender bien el castellano.

Es fácil entender la postura del Sr. Villa Vigil ya que lleva tantos años diciendo las mismas mentiras que probablemente a estas alturas ya se las crea, pero que el Sr. De Santiago asista a estos circos es de todas maneras algo indignante para todos los que llevamos años trabajando para dignificar esta profesión, un insulto para todos los que algún día hicieron lo más mínimo por ella y una ofensa para todos los que nos llamamos protésicos dentales.

¿No sería más adecuado y provechoso ocupar ese tiempo para crear un protocolo de atención al paciente en el laboratorio con unas condiciones higiénico-sanitarias adecuadas? o es que a estas alturas no vamos a reconocer que los pacientes van a los laboratorios todos los días a tomas de color, tomas de registros, maquillajes en cerámicas y acrílicos, pruebas de dientes e incluso tomas de impresión con la colaboración de los clínicos y con sus prescripciones correspondientes.

En una jornada organizada por el Consejo de Dentistas y pagada por ellos no se va a escuchar más que un mitin del Sr. Villa Vigil resentido y agarrándose a su mentira para ver si así consigue engañar a alguno y de esa manera alargar la falsedad de su discurso, y para eso no hace falta ir ni perder el tiempo pues lleva ya muchos años diciendo lo mismo.

Ya son muchos los años de retraso que lleva el Consejo de protésicos en hacer cosas beneficiosas para la profesión.....bueno..... en hacer algo y sería conveniente ponerse manos a la obra y no perder tiempo en asistir a semejantes patrañas que en vez de alentar sobre un futuro mejor para la profesión lo único que producen es desconfianza hacia los dirigentes que asisten.

Ojalá el Sr. De Santiago no defraude más a los pocos protésicos que representa y algún día se haga merecedor de la palabra "PRESIDENTE" o por el contrario tendrá que repetirla mucho, como el Sr. Villa Vigil su discurso, para poder creérsela.



CITROËN

60 años al servicio del automóvil
en el corazón de madrid

Preguntar por
Raul Marugan



- Servicio comercial de vehículos nuevos y de ocasión.
- Servicio postventa de mecánica, mantenimiento express, electricidad, carrocería (chapa y pintura), piezas de recambio y accesorios.



AUTOMOCIÓN ARGÜELLES, S.L.

CONCESIONARIO OFICIAL CITROËN

TEL.: 915 431 862

C/Gaztambide, 14 - 28015 Madrid

(a 200 metros de El Corte Inglés de la calle Princesa)

autarguelles@autarguelles.redcitroen.com

www.autarguelles.citroen.es



Rotativos Estevez

C/. Bravo Murillo, 211 bis 1.º E
28020 Madrid

91.332.49.82

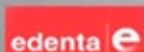
91.828.53.40

Todo en Instrumentos Rotativos para Laboratorio

- Cerámica
- Resinas



- Metal
- Ortodoncia



Consulte nuestro Catálogo y Ofertas Especiales.

mail.rotativosestevez@hotmail.com

REUNIÓN ENTRE REPRESENTANTES DEL ILUSTRE COLEGIO DE PROTÉSICOS DENTALES DE MADRID Y REPRESENTANTES DEL COLEGIO OFICIAL DE ODONTÓLOGOS Y ESTOMATÓLOGOS DE LA I REGIÓN



El pasado 31 de mayo representantes de ambas instituciones se reunieron en Vitruvio, 32, sede del Colegio de los odontólogos de Madrid.

Por parte del Colegio de protésicos asistieron su Presidente D. Juan José Navarro Abad, el Tesorero y Presidente de la Comisión de Formación, D. Juan Carlos Megía Real y D. Carlos E. Machuca Pulido, vocal del Colegio.

Por parte del Colegio de Odontólogos, los asistentes fueron el Dr. Ramón Soto-Yarritu Presidente, Dra. M^a. Sol Ucha, Vicepresidenta, Dr. Julio José González Pérez, Presidente de la Comisión de Ejercicio Profesional, y D. Emilio Lizarraga, abogado del Colegio.

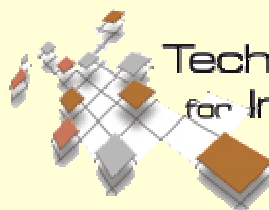
En la reunión, se trataron temas de gran relevancia para la profesión dental, como el intrusismo profesional y las competencias de ambas profesiones. Así mismo, se dieron los primeros pasos de lo que podría ser en un futuro próximo un acuerdo de Formación entre ambas entidades.

Ambas instituciones estuvieron de acuerdo en la importancia de establecer unas líneas de colaboración que permitan el diálogo y que éste redunde en un beneficio común.



De espaldas, D. Emilio Lizarra, a su derecha D. Carlos Machuca, Dr. Ramón Soto-Yarritu y Dr. Julio José González Pérez. En frente Dra. M^a. Sol Ucha, D. Juan José Navarro y D. Juan Carlos Megía

C/ ALPUJARRAS, 2A
28032 MADRID
TLF.: 91 301 41 62
687 594 188
Web: www.tmi-spain.com
E-mail: info@tmi-spain.com



Techniques & Materials
for Implantology

SOLUCIONES ESTÉTICAS EN IMPLANTOPROTESIS

TSM ACETAL



- DISMINUYE
LAS CARGAS
EN LOS
IMPLANTES
- NO SE
ADHIERE
LA PLACA
- AISLANTE
TÉRMICO



Para una sonrisa sin edad

ESTÉTICA y
PRECISIÓN
a SU ALCANCE

TSM ACETAL



Teorías del color.

El color en los dientes (I Parte)

D. Antonio Roldán Gómez
Presidente Comisión de Historia



Desde Platón a nuestros días son muchos los autores que han tratado el color en sus más amplias explicaciones.

Platón por ejemplo en su Decálogo “Timeo o de la Naturaleza” nos resalta su aserción respecto a “lo brillante”. Cuando el fuego que se introduce del exterior se extiende en la humedad del ojo y cuando mil colores nacen de estas combinaciones la impresión experimentada es la del brillo y llamaremos brillante y resplandeciente a lo que es su causa.

Para Aristóteles los colores son el resultado de mezclas de diferente proporción. Los colores que pueden ser expresados por número proporcional parecen ser aquellos que nos son más agradables.

Parece buscar Aristóteles, por ese medio, la expresión numérica de los colores enteros. Otra manera de considerar los colores lo ve en lo que hoy llamaríamos traslucidez y transparencia, pero que en Aristóteles se indica por medio de nuevas mezclas.

Descartes (1596-1650) Estudio la luz. El que Descartes tratara la **luz como un tipo de fuerza** en un medio sólido, preparó el terreno para la **teoría ondulatoria de la luz**. Descartes simplificó el estudio del arco iris reduciendo el caso al estudio de la trayectoria de un rayo de luz dentro de una gota de agua esférica suspendida en la atmósfera. El arco iris puede aparecer no sólo en la atmósfera sino donde tengamos gotas de agua en suspensión y luz del sol detrás de nosotros iluminándolas.

La explicación de Descartes se basó en la refracción y la reflexión de la luz dentro de la gota e hizo un gráfico de la trayectoria seguida por diversos rayos. Una buena aproximación es suponer que los rayos que salen radialmente del sol llegan paralelos a la gota por estar el sol a gran distancia.

Lo publicó en el libro “El Discurso del Método” -año 1637-

Huygens o Hugennus Cristian. Teoría Ondulatoria de la luz.

Matemático, físico y astrónomo holandés. (1629-1695) Descubrió la teoría ondulatoria de la luz y dio una ingeniosa explicación de la doble refracción de la luz. Principio de Huygens.

Isaac Newton Teoría Corpuscular.

Por su parte en su estudio de Óptica (1704) y la descomposición de la luz solar nos explica como el prisma de cristal interpuesto entre el rayo de sol y una superficie blanca de la “inserción” en la cual contó al principio seis colores: Rojo, Anaranjado, Amarillo, Verde Azul y Violeta.

Viendo la necesidad de obtener siete, introduce arbitrariamente, entre el azul y el violeta el índigo o añil. Y así en número siete, hemos aprendido todos a contar los colores del Arco Iris.

Desde Newton se considera como colores primarios, puros y simples el rojo, amarillo y azul y de sus mezclas resultan los tres colores llamados secundarios o complementarios que son el verde, violeta y anaranjado.

El séptimo color parece que destruye la armonía geométrica de la serie de Newton pero no es así pues por medio del disco giratorio demuestra que la suma de los siete colores en nuestra retina restituye el blanco, representación de la luz solar.

La naturaleza del color, cuyo origen se haya en la luz solar, es subjetiva. El color está en nosotros. Los rayos rojos no lo son sino por la retina. Desde la infancia aprendemos a dar un nombre a cada uno de las sensaciones cromáticas. Los colores son, pues “espectrales”: una pura apariencia.

SOCIEDAD DE PREVENCIÓN DE MAZ SL



SERVICIOS OFRECIDOS PARA COLEGIO PROTÉSICOS DENTALES DE MADRID

Tarifa especial para COLEGIADOS Y FAMILIARES:

- Ficha de Prevención de Riesgos y Medidas Preventivas.
- Formación Específica de los Riesgos puesto trabajo.
- Evaluación de Riesgos del Puesto de Trabajo.
- Examen de Salud, Analítica sangre y orina.
- Certificado de Salud.



ESPECIALIDADES TECNICAS			
	AÑO 2.012	AÑO 2.013	AÑO 2.014
1-5 TRABAJADORES	300,00 €	285,00 €	270,75 €
Más 5 trabajadores	Consultar		

VIGILANCIA DE LA SALUD Y RECONOCIMIENTOS MEDICOS	
RECONOCIMIENTOS MEDICOS	45,00 €/trab
PLACA DE TORAX (Protocolo solicosis)	Consultar

Más información:

Paloma Rodríguez Pulido
c/ Julián Camarillo, 25
28037 MADRID
Email: prpulido@spmaz.es
Móvil: 639 569 168

Circulo de Color de Newton

Tiene dos características, que el nombre de los colores aparece en el perímetro, donde se sitúa el matiz, y que en el perímetro están los colores puros, saturados. Hacia el centro del círculo se va desaturando el color pasando a ser blancos.



R. W. Darwin (1786) propone y fundamenta sus estudios sobre los seis colores y los enumera así: Rojo, Verde, Anaranjado, Azul, Amarillo, Violeta.

Los propone asimismo, en oposición y los llama “espectros inversos oculares”.

En este nuevo grupo queda suprimido el índigo y se restablece la armonía geometría de la estrella de seis puntas.

Teoría de colores simples y complementarios.



Estrella de Seis Puntas

Johann Wolfgang von Goethe gran poeta alemán descubrió la teoría de Newton y contrapuso a ella la suya y expuso en su obra “Bestrahlung zur Optik” en (1791) y “Zur Farbenlehre” (1810).

La explica suponiendo que la luz del sol, a los que viven en la cima de las montañas elevadas, no les llega completamente blanca, sino que, por atravesar una atmósfera, más o menos cargada de vapores decae en un resplandor amarillento; por tanto, la nieve iluminada por la luz del sol, no es completamente blanca, sino que parece como una superficie teñida de un matiz amarillento, que excita al ojo a la oposición, es decir a la producción (subjetiva) del color azul. Por tanto, las sombras azules que se ven en la nieve son colores “exigidos”. Para él, un color aislado, ni aún dos, aunque sean armónicos, no bastan ni pueden ser contemplados con satisfacción de la retina. Esta sólo se satisface contemplando el círculo completo, e incluso considera incompleta el arco iris, por no hallarse en él púrpura.



RED DENTAL

Productos para Laboratorio

91 327 48 00
www.reddental.info



Real Design

630 96 96 40
www.rd-clic.com

DISEÑAMOS

FABRICAMOS

DISTRIBUIMOS

Nuevo diseño Nuevos Conceptos Celebra la multifuncionalidad

Estamos sumando
funciones
inteligentes que
harán tu vida más
fácil.



Sistemas de individualizar: bases, pins, ...

Saca más provecho
a nuestro Sistema.
Déjanos ayudarte

**Placa de montaje en
articulador y vaciado**



2 euros

**RD-CLIC Base modelo
de individualización**



1 euro

**Caja de transporte y
vaciado**



0,5 euros

Somos especialistas y asesoramos su inversión



Para percibir esta totalidad, y para hallar satisfacción, los ojos buscan junto a toda superficie coloreada, otra superficie incolora que ellas revisten inmediatamente al color “exigido”

Esta es la ley fundamental de las armonías cromáticas, que tiene gran importancia en el aspecto fisiológico del color. Disponiendo un diámetro movable, fijo en el centro del círculo cromático y haciéndolo girar sobre su centro, los dos extremos tocarán de continuo dos colores que reciprocamente “se provocan” dando los siguientes resultados:

Azul “exige” el amarillo
Amarillo “exige” el violeta
Púrpura “exige” el verde

Goethe no pudo experimentarlo verdaderamente, como observa, Rosenstlehl, para Goethe no existen armonías naturales, la naturaleza no las realiza y si el hombre.

Thomas Young en 1801 demostró que no podían explicarse los fenómenos de interferencia mediante la teoría corpuscular. En 1802-1807 realizó unos experimentos en los que demostraba la teoría de Huygens, pero fue poco atendida esta teoría y puesta en vigor por Helmholtz. “El blanco resulta de la excitación simultánea de tres sensaciones fundamentales”

Para Young las sensaciones fundamentales era: el rojo, el verde y el violeta y sus combinaciones entre sí dan lugar a estos:

Verde + Rojo > Amarillo
Verde + Violeta > Azul
Rojo + Violeta > Carmesí

Desde el punto de vista científico es una teoría muy importante, pero las falsas armonías que postula la hacen inválida.

J. Antonio Fernando Plateau Físico Belga (1801-1883). Trabajó sobre óptica en su obra “Disertaciones sobre algunas propiedades de las impresiones producidas por la luz sobre el órgano de la vista” (1829). Así como “Ensayo de la teoría general en la unión de la apariencias visuales que suceden en la contemplación de objetos coloreados.”

James Clerk Maxwell en 1865 estudia los fenómenos electromagnéticos y comprueba que estas oscilaciones viajan a través del éter a la misma velocidad en la luz.

Es un hombre de ciencia que decide afrontar el problema del color.

El objeto de sus estudios fue “exponer un método que permite comparar exactamente todas las variaciones de los colores visibles; representar el resultado por medio de cifras y deducir de ella, en vista de la experiencia, ciertas leyes de la visión”.

Sus experimentos con discos de papel teñido dan como resultado:

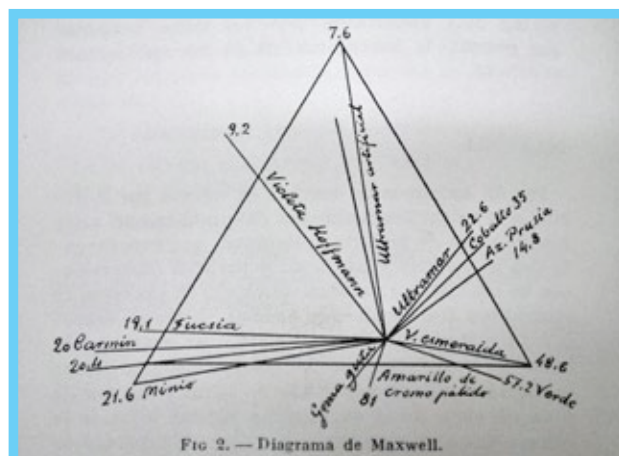
Bermellón – Carmín – Minio – Oropimento, Rojo – Anaranjado de Cromo – Amarillo de Cromo – Cromaquita – Cromo pálido – Ultramar – Azul de Prusia – Azul ceniza – Verde Esmeralda – Verde de Brunswick – Mezcla de Ultramar y de Cromo – Negro de Marfil y Blanco Nieve.

Con estas materias colorantes multiplica sus experiencias y gracias a ellas es el primero en encaminarse a la verdad. (1850)

Fija en un diagrama la posición de los colores y en él vemos por primera vez oposiciones justas de color.

Su teoría está expuesta en forma cifrada dando por sus iniciales los colores materiales a que concretamente se refiere:

Diagrama de Maxwell



NUEVO

SR
Nexco

El composite fotopolimerizable para laboratorio

Apariencia
natural –
con sencillez



SR Nexco Paste – Para una sorprendente amplia gama de aplicaciones en el laboratorio

- para restauraciones con o sin estructura para restauraciones con o sin estructura
- Propiedades ópticas naturales gracias a la consistencia de color, incluso en capas de distintos grosores
- Flexible elección de equipamiento – polimerización normal

www.ivoclarvivadent.es

Ivoclar Vivadent S.L.U.

C/ Ribera del Loira 46, 5ª Planta | 28042 - Madrid | Telf.: +34 91 375 78 20 | Fax: +34 91 375 78 38


ivoclar
vivadent
passion vision innovation



Corrige el error de Newton que persistió durante 150 años en creer que los colores básicos eran rojo, amarillo y azul, que son colores básicos en pigmentos pero no en luces.

A partir de los diagramas anteriores se elabora otro en el que el matiz está en el perímetro y en el centro se representa la saturación. Hay un problema en el sistema de representación y es el de los **colores no espectrales**, que son los que no hay ninguna longitud de onda que los reproduzca y solo se obtienen por **mezcla de otros colores**.

Para predecir el resultado de la mezcla debemos partir del diagrama y ver donde se cruzan la **x** y la **y**. El color a percibir puede ser el mismo siendo la mezcla de colores distinta una de otra físicamente. Son **colores metámeros** aquellos que se obtienen de forma diferente pero se perciben iguales.

Otra cuestión es que la cantidad que tenemos que emplear de cada color para obtener otro que no siempre es la misma, hay varias mezclas posibles. Cuando los colores que se mezclan son opuestos, es decir, la línea que los une es un diámetro del círculo, se anulan uno al otro y se obtiene el color blanco que está situado en el centro geométrico del círculo, esto es, en el origen. Son **colores complementarios**.

Las coordenadas del color resultante se obtienen realizando la **suma ponderada** de los colores que se emplean, siendo **a** y **b** las cantidades de color que empleamos:

$$x_i = ax_1 + bx_2 / a+b$$

$$y_i = ay_1 + by_2 / a+b$$

Este diagrama de cromaticidad tiene algunos inconvenientes:

No representa adecuadamente colores espectrales y hace predicciones erróneas cuando se trata de colores complementarios.

Hermann von Helmholtz En su “Óptica fisiológica” (1867), afirma lo siguiente: “El blanco resulta de las diferentes cópulas de colores simples” y “Llámense complementarios a los colores que, mezclados en proporción adecuada, producen el blanco”

Entre los colores del espectro son complementarios:

El rojo, del azul verdoso. El Anaranjado, del azul ciánico. El amarillo verdoso, del violeta y El verde espectral no tiene complementario simple, sino un complementario compuesto: el púrpura.

Esta serie se aproxima tanto a la verdad como el diagrama de Maxwell.

Tanto para Helmholtz como para Goethe, sigue faltando el púrpura en el Arco Iris.

Ogden Rood Rectifica el diagrama de Maxwell y encuentra que ciertas yuxtaposiciones de rayos de luz coloreada, dan el blanco o luz blanca como por ejemplo, la mezcla de azul de ultramar y amarillo. Y añade que: “Siempre que dos colores producen luz blanca son complementarios”.

Albert Von Bezold (1836-1868) En 1874 refuerza la idea de Rood. Así también lo hace **Brücke**. Esta afirmación estaba ya basada en las experiencias de Planteau en 1829.

Michel Eugène Chevreul Fue el que consiguió mayor número de colores, mas exactamente matices. Creó un diagrama para disponer exactamente los colores en su círculo cromático. Insiste todavía en las relaciones clásicas de colores primarios y complementarios Chevreul, dirigiendo la manufactura de los Gobelinos consiguió la tintura de tonos graduados en escala en número de 14.000 y en 72 escalas y a base de los veinte colores de su círculo cromático.

Pierre Rosenstiehl En (1913) crea su obra, aunque en realidad es más bien una exposición de teorías ajenas, las cuales critica

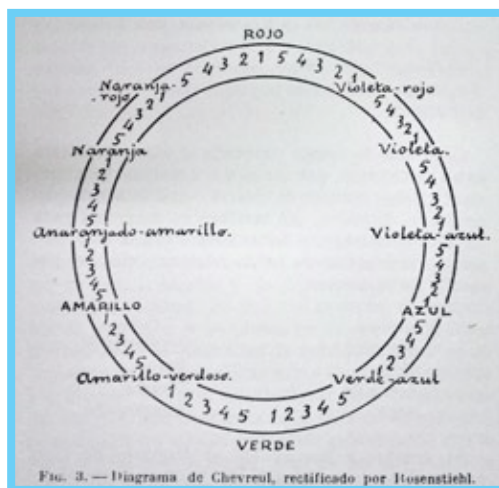
Su método es claro, verdaderamente científico centrándose en “el color”.

Su discípulo **Julia Beanderian** realiza en 1934 una reedición de su obra, añadiéndole un círculo cromático galardonado con el Premio Gustavo Schäffer.

De Rosentkehl resalta: “La gama estética”, enriquece las posibilidades cromáticas del color y la “Ley de las Superficies”.

Nokfetis hizo el diagrama de Chevreul y trató de rectificarlo, pero su rectificación no consiguió establecer la verdad que él mismo había experimentado.

Diagrama de Chevreul modificado por Rosenskehl.



Guillermo Ostwald Eminente químico y físico nacido en Riga a 1853.

Premio Nobel en 1909 en ciencias químicas.

Dedicó a estas materias su Farbenfibel o cartilla de color en 1921.

“Allí donde dos o más manchas de color se encuentran y se tocan aparecen las líneas del límite cuyo conjunto produce la forma de la cual deducimos la existencia y la naturaleza del objeto”.

Los colores son, por tanto, los componentes fundamentales o los elementos de las sensaciones visuales.

La palabra color se utiliza inapropiadamente, por denominar sustancias o fenómenos que nos producen sensaciones cromáticas.

Más propiamente deberíamos llamar a esas sensaciones tintes y tonos, no colores.

Distingamos, en cuatro a las sensaciones de “forma” y “color”.

El uso del carboncillo o lápiz negro sobre el papel negro, nos obliga a dar la “sensación de forma” solamente por claroscuro.

Así mismo podemos realizar estudios de color a “tintes planos”, prescindiendo de toda “sensación de bulto o corporeidad” o sea de “profundidad”.

De manera que podemos prescindir voluntariamente del color o la profundidad cuando no es necesario.

División del color:

1º El Claroscuro o los “valores”

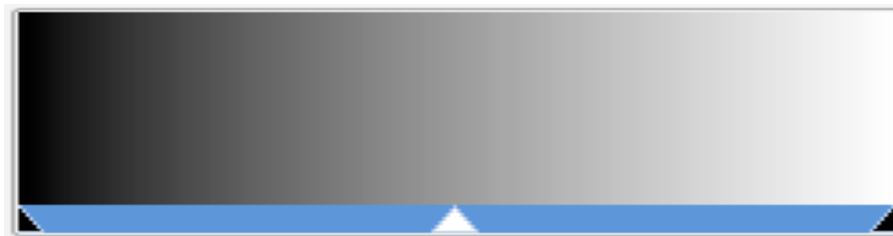
Valores: Blanco; Gris; Negro y su selección.

2º Los Colores o los “Tonos”.

Colores: Amarillo, Rojo, Azul, Verde y todas las variaciones a que dan lugar ellos mismos.

Los valores de gris y su orden.

Los grises constituyen una serie fija lineal de una sola dimensión en cuyos extremos se hallan el blanco y el negro, entre estos se encuentra la escala completa de grises, ha esta se le llama “degradado” de gris, puesto que en este el grado no existe.



El grado lo obtenemos mediante la separación de los grises de diferente intensidad así formamos una escala graduada de grises y a las divisiones las llamamos “grados”.



Pero tendremos en cuenta que por muy suave que sea la gradación, siempre entre dos grises escalados cabe otro intermedio.

El origen de las distintas sensaciones de “claridad” de los grises está en las diferentes intensidades de luz.

A esa porción de luz reflejada llamamos claridad (valor) y cuanto más sea la luz reflejada mayor será el valor que damos al gris.

Si toda la luz es reflejada tendremos el blanco. Si es absorbida en su totalidad tendremos el negro. Mientras que si es reflejada parte de esta, tenemos el gris.

La luz coloreada, sobre una superficie coloreada produce consecuencias diferentes, pero sólo los grises son “obedientes” a todo tipo de luces y se dejan modificar por ellas.

(Continuará)

D. Antonio Roldán Gómez
Presidente Comisión de Historia

DESCUBRE LAS VENTAJAS DE NUESTRO **CÓDIGO QR**,
PARA RELANZAR LOS PRODUCTOS
O LA WEB DE TU EMPRESA.
INFORMATE EN EL 91 758 02 38 O EN EL E-MAIL:
info@colprodecam.org



Sabadell Professional



Una cosa es decir que trabajamos en PRO de los profesionales.
Otra es hacerlo:

Cuenta Expansión PRO*.

Te abonamos el 10% de tu cuota de colegiado**.

0

comisiones de
administración y
mantenimiento.

+ 3%

de devolución de tus
principales recibos
domésticos, hasta un máximo
de 20 euros al mes.

+ Gratis

la tarjeta de crédito y de débito.

+ 1.300

Más de

oficinas a tu servicio.

Al fin y al cabo, somos el banco de las mejores empresas. O lo que es lo mismo, **el banco de los mejores profesionales: el tuyo.**

Llámanos al **902 383 666**, organicemos una reunión y empecemos a trabajar.

sabadellprofessional.com

*La Cuenta Expansión Pro requiere la domiciliación de una nómina, pensión o ingresos recurrentes por un importe igual o superior a 700 euros. Si tienes entre 18 y 25 años, no es necesario domiciliar ningún ingreso periódico.

**Hasta un máximo de 100 euros al año.



El banco de las mejores empresas. Y el tuyo.

El efecto estético de los nuevos dientes protésicos VITAPAN PLUS

Alice Sager, CDT (título oficial de protésica dental)

VITA shade, VITA made. VITA

Más que VITAPAN: VITAPAN PLUS.

Hoy en día en la prostodoncia se utiliza una enorme cantidad de dientes protésicos. ¿Pero cómo encontramos los adecuados para nosotros? Si nuestro objetivo es el éxito, para nosotros, como usuarios profesionales, es imprescindible utilizar un producto de marca. A largo plazo, la calidad y una vida útil más prolongada salen a cuenta, por lo que no debemos ahorrar en los aspectos equivocados. No obstante, la calidad no es cuestión de poner un “marcado” al final de la producción: esta se genera durante todo el proceso de fabricación, empezando por el empleo de materiales de primera hasta el mantenimiento de altos estándares de calidad a lo largo de todo este proceso.

VITA Zahnfabrik es una empresa alemana dedicada a la fabricación de productos dentales cuyo prestigio se basa en superar constantemente los estándares y en volver a definirlos. Los mejores ejemplos de ello son las guías de colores y los aparatos colorimétricos de VITA, conocidos en todo el mundo. VITAPAN PLUS supone para esta empresa de larga tradición seguir avanzando por el camino de la innovación mediante una modernización constante. En esta ocasión, VITA ha perfeccionado el diente VITAPAN, un clásico entre los dientes protésicos, con vistas al futuro. Con el apoyo de más de 300 protésicos dentales de más de diez países, el departamento de Investigación de VITA ha mejorado de forma apreciable los dientes VITAPAN. Su objetivo era optimizar los procesos manteniendo el flujo de trabajo habitual.

VITAPAN PLUS conserva todas las propiedades técnicas del material y las técnicas de manipulación conocidas de los demás dientes VITA. El conocido y acreditado material MRP de VITA, también utilizado en este producto, se caracteriza por unos valores físicos excelentes, tales como una elevada densidad, una extraordinaria resistencia a la abrasión, una absorción mínima de la humedad y una reducida propensión a la acumulación de

placa, todas ellas características distintivas de los dientes VITA, apreciados en todo el mundo. La resina reforzada con microrrelleno (material MRP: Microfiller Reinforced Polyacrylic), combinada con el exclusivo procedimiento de postprensado, garantiza que las tres capas –esmalte, dentina y cuello– se unen de manera densa y uniforme en el proceso de polimerización. De este modo se evita todo tipo de desconchamientos de las capas. La elevada capacidad de carga mecánica del extraordinariamente homogéneo material MRP constituye asimismo una ventaja.

Además, los dientes anteriores VITAPAN PLUS presentan una morfología superficial anatómica perfeccionada y ofrecen, al igual que los dientes naturales, unas excelentes propiedades fonéticas, una estética natural y el tacto acostumbrado de la lengua. Las curvaturas características horizontales y verticales de los dientes VITAPAN PLUS están muy marcadas, de modo que ofrecen un apoyo óptimo de la zona labial. Asimismo, los colores son muy naturales y las propiedades de refracción y reflexión de la luz son excelentes. (Fig. 1, 1a)



(Fig. 1)



(Fig. 1a)

EL ESCÁNER CON TECNOLOGIA Bluecam

inEos Blue: Precisión, rapidez y control.

El escáner inEos Blue marca un nuevo estándar en el escaneado digital para el laboratorio de prótesis dental. La exclusiva, tecnología Bluecam y una nueva versión de software con funciones más fáciles de usar lo hacen posible.

inEos Blue ofrece flexibilidad y oportunidad de negocio – como unidad independiente conectado a un centro de fresado externo o como componente CAD/CAM del sistema inLab, para una producción en el propio laboratorio.

STL
inside

Ahora es posible exportar los datos de escaneados en formato STL y ser procesados con otro software.

inLab CAD/CAM

Distribuidor autorizado de

sirona

Barcelona: Tel. +34 93 414 62 97
comercial@inlabcadcam.es
www.inlabcadcam.es

LLAMENOS Y CONSIGA SU
inEos Blue GRATIS



Un caso práctico

Una paciente de 52 años acudió a la consulta con una prótesis completa en el maxilar superior y un maxilar inferior parcialmente edéntulo. Debido a dolores constantes y problemas persistentes con los dientes naturales, a la edad de sólo 16 años se le colocó a la paciente una prótesis superior inmediata. En 38 años solo había tenido dos prótesis. La última de ellas tenía 15 años. Desde el punto de vista estético, a ella le molestaba que no se le vieran los dientes anteriores, y que el labio superior, casi sin apoyo, se retrajera y pareciera como que no existía en absoluto. Además, se le habían formado muchas arruguitas verticales alrededor del labio superior. La paciente también quería que hubiera una mejoría en este sentido. En adelante, el pintalabios debería mantenerse en el labio y no pasar a las arrugas de este. Hasta que inició el tratamiento, la paciente nunca había llevado prótesis en el maxilar inferior: el mero tamaño de una prótesis parcial de resina que se fija a la dentadura remanente mediante ganchos acodados la había disuadido hasta entonces tanto como otras molestias asociadas a este tipo de prótesis.

Gracias a la experiencia clínica de la McCade Denture Clinic (Cambridge, Ontario, Canadá) y a la experiencia protésica del laboratorio Belasco Dental Studio (Waterdown, Ontario), se colocó a la paciente una prótesis nueva con dientes anteriores VITAPAN PLUS, que le confirió una sonrisa de aspecto estético natural; para los dientes posteriores se utilizaron dientes VITA PHYSIODENS.



(Fig. 2)



(Fig. 2a)

Tras una primera valoración, se optó por una nueva prótesis completa para el maxilar superior y una prótesis parcial de resina termoplástica para el maxilar inferior. De este modo se consiguió una mejor intercuspidad y una perfecta oclusión en la región de los dientes posteriores. En conjunto, las prótesis le proporcionaron a la paciente una mayor funcionalidad y el aspecto estético que tanto deseaba.



Resumen

Para nosotros, los protésicos dentales, es importante que el resultado final de los trabajos de prótesis removibles satisfaga las exigencias estéticas y funcionales de los pacientes. Para conseguir este objetivo con seguridad, la mejor opción es utilizar siempre materiales de primera calidad. Los profesionales que se guían únicamente por el criterio del precio más bajo tendrán dificultades para obtener una prótesis de la calidad deseada. Alice Sager, la autora del presente artículo, está convencida de que los dientes anteriores VITAPAN PLUS cumplen todas las exigencias funcionales y estéticas propias de un diente anterior, además de ser idóneos para satisfacer todos los requisitos de una prótesis estándar, y todo ello a un precio realmente económico.

Los dientes anteriores VITAPAN PLUS están disponibles en un surtido compacto de diez colores VITAPAN Classical. A partir del otoño de 2012 también podrán adquirirse en diez colores VITA SYSTEM 3D-MASTER. El sistema con números de forma, muy fácil de utilizar, permite seleccionar con rapidez y exactitud los dientes anteriores para los maxilares superior e inferior.

El comentario de la paciente al final del tratamiento: "Es increíble, ¡son preciosos! Parecen totalmente naturales".

Primera publicación®: en ZMK 03/2012, Alemania.

VITA Zahnfabrik H. Rauter GmbH & Co. KG

La empresa VITA Zahnfabrik H. Rauter GmbH & Co. KG, con sede central en Bad Säckingen (Alemania), trabaja desde hace más de 85 años en el desarrollo, la producción y la distribución de soluciones innovadoras para la confección de

prótesis dentales aplicando de forma sistemática los más elevados estándares de calidad, y es considerada una entidad pionera y de vanguardia a nivel mundial. El estándar de colores de VITA, por ejemplo, es el sistema de colores de referencia del sector dental en el ámbito internacional. Los usuarios de un total de 120 países se benefician de la extensa gama de servicios de VITA Zahnfabrik, que incluye sistemas analógicos y digitales de determinación del color dental, dientes de resina y de cerámica, materiales de estructuras y recubrimientos para procedimientos de confección convencionales y asistidos por ordenador, aparatos y una amplia oferta de servicios y formación.

Su persona de contacto

Jorge Gómez-Rosas
Teléfono + 34 93 767 88 36
Fax + 34 93 767 88 36
E-mail: J.GomezRosas@vita-zahnfabrik.com
Internet: www.vita-zahnfabrik.com



Laboratorio Dental Reyes
C/ Belmonte de Tajo, 19 - 1º - 1 - C.P. 28.019 Madrid
Tlfno: 91 460 97 08 - Móvil: 650 40 95 50
E-mail: dentalreyes@dentalreyes.e.telefonica.net

¡¡ Nos conocen por lo que hacemos, no por lo que decimos !!

CENTRO DE ESCANEADO y FRESADO DE ZIRCONIO
Zirconio, el material mas biocompatible para la salud bucodental
Estudio, planificación y Diseño por Profesionales

Da el salto a la estética
Simplificamos tu trabajo
Aseguramos tu éxito
Ajustes Impresionantes

Reunión informativa con los alumnos de I.E.S. Salvador Allende, Escuela Técnica de Enseñanzas Especializadas y Opesa de Madrid.



D. Juan Carlos Megía Real
Presidente Comisión de Formación
Colegio Protésicos de la Comunidad de Madrid

El pasado día 23 de abril en la sede del Colegio, en la Calle Teniente Coronel Noreña, 11, tuvo lugar la charla, que cada año, imparte D. Juan Carlos Megía, Presidente de la Comisión de Formación del Colegio, a los alumnos de último año de Prótesis Dental del I.E.S. Salvador Allende.



Alumnos del Instituto Salvador Allende, al finalizar la charla, junto a su profesora y a Juan Carlos Megía

El 22 de mayo e igualmente en la sede del Colegio, tuvo lugar la reunión informativa con los alumnos de último año de la Escuela Técnica de Enseñanzas Especializada.

Con ellos asistió Alejandro Díaz Luque, profesor de la Escuela al que deseo agradecer el apoyo y colaboración que siempre ha mostrado con el Colegio.

En ambas charlas se informó a los alumnos de la obligatoriedad de colegiación una vez finalicen sus estudios y comiencen a ejercer la profesión, así como de todos los servicios que ofrece el Colegio a sus colegiados.



Parte de los alumnos de ETEE, que asistieron a la charla en puerta de la sede del Colegio

Mensajería Especializada para Protésicos Dentales

asap
Prodental Express



Somos **especialistas** en servicios para laboratorios de Prótesis Dental: **adaptamos nuestra forma de trabajar** a la suya: tarifas, rutas, mensajeros, etc.



Sabemos muy bien como funciona su Sector; por ello detectamos y corregimos posibles incidencias antes que sucedan, manteniéndole **siempre informado**



Cercanía y feed-back con nuestros clientes; **más de 30 laboratorios ya confían en nosotros**; solicítenos referencias



Sabemos la importancia que tiene para usted ofrecer un buen **servicio** a sus Clínicas Dentales: nuestro servicio es **rápido, discreto, de calidad...** pero sobre todo: **económico**



Nuestro eficiente **sistema de rutas** nos permite ofrecerle **los precios más competitivos** del Sector



Estamos disponibles para nuestros clientes **las 24h del día**

✓ **más competitividad**

✓ **mayores beneficios**

Ahorre hasta un 50% en gastos de mensajería



información y solicitud
de servicios:

91 161 01 10

info@asapmensajeria.com

www.asapmensajeria.com

asap
Transporte Urgente

"As Soon As Possible"

Y por último el pasado 8 de mayo, la charla mantenida fue con los alumnos de Opepa.



Alumnos de Opepa al finalizar la charla



Los alumnos de Opepa en la puerta del Colegio, junto a Lola Abad, profesora y Juan Carlos Megía

En los tres casos, y como viene siendo habitual en los últimos años, se trataron algunos temas referentes a la vida profesional que les espera en esta bonita pero dura profesión de protésico dental, y se detallaron todos los servicios que el Colegio pone a disposición de todos los colegiados.

Los alumnos que así lo desearon, plantearon aquellas cuestiones que les preocupan y que fueron aclaradas en la medida de lo posible por el representante del Colegio.

Esperamos contar muy pronto con ellos en el Colegio.

Juan Carlos Megía Real
Presidente de la Comisión de Formación del Colegio



Nuestra página WEB
www.colprodecam.org



www.undentistanoesunprotesico.es



Hórreo, 7 - 1º esquerda
15702 Santiago de Compostela
Teléfonos: 981 57 10 17 - 981 52 45 91
Fax: 981 10 81 86
e-mail: coprodega@coprodega.es
www.coprodega.es

29 de Septiembre 2012

II Jornadas Técnicas

9,30 h.	Apertura y presentación
10,00–11,15 h.	Sr. Eduardo Setién "Protocolo de trabajo diario: cerámica rosa en maxilar atrófico"
	Café - Exposición Comercial
11,45–13,00 h.	Sr. Enrico Steger "Zirconia-zirconio"
13,00–14,15 h.	Sr. Juanjo Sampere "Rehabilitación oral"
	Almuerzo - Exposición Comercial
16,00–17,30 h.	Sr. Zsold Kovacs "White & Red"
	Café - Exposición Comercial
18,00–19,30 h.	Sr. Javier Ruíz Giner "The logical color"
Lugar:	Colexio Oficial de Médicos de A Coruña c/ San Pedro de Mezonzo, 41 bajo SANTIAGO DE COMPOSTELA

BOLETÍN DE INSCRIPCIÓN

D/Doña Nº Colegiado/a
Domicilio Población C.P.
Telf. de contacto: Dirección de correo electrónico

1 jornada

- ☐ PROTÉSICOS COLEGIADOS 75,00 €
☐ ESTUDIANTES DE PRÓTESIS 40,00 €
☐ PENDIENTES HABILITACION 75,00 €
☐ OTROS PROFESIONALES 150,00 €

Bono 2 jornadas

- ☐ PROTÉSICOS COLEGIADOS 130,00 €
☐ ESTUDIANTES DE PRÓTESIS 80,00 €
☐ PENDIENTES HABILITACION 130,00 €
☐ OTROS PROFESIONALES 300,00 €

Pago

- ☐ (Colegiados) Solicito al Colexio Oficial de Protésicos Dentais de Galicia que gire en mi cuenta de cargo habitual la cantidad de€, en concepto de inscripción para el curso del día / / 2012
☐ Ingreso en la cuenta del Banco Santander:
 C.C.C.: 0049 1467 29 2010456274

NOTA: Es indispensable remitir por fax una copia del boletín de inscripción por asistente y curso debidamente cumplimentada. En caso de hacer ingreso en la cuenta se deberá enviar el justificante adjunto. **Fin del plazo de inscripción una semana antes de la fecha del curso.**

Nuevas soluciones atornilladas a medida

El pilar **Atlantis™ crown abutment** es una excelente y efectiva alternativa estética a los tradicionales pilares sobrecolables para restauraciones unitarias atornilladas.

Al igual que los pilares CAD/CAM personalizados Atlantis™ para restauraciones cementadas, el pilar Atlantis crown abutment se diseña de manera única a partir de la forma final del diente, para obtener así unos resultados estéticos más naturales para los principales sistemas de implantes. Asimismo, su

proceso de fabricación se basa en el fresado de alta precisión a partir de bloques de circonio biocompatible presinterizado, que elimina la necesidad de sobrecolado con metales preciosos.

Y aún más, ya que al aplicar la cerámica directamente sobre el pilar Atlantis crown abutment, éste puede ser retirado de manera sencilla, en caso de que sea necesario, con el consecuente ahorro en la fabricación y el cementado de la cofia.

Infórmese en www.dentsplyimplants.es



Unidesa-ODI entre la tecnología y la artesanía

UNA HISTORIA DE FAMILIA



En un pequeño valle al este de Madrid, se encuentra Tielmes, un pueblecito ya conocido por todos como “el pueblo de los dientes”. Su alias se debe a que en él se encuentra la fábrica de unidesa-ODI, donde se producen dientes acrílicos y se exportan a más de 60 países.



Todo empezó en 1952 cuando José Domínguez fundó Unión Dental junto a su mujer Ana, y otros socios; el objetivo: fabricar los mejores dientes acrílicos, capaces de competir en igualdad contra dientes Alemanes. En sus comienzos, la fábrica,

pequeña y totalmente artesanal, se encontraba en León. Diez años después se trasladó a Tielmes, empleando a parte de los habitantes del pueblo, con unas instalaciones mas modernas y un sistema de producción robotizado, aunque el proceso final continuó necesitando de unas manos expertas.



Es así como Unidesa-ODI fabrica sus productos, entre la artesanía y las última tecnología, por que sólo así se puede conseguir el mejor resultado.



Dientes Acrílicos, de 2, 3 y 4 capas, resinas auto y termopolimerizables, discos PMMA para CAD-CAM, son algunos de sus productos. Productos fruto de investigación y desarrollo constante, fabricados con esmero desde el primer segundo; solo así Unidesa ha podido posicionarse como líder en el sector a lo largo de los años.

PROYECCIÓN INTERNACIONAL



Unidesa exporta sus productos a más de 60 países, compitiendo con empresas multinacionales del sector dental. Desde 1953, compite en Alemania, mercado donde la calidad y nivel tecnológico son la referencia para el resto del mundo.



Hablamos con la Directora de exportación, Soraya Domínguez, para saber cómo lo hace:

“Es un trabajo del día a día, requiere esfuerzo y tiempo. Tenemos una relación muy estrecha con nuestros clientes, casi de amistad y mantenerla requiere trabajo.

Por eso intento verlos personalmente a todos, mínimo cada dos años, si no es cada año, ya sea en Bangkok, Beirut o Bruselas”.

“Esto sin contar las labores propias de un departamento de exportación, como estar presentes en las ferias y congresos más importantes del mundo”.

Así pues, Unidesa ha visto aumentar su ratio de exportación hasta un 70% de la producción.



COMPROMETIDOS CON LA CALIDAD Y LA INNOVACION



Esta ha sido la máxima de la empresa desde su fundación en 1952, nos lo explica el Director general José Alberto Domínguez.

“Es en parte emocionante, tratar de mejorar algo bueno de por sí, a veces crees que has tocado techo, pero siempre hay algo que puede mejorar.; aquí tenemos un departamento de I+D que no descansa. Nuestros productos cuentan con todas las certificaciones medico-sanitarias y de trazabilidad y trabajamos bajo estándares de calidad muy estrictos”.



Y continua: “Nos inspiramos en la belleza de la naturaleza, llevamos imitándola durante décadas y la verdad es que lo hacemos bastante bien”. Para celebrar 60 años dedicados a la innovación, en la pasada edición de EXPODENTAL se lanzaron 7 nuevas formas de el modelo mas popular, odilux. 7 formas más perfeccionadas y anatómicas, todo para ofrecer la mejor solución a sus clientes.

Como empresa dedicados a fabricar piezas homogéneas y de la mejor calidad, es imprescindible un control exhaustivo; de ello se ocupa un equipo humano de cincuenta personas con una excepcional preparación, depositario de

una larga experiencia de y responsable del mantenimiento y la mejora de nuestro sistema automático de inyección selectiva (SICM). Una línea de modelado y polimerización creada y patentada por Unidesa-Odi



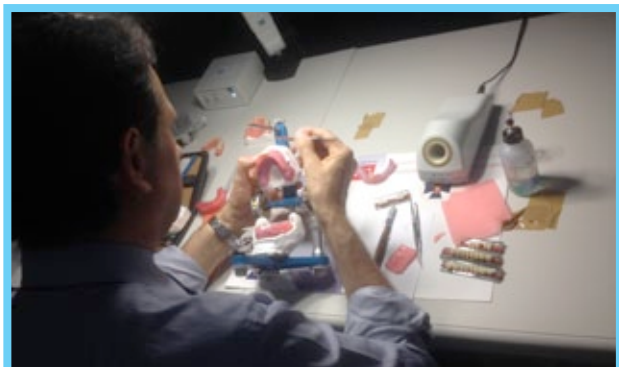
CUANDO EL RESULTADO SI IMPORTA

El pasado viernes 15 de junio tuvo lugar el curso “Rehabilitaciones Completas acrílicas sobre implantes: sobredentaduras e híbridas” impartido por el Sr. José María Fonollosa.



Dicho curso se desarrolló en las instalaciones para conferencias de la sede de Ilustre Colegio de Protésicos de la Comunidad de Madrid con una grandísima acogida. Tal fue el interés que muchos colegiados se quedaron sin plaza, por lo que se volverá a repetir el curso próximamente.





El curso, teórico/práctico era la continuación a la ponencia realizada por el Sr. Fonollosa el 16 Marzo, coincidiendo con “El día del Protésico”, jornada de reunión para protésicos colegiados de toda España; allí pudieron admirar las nuevas formas del ya conocido diente odilux. Durante el curso, D. José María recalcó entre otras cosas la importancia de escoger productos de calidad para obtener un resultado estético y duradero, y que



aunque no estuviesen tan “de moda”, los trabajos con completas acrílicas son verdaderas rehabilitaciones y han de ser llevadas a cabo pensando en el resultado final.

La demostración práctica consistía en el montaje en cera de una completa de las nuevas formas de odilux debido a su calidad y perfecta articulación, “un diente que articula perfectamente” apunto el protésico. Los puntos clave fueron montaje de modelos en el articulador con arco facial, oclusión en prótesis completas sobre implantes, montaje de dientes, elementos retentivos (anclajes axiales y barras), diseño de las bases y tallado selectivo en el articulador.

ARTESANÍA Y TECNOLOGÍA DE LA MANO, ES UNA DE LAS DIRECTRICES DE LA EMPRESA ESPAÑOLA MÁS GRANDE DEL SECTOR. UN PROCESO DE INNOVACIÓN Y DESARROLLO CONSTANTE ES LA ÚNICA MANERA DE GARANTIZAR QUE EL RESULTADO FINAL SEA EL MEJOR POSIBLE.

PROTÉSICOS DE TODO EL MUNDO PUEDEN ESTAR TRANQUILOS, CON LOS PRODUCTOS DE UNIDESA-ODI, SUS REHABILITACIONES Y TRABAJOS SERÁN LOS ÓPTIMOS.



**PARA MÁS INFORMACIÓN, NO DEJE DE VISITAR LA WEB
WWW.UNIDESA-ODI.COM**



Estrategia de la Dirección de Mercados (Strategic Market Management)

Parte 15: Opciones Estratégicas de Posición.
(Strategic Position Options).

Productos definidos, ofrecer una diferenciación con tu producto	The quality player with a defined product space
+	+
Ventajas de coste	The value option
+	+
Ser el pionero	The pioneer
+	+
Utilizar la estrategia de foco	A narrow products focus
+	+
Pasar de la estrategia de foco a la de segmento	A target segment focus
+	+
Categoría del producto	Product category
+	+
Atributos del producto y beneficios funcionales	Product attributes and functional benefits
+	+
Fluidez en la línea de producción	Breadth of product line
+	+
Organizaciones intangibles	Organizational intangibles
+	+
Beneficios emocionales	Emotional self-expressive benefits
+	+
Experiencia	Experience
+	+
Contemporaneidad	Being contemporary
+	+
Personalidad de marca	Brand personality
+	+
Posición del competidor	Competitor position
=	=
OPCION ESTRATEGICA DE POSICION	STRATEGIC POSITION OPTIONS

D. Dionisio García Gil
Responsable de Marketing y Comunicación

INFORMAMOS QUE TODOS LOS COLEGIADOS PUEDEN INCLUIR GRATUITAMENTE LA INFORMACIÓN DE SU LABORATORIO, EN LA PÁGINA WEB DEL COLEGIO, DENTRO DE LA SECCIÓN EN LA QUE TRABAJEN. IMPLANTES, FIJA, REMOVIBLE, ORTODONCIA, ESQUELÉTICOS, CAD, CAM O CAD-CAM. Y AHORA TAMBIEN DE FORMA ESPECIAL, LABORATORIOS VIP.

TELS.: 91 758 02 38/39

Nueva evolución
bandeja para cerámica
100%
más efectiva.



Cmno. de las Hormigueras 175 Nave 2 - 28031 Madrid
T. 91.757.00.47 - email: info@dentaleverest.es
C/Ingeniero Salinas 32/34 local - 35008 Las Palmas de G.C.
T. 928.932.711 - email: infocanarias@dentaleverest.es

ceramco^{ic}

Fascinantemente flexible.

Cerámica IC de recubrimiento

- Metal-cerámica: coronas y puentes de cualquier extensión sobre metales preciosos y metales no preciosos



Estructuras metálicas sobreinyectadas



Metal-cerámica



Coronas de cerámica sin metal



Facetas sobre revestimiento refractario

ceramco^{ic}

- Sistema de cerámica integrado que con un solo material le permite crear restauraciones sobre metal, cerámica inyectada, cerámica pura para facetas e incrustaciones y revestimiento refractario.
- Aumentando su capacidad de producción actual, en términos de estética, almacenaje y eficiencia.

Cerámica IC de inyección

- Cerámica pura sin metal: facetas o carillas, inlays, onlays, coronas individuales
- Sobreinyectado o prensado sobre metal: coronas y puentes de cualquier extensión



Cerámica de inyección sobre metal



Coronas inyectadas



Facetas inyectadas

ESTÉTICA - FIABILIDAD - FLEXIBILIDAD - RENTABILIDAD

Ceramco[®] PFZ

Cerámica para Circonio.

- Es un sistema completo que ha sido diseñado para usarse con Cercon[®] Circonio y otras estructuras metálicas densas, 100% de circonio con un CTE de aproximadamente 10,5 ppm/°C.
- Se ha diseñado para que tenga propiedades estéticas, de estabilidad térmica y de manipulación excepcional.
- Todo el sistema, desde materiales de rebase hasta dentinas, incisales naturales, opales y colorantes superficiales ofrecen la fluorescencia de un diente natural.



CERAMCO[®] PFZ
PORCELAIN FOR ZIRCONIA



"CONSULTE CON
SU DISTRIBUIDOR
MAS CERCANO"

basicdental



Alicante - T. 966.952.727



Madrid - T. 917.570.047
Gran Canaria : T. 928.932.711



Bilbao - T. 607.468.118



Málaga - T. 655.886.086



Pontevedra - T. 986.865.777

sapdental

Barcelona - T. 934.264.383

IV Partido de Fútbol-7 COLPRODECAM



CRONICA:

D. Joaquín Madrueño Arranz

FOTOGRAFIA:

D. Carlos E. Machuca Pulido



Organizado por el COLPRODECAM, el pasado 14 de Abril se disputó, como es nuestra costumbre, en el Polideportivo Francisco Fernández Ochoa de nuestra capital, el IV Partido de Fútbol-7, con la participación de Colegiados, familiares y amigos.

CRÓNICA DEL PARTIDO



El partido de este año fue tan competido como siempre, no hay más que fijarse en el apretado, a la vez que abultado resultado de empate a once goles, aunque haremos constar el aumento de nivel técnico por parte de muchos de los jugadores de ambos equipos

También haremos constar el buen comportamiento de los jugadores así como su deportividad y compañerismo, aún a pesar de algunos errores de bulto por parte del árbitro del encuentro



Agradecemos muchísimo la participación y colaboración de todos, especialmente a GT MEDICAL por su patrocinio necesario.

Como siempre.... Solo si vosotros queréis; ¡Nos vemos el próximo año!

D. Joaquín Madrueño Arranz
Comisión Lúdico-Deportiva



Wolfgang Ruess, Director de la Sección de prótesis removibles
Rudolf Eykmann, Director de la Sección de materiales de recubrimiento, aleaciones, estética en implantología



Cómo agilizar el trabajo de laboratorio rutinario

Ivoclar Vivadent AG ha introducido una nueva gama de productos coordinados para la fabricación de prótesis dentales de resina. Con el sistema de inyección de dentaduras IvoBase, la línea dental SR Phonares II y el composite de laboratorio SR Nexco, los usuarios pueden conseguir prótesis dentales duraderas y estéticas de manera eficaz.

Sr. Ruess, ¿podría explicarnos el sistema IvoBase en pocas palabras?

Ruess: El sistema IvoBase se puede describir con tres adjetivos: completamente automático, inocuo para los tejidos y predosificado. Está diseñado para la fabricación de prótesis dentales removibles. Todo lo que se necesita para fabricar dentaduras de gran precisión son dos polímeros autopolimerizables, Hybrid y High Impact, y un sistema de inyección completamente automático.

¿Qué otras ventajas ofrece el sistema IvoBase a los laboratorios dentales para la fabricación de aparatos protésicos?

Ruess: A diferencia de otros sistemas de inyección, el sistema IvoBase es compacto y no necesita muchos accesorios. El proceso de polimerización en el inyector de IvoBase se produce de manera automática y es muy limpio, sin necesidad de aire comprimido ni de dispositivos de presión y sin generación de vapor. Es un sistema eficaz y fácil de usar. El proceso consta de tres pasos: 1) se prepara la mufla; 2) se coloca en el inyector; 3) se elige el programa adecuado y se inicia el programa.

¿Cuáles son las ventajas para el operador y para el paciente?

Ruess: Entre las ventajas principales se incluye la elevada biocompatibilidad, la precisión de ajuste y una estética excepcional. La biocompatibilidad del material cuenta además con una superficie basal de acabado excelente y con la posibilidad de reducir la cantidad de monómero residual a menos del 1 % con la función RMR (reducción del monómero residual). La precisión de ajuste en la base y la superficie oclusiva son el resultado de una contracción controlada de la polimerización.

Cuéntenos algo sobre los valores clínicos y los estudios con el material IvoBase.

Ruess: Los resultados de los estudios subrayan el comportamiento excelente del sistema IvoBase. Desde el punto de vista del contenido en monómeros residuales, la cantidad de los dos tipos de materiales (la versión Hybrid y la versión de alta resistencia contra impactos High Impact) se encuentra por debajo del riguroso umbral de los polímeros de polimerización en caliente. Esto es fundamental para los polímeros autopolimerizables. La reducida contracción de volumen y la gran tenacidad a la fractura del material High Impact, ambas comprobadas, cumplen los requisitos de precisión y estabilidad que deben reunirse en la fabricación de restauraciones removibles implantosoportadas. Los resultados de un estudio reciente muestran que las prótesis dentales fabricadas con el material Hybrid presentan una acumulación bacteriana mucho menor sobre la superficie basal que otros productos equiparables.



31 ANIVERSARIO

OPESA

Centro de Formación Profesional
Específica de Grado Superior



ABIERTA MATRICULA CURSO 2012-2013
PLAZAS LIMITADAS



CICLOS FORMATIVOS DE GRADO SUPERIOR

SANIDAD

- **Prótesis Dentales** (1º Centro privado autorizado por el Ministerio de Educación)
- **Higiene Bucodental**
- **Anatomía Patológica y Citología**
- **Laboratorio de Diagnóstico Clínico**
- **Audiología Protésica**

SERVICIOS SOCIOCULTURALES Y A LA COMUNIDAD

- **Educación Infantil**
- **Integración Social**

BOLSA DE TRABAJO

ESPECIALIZACIÓN EN PRÓTESIS FIJA Y ESTÉTICA DENTAL XXIII Promoción

Cursos de Formación Continuada para Técnico Superior acreditado por la Comisión de Formación Continuada de las Profesiones Sanitarias de la Comunidad de Madrid.

- Curso Metal Cerámica (Pte. acreditar Ed. 07)
- Curso de Estética Dental sin metal aplicando las nuevas Tecnologías (Pte. acreditar Ed.03)
- Sistemas CAD/CAM y Estética Dental (Pte. acreditar Ed.03)

36,8 CRÉDITOS



INFORMACIÓN E INSCRIPCIONES

C/ Ayala, 111, 28009 Madrid
Tel: 91 402 70 62 - 91 402 72 62
Fax: 91 309 13 42
www.opesafp.com
Email: secretaria@opesafp.com



La línea dental SR Phonares II también es nueva. ¿Cuáles son las ventajas que ofrece esta línea dental nueva?

Ruess: Los nuevos dientes están fabricados con los materiales dentales más modernos. Además, la gama comprende 18 formas para piezas maxilares y seis formas para piezas mandibulares, y las piezas están disponibles en 20 colores naturales: 16 colores A-D y cuatro colores Bleach.

¿Qué se puede esperar de las prótesis dentales SR-Phonares II desde un punto de vista estético?

Ruess: Las formas de las piezas de SR Phonares II se caracterizan por la estructura natural de su superficie, lo que les confiere un aspecto vivo. Las zonas proximales de los dientes se integran perfectamente entre sí y mejoran, por tanto, la «estética blanca». La translucidez, opalescencia y fluorescencia de los dientes tienen un equilibrio adecuado.

¿Cuándo se utilizan los dientes SR Phonares II?

Ruess: Los dientes SR Phonares II no están limitados a una indicación concreta. No obstante, gracias a las formas naturales y sus zonas proximales especialmente diseñadas, los dientes SR Phonares II son adecuados en especial para prótesis dentales parciales y combinadas. Gracias al hecho de que los tonos de los dientes y el composite de laboratorio SR Nexco están coordinados se consiguen resultados muy naturales. Las piezas SR Phonares muestran todo su potencial en la fabricación de prótesis dentales completas. Además, son adecuadas para aparatos protésicos implantosoportados. Sin embargo, se deben tener en cuenta algunos aspectos esenciales relacionados con la historia médica del paciente y la planificación e implementación del caso particular.

Sr. Eykmann, ¿a qué tipo de necesidades del mercado responde Ivoclar Vivadent con la introducción del composite de laboratorio puramente fotopolimerizable SR Nexco?

Eykmann: Hemos observado que el número de recubrimientos con composites está creciendo. El interés en las prótesis dentales combinadas es inmenso, no sólo en lo relacionado con la técnica de doble corona, sino también en restauraciones implantosoportadas. En cuanto a las restauraciones implantosoportadas, es necesario mejorar la parte de la encía. La ventaja de SR Nexco es que los dentistas también pueden utilizarlo para establecer el tono adecuado directamente en la boca del paciente.

Describa las propiedades físicas y de procesamiento del nuevo composite de laboratorio SR Nexco.

Eykmann: SR Nexco es un composite de laboratorio puramente fotopolimerizable en forma de pasta, basado en la tecnología de micro-relleno comprobada clínicamente. Este tipo de material se caracteriza por sus excelentes propiedades de desgaste, así como por su gran conservación de luminosidad. Contiene relleno micro-opalescente avanzados que le confieren unas propiedades ópticas naturales. Como la tonalidad se aplica de manera independiente a la estratificación, el proceso de recubrimiento se simplifica de manera considerable, y además permite ahorrar tiempo.

¿Cuál es el ámbito de aplicación de SR Nexco?

Eykmann: SR Nexco puede utilizarse para fabricar prótesis dentales reforzadas con estructuras, así como para restauraciones sin estructuras de soporte, como inlays, onlays y coronas. El nuevo agente de unión SR Connect crea una unión sólida entre la resina polimerizada y el material fotopolimerizable y, junto con los distintos componentes de SR Nexco, puede utilizarse para caracterizar las prótesis dentales SR Phonares II o dentaduras inyectadas IvoBase.

TODO LO QUE TU LABORATORIO NECESITA



- Ceramotion: Cerámicas de recubrimiento y prensado
Metal, Zirconio, Titanio.
- Crowns and Bridges System: Aleaciones Remanium: NiCr, CoCr
Aleaciones DentAurum: Au
Aleaciones Tritan y Rematitan: Ti
Revestimientos Crowns and Bridges
Ceras de Modelar
Accesorios para Finalización de Coronas y Puentes
- Cast Partial Denture System: Aleaciones Remanium CoCr
Revestimientos
Gelatinas duplicadoras
Siliconas de duplicado
Ceras de Modelar para esqueléticos
- Soluciones para Cad-Cam: Fresado y Sinterizado CoCr
- Aparatología de Laboratorio: Laser, Soldadoras, Hornos, Centrífugas, Arenadoras,
Recortadoras, Fresadoras, Mezcladoras

D
DENTAURUM
ESPAÑA



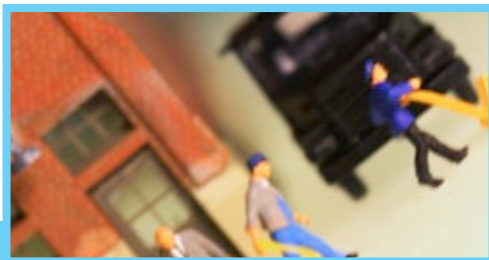
Últimas novedades en la Ley de Reforma Laboral

Medidas que afectan a autónomos y que se suman a las ya contempladas hasta la fecha y aprobadas el pasado mes de febrero.

Por primera vez, se tendrán en cuenta las necesidades específicas de los profesionales autónomos y de las empresas de la economía social a través de sus organizaciones representativas, en la planificación del subsistema de formación profesional para el empleo.

También dentro del paquete de medidas a contemplar para fomentar el autoempleo, la Ministra ha anunciado que se está preparando una reducción de hasta el 50% en la cotización de autónomos que se encuentren dados de alta de forma simultánea en el (RETA), y en el Régimen General de la Seguridad Social.

REAL DECRETO-LEY 19/2012, de medidas urgentes de liberalización del comercio y de determinados servicios.



Se introducen bonificaciones para los familiares colaboradores: los familiares colaboradores de los trabajadores autónomos que se den de alta en el Régimen Especial de Trabajadores Autónomos (RETA) de la Seguridad Social tendrán una bonificación del 50% de la cuota durante los 18 primeros meses.

Podrán beneficiarse de esta medida, el cónyuge o pareja de hecho y los familiares de trabajadores autónomos por consanguinidad o afinidad hasta el segundo grado inclusive y, en su caso, adopción, que se incorporen como nuevas altas al Régimen Especial del Autónomos de la Seguridad Social (RETA) y colaboren en la realización de trabajos en la actividad de que se trate.

Uno de los principales objetivos de este Real Decreto Ley, es impulsar y dinamizar la actividad comercial minorista y, más concretamente, facilitar la apertura de comercios mediante la eliminación de barreras administrativas al inicio y el ejercicio de la actividad comercial y que están vinculadas a la actividad, instalación, funcionamiento y obras de acondicionamiento sin necesidad de proyecto (excluidas las licencias de edificación), así como las demás licencias análogas que entorpezcan el inicio de la actividad comercial.

Desde este despacho nos parece interesante hacer una pequeña síntesis al respecto con lo más destacable de la norma:

PROTWIN

el único software de gestión
integral para su laboratorio
testado por:



**Colegio de Protésicos Dentales
de la Comunidad de Madrid**



Consulte nuestras ofertas
de Hardware y
nuestra oferta de Pack Integral
Software+Hardware



ASTEM Software
DESARROLLO E INGENIERÍA INFORMÁTICA

Por que el Tiempo...

...es Oro

Instalación y Configuración de la Aplicación.

Curso de Formación
Personalizado en sus oficinas.

Personalización Corporativa
de sus Documentos.

Actualizaciones gratuitas
durante 3 meses.

Servicio Post-venta
gratuito durante 3 meses.

Precio Pack Software:

655,00 €

**OFERTAS VALIDAS
SOLO PARA PROFESIONALES
DEL COLEGIO DE MADRID
Precios I.V.A. no incluido**

Gestión de Doctores y Clínicas
Gestión de Trabajos
Gestión de Tarifas y Precios Especiales
Gestión de Albaranes
Declaración de Conformidad
Personalización de Albaranes
y Facturas
Control de Notas de Laboratorio
Control de Lotes según normativa

COBLA PATRIMONIAL, S.L.
Telef.: 687 59 41 88 - 91 301 41 62
E-mail: cobla@davidcobos.jazztel.es



Inexigibilidad de licencia. Para el inicio y desarrollo de las actividades comerciales y servicios, no podrá exigirse por parte de las administraciones o entidades del sector público la obtención de licencia previa de instalaciones, de funcionamiento o de actividad, no otras de clase similar o análogas que sujeten a previa autorización el ejercicio de la actividad comercial a desarrollar o la posibilidad misma de la apertura del establecimiento correspondiente.

Tampoco está sujetos a licencia los cambios de titularidad de las actividades comerciales y de servicios.

No será exigible licencia o autorización previa para la realización de las obras ligadas al acondicionamiento de los locales para desempeñar la actividad comercial cuando no requieran de la redacción de un proyecto de obra de conformidad con la Ley 38/1999, de 5 de noviembre, de Ordenación de la Edificación.

Declaración responsable o comunicación previa. Las licencias previas que, de acuerdo con lo anterior, no puedan ser exigidas, serán sustituidas por declaraciones responsables, o bien por comunicaciones previas.

Habilitación a las entidades colaboradoras. Para el desempeño de la actividad de comprobación de los requisitos y circunstancias referidos en la declaración responsable o comunicación previa, las corporaciones locales competentes podrán recurrir a la colaboración privada de entidades de valoración legalmente acreditadas, a través de las cuales podrá gestionarse la totalidad o una parte de la actividad de comprobación. Dichas entidades actuarán en régimen de concurrencia.

Solicitudes de licencias efectuadas con anterioridad. Los procedimientos iniciados con anterioridad a la entrada en vigor, que tengan por finalidad la obtención de las licencias o autorizaciones que fuesen precisas con arreglo a la normativa anterior, se tramitarán y resolverán por la normativa vigente en el momento de la presentación de la solicitud.

Esperamos que esta información sea de vuestro interés, la norma completa la podéis ver en el siguiente enlace <http://www.boe.es/boe/dias/2012/05/26/pdfs/BOE-A-2012-6929.pdf>

*D.ª Ana Prudencio Domingo
D. Alberto Sánchez Moreno*

¡¡AVISO IMPORTANTE!!

Ante el conocimiento de la existencia de Laboratorios de Prótesis Dental sin la preceptiva Licencia Previa de Fabricante de producto sanitario a medida, y la conformación por parte de la Consejería de Sanidad de este hecho, el Colegio va a instar y promover las correspondientes actuaciones inspectoras por parte de las Autoridades Sanitarias de nuestra Comunidad.

Si tenéis conocimiento o sospecha de algún laboratorio que se encuentre actuando sin la correspondiente licencia sanitaria, os rogamos lo notifiquéis de forma confidencial a la Secretaría del Colegio para preparar la Consulta a la Consejería de Sanidad y en su caso para promover la correspondiente actuación de la Inspección de Producto Sanitario.

Zirkonzahn®

Human Zirconium Technology



Fresado con el sistema CAD/CAM 5-TEC de Zirkonzahn

100% ZIRCONIA PRETTAU®

SISTEMA CAD/CAM 5-TEC

SISTEMA CAD/CAM 5-TEC

*Sistema de fresado automático M5 de 5+1 ejes
y Escáner óptico S600, totalmente automático*

Múltiple espectro terapéutico:

empezando por coronas y puentes – también atornillados en el área oclusal – y continuando con abutments, barras de conexión, fijaciones, inlays y onlays, férulas oclusales, mascarillas gingivales, modelos, etc.



■ Fresables sólo con 5+1 ejes

Fundas	Inlay	Onlay	Coronas Prettau®	Puentes Prettau®	Coronas telescópicas	Pilar con base cementada	Pilar de zirconia 100%	Puentes atornillados	Co-nexiones	Barras	Puentes con subestructuras y divergencias	Estructuras de metal	Aero-grafía	Escritura láser	Fresado con agua

ZIRKONZAHN Worldwide - José Luis Ayuso - C/Isaac Albéniz, 1 - 08210 Barberà del Vallès - Barcelona

Teléfono: +34 937 290390 - Fax: +34 937 290450 - Email: iberica@zirkonzahn.com - www.zirkonzahn.com



EL PORVENIR DEL PROTÉSICO DENTAL

D. Antonio Roldán Gómez
Presidente Comisión de Historia



En estos tiempos que corren el que más o el que menos no deja de pensar en algún momento que porvenir nos espera, tanto a nivel individual, familiar e incluso colectivo.

Unos más que otros pensaban quizás que como dice el cantar “el futuro está muy negro, hay, trabajando en el carbón”. Pero ciertamente lo tendremos muy negro sí nos desanimamos y no continuamos formándonos y preparándonos para nuevas técnicas, nuevas aventuras tecnológicas y nuevos retos que nos van casi a imponer.

Las nuevas tecnologías van a ir cambiando los mercados y las formas de trabajar y nosotros, solo nosotros estamos en la obligación de adecuarnos a estas tecnologías. **Nosotros debemos ser los que dominemos estas tecnologías** y no otros los que nos las impongan. Desde el colegio de Madrid y desde su junta siempre se ha tenido claro que la formación de todos los profesionales debería alcanzar los mejores niveles.

El que se queda atrás posiblemente no sobrevivirá. Cuantos más conocimientos se tengan mejor se puede enfrentar los problemas ante la vida.

Hace ya casi un siglo, una de las personas con más claridad mental para su época nos lo explicaba. Unos en esos tiempos pensarían que era un profeta, otros que un iluminado, pero lo cierto es que en el texto que viene hay unas secuencias de datos que se han convertido en hechos. Y todo ello se resume en solo una cosa “Formación”.

Conferencia dada por el Dr. Landete Aragón en la Sociedad Protésico Dental de Madrid en 1919

PORVENIR DEL PROTÉSICO DENTAL

Dando por sentado que nos hallamos entre personas que mutuamente se estiman, y que reina entre nosotros la mayor fraternidad, creo conveniente en esta ocasión, muy honrosa para mí, darle el carácter de una conversación amistosa, y en esa forma, excluyendo toda pretensión ajena a mi costumbre, he de dirigirme a vosotros esta noche hablando en un tono familiar.

Si hubiéramos de tratar de algún tema científico sería ocasión de sujetar a otras normas nuestra expresión; el asunto que me ha encomendado la junta directiva es tema de índole social, se trata de hallar normas a algo que ya veis está en el ambiente y en el sentimiento de todos, del provenir de nuestra clase y de encauzar estos sentimientos de forma que redunden en beneficio de los protésicos dentales.

A mi modo de ver vuestro ideal debe fundirse en dos aspiraciones fundamentales; La primera es de índole moral, de mejora espiritual; la segunda podemos llamarla de índole material, de aspecto económico.

Esas dos aspiraciones que en último extremo es donde radica el provenir de todo ser humano, tiene su fundamento en algo que le sirva para vivir económicamente bien y a la vez sentir la satisfacción íntima de ocupar un puesto útil en la sociedad.

La satisfacción de índole moral pudiéramos inculcarlas en la creación de la enseñanza oficial de los protésicos dentales. Hasta la hora presente no existe hoy centro oficial donde esté implantada la enseñanza protésico dental, de donde pueda nacer y derivarse la gran familia de los protésicos dentales. Por lo tanto, la iniciación por el Estado de esa enseñanza es una de las aspiraciones que debe tener esa Sociedad; hay que crear la enseñanza oficial de esta materia.



Escuela Técnica de
Enseñanzas Especializadas

www.ete.es



**ACCESO DIRECTO
A LA UNIVERSIDAD**

TÉCNICO SUPERIOR EN:

- * **Prótesis Dental**
- * **Higiene Bucodental**
- * Anatomía Patológica y Citología
- * Laboratorio de Diagnóstico Clínico
- * Salud Ambiental
- * Dietética y Nutrición
- * Educación Infantil
- * Administración de Sistemas Informáticos
- * Desarrollo de Aplicaciones de Gestión

TÍTULO OFICIAL

Cursos de especialización que se celebran en E.T.E.E.:

- | | | |
|-------------|---------------|--------------------------|
| * Cerámica | * Ortodoncia | * Gestión de Laboratorio |
| * Implantes | * Periodoncia | * Prótesis Combinada |

Otros cursos homologados por la Comunidad de Madrid que se imparten en ETEE:

- Auxiliar de Geriátria
- Atención Especializada para Enfermos de Alzheimer
- Celador Sanitario
- Auxiliar de Farmacia
- Auxiliar de Laboratorio
- Auxiliar de Enfermería en Hospitalización



**En ETEE formarás parte
de nuestra Bolsa de Trabajo**



Escuela Técnica de
Enseñanzas Especializadas

CENTRO DE FORMACIÓN PROFESIONAL
ESPECÍFICA DE GRADO SUPERIOR

Adela de Balboa, 16

Tfnos.: 915 347 084 - 915 345 111

escuelatecnica@telefonica.net

28039 Madrid

Formando a profesionales desde hace 30 años

www.ete.es



Esta enseñanza pudiera realizarse en las Escuelas Industriales; o bien en la misma Escuela de Odontología. Yo tengo hechas algunas indicaciones en colaboración con D. Fernando Caballero respecto a este particular, a tal extremo que en las Escuelas Industriales, donde existen unas cátedras que pueden llamarse de aplicaciones científicas, yo he procurado infundir en algunos profesores la idea de que se enseñara además de lo técnico de toda clase de artes manuales, el arte protésico dental, la técnica de los protésicos, y he tropezado siempre con inconvenientes que hasta la hora presente no han podido subsanarse, no por falta de interés en los Directores de estas instituciones, ni tampoco por carencia de buen deseo en el profesorado, pues estos podían tener a sus órdenes un maestro de taller que pudiera ser un odontólogo o un protésico experimentado que daría la enseñanza completa.

Esto tendría la ventaja inmensa de que todos vosotros iríais al taller provistos de una serie de conocimientos utilísimos para que vuestra carrera fuera corta y rápidamente seguida, en vez de ocurrir como al presente que forzosamente habéis de pasar años y años en los talleres para adquirir los conocimientos teóricos y prácticos de vuestra especialidad; llevaríais, pues, un bagaje científico y práctico al ir al taller.

Las enseñanzas de la prótesis dental en las Escuelas Industriales según vengo indicando, tendría notables ventajas; una importantísima, la de que en todas estas escuelas podrían los alumnos protésicos cursar a la vez que su carrera los rudimentos de física, metalurgia, mecánica, etc., que la profesión necesita, ya que un arte como el nuestro no es tan sencillo como hacer una joya, sortija, o pulsera, pues si bien es de construcción delicada no necesita tanta precisión; no nos basta construir una corona con todos los detalles de una alhaja, ya que ésta lo mismo brilla en el puño de una dama que centellea en el escaparate del joyero, en tanto que la corona tiene asignada una delicadísima función y necesita “elaborarse unos requisitos especiales que no demanda la joya.

Yo he encontrado facilidades en todo lo referente a las Escuelas Industriales, en las que pudiera establecerse la enseñanza protésico dental, y he creído conveniente realizarla, porque como acabo de deciros el protésico necesita ser un hombre práctico, cuya mecánica ha sido hasta ahora adquirida a fuerza de años trascurridos en los talleres, no hay más sino que preguntar a uno de vosotros y los que en vuestras filas llegaron a alcanzar los primeros puestos, nos dirán cómo lo realizaron a fuerza de trabajos y de tiempo, en tanto que si estos trabajos los hubiera realizado acompañados de estudios y de una preparación adecuada, su aplicación práctica hubiera sido más eficaz y vuestros conocimientos se habrían adquirido más rápidamente a la vez que vuestra técnica sería más fructífera para colaborar con los Odontólogos, ya que Odontólogos y Protésicos no pueden separarse los unos de los otros en su trabajo cotidiano.

Esta sola modificación que yo propongo, traería la ventaja de mejorar la situación del Protésico Dental y del Odontólogo, porque en último extremo existe siempre una verdadera solidaridad entre el que necesita una prótesis, el que la dirige y el que la construye, y el beneficio ha de convertirse colectivo.

La dificultad mayor para conseguir esto existe en el Odontólogo modesto y esto no tiene nada de particular, ya que en el mundo todo se explica, pues temen la competencia por creer que se convertirían en una fábrica de intrusos. Es, por lo tanto, preciso llevar la nueva idea a la práctica y que a plena luz se vea su finalidad para convertir a ella a las gentes, convenciéndolas de sus ventajas. Es para ello preciso en la vida aunar las fuerzas para realizar la evolución que se pretende; cuando se unen diferentes fuerzas para realizar la evolución que se pretende; cuando se unen diferentes fuerzas y todas conducen a un mismo fin entonces el progreso se realiza con más fuerza y con mayores ventajas. Por ello una de las aspiraciones que debe llevar adelante la Sociedad y todos nosotros, es la creación de la enseñanza Protésico Dental, que, de no realizarse en las Escuelas Industriales, donde hay un gran número de elementos complementarios de ella, podría realizarse en la Escuela de Odontología.

Al exponer yo esta idea no pensaba nunca que podría verla realizarse en un país extranjero, y sin embargo, en mi último viaje a París, pude convencerme de que en la Escuela de Odontología se enseñaba prótesis dental, a los mutilados de la guerra; es decir, que los que quedan inutilizados de una pierna, un

ojo, del brazo, etc. Y no podrían por tanto dedicarse en lo sucesivo a sus antiguas ocupaciones o trabajos, aquello consolaba un poco de mi idea atrevida, y censurada por algunos compañeros, de que se instalara, aneja a la Cátedra de Prótesis Dental una para los protésicos dentales.

Y yo creo, por tanto, que es más interesante el aspecto de nuestra propuesta ya que no es preciso esperar a que sea un señor mutilado el que aprenda una disciplina; es humanitario y bueno enseñar al que no sabe y ha menester, pero yo creo que sería más sencillo y exquisito establecer esa enseñanza sin esperar a que sea un desdichado quien lo implore.

Por tanto, digo una vez más, que creo que si en las Escuelas Industriales no pudiera establecerse esta enseñanza, debe hacerse en la Escuela de Odontología, recibiendo la protección debida a fin de iniciar allí con los profesores necesarios la enseñanza de la Prótesis.

Es este un aspecto muy legítimo de nuestras aspiraciones, ya que todo individuo debe ansiar que la profesión a que se dedica vaya tomando carácter de mayor competencia y un puesto importante en la Sociedad. Ya el Dr. Aguilar se hizo eco de estas ideas mías, en el último Congreso celebrado en Barcelona apadrinándolas con toda su autoridad (véanse las actas, página 232,1914).

Por idénticas razones una de las finalidades que deben ir unidas a la creación de esta enseñanza, es el establecimiento de un título o certificado que sirva de garantía de que aquel ciudadano está en posesión de un conocimiento.

La implantación de este título tendrá inmensas ventajas en mi personal sentir, y una de ellas sería para los Odontólogos que tendrían la garantía de suficiencia en los protésicos cuyos servicios utilizarán, dando a la vez a los Protésicos la legítima satisfacción de tener en su casa, en su despacho ese título que acreditaría su suficiencia y la prueba de los estudios realizados para alcanzarle.

Claro está que este título debe en mi sentir tener la legislación consiguiente a una cosa de nueva creación; por ello estimo que dicho título debe ser como la línea divisoria que separe y a la vez distinga al obrero que no tiene una misión muy difícil que cumplir del que por el contrario asume una vez más complicada y asidua, como la del protésico dental, división que a la vez venga a ser el lazo de unión entre los obrero y los profesionales. Por todas estas razones estimo yo, que la creación de este título iría en armonía con las aspiraciones que puede y debe tener esta Sociedad, asimilándose a los peritos agrónomos, electricistas, maestros de obra, practicantes, etc., o sea los verdaderos colaboradores de Ingenieros, Arquitectos, Médicos y Odontólogos.

Surge aquí un problema fundamental para los Cirujanos dentistas; más aparente que otras cosas y es que entonces los protésicos dentales pudieran utilizar su título para colocar aparatos y hacer prótesis particularmente.

Este es un problema que está por examinar, porque existe un número de profesiones para las que también se presenta esa duda, por ejemplo, los ópticos, que hoy día proporcionan lentes a todo comprador en tanto que los oftalmólogos claman de la cantidad de pacientes que sufren las consecuencias de las equivocaciones que se realizan dando a muchos individuos lentes que en vez de mejorar su vista, les causa un perjuicio grande. ¿Por qué sucede esto? Pues porque el procedimiento para determinar e indicar la clase de cristales que cada cliente debe usar, se conoce mediante una serie de estudios especiales bastante complejos, y como los ópticos sólo estudian de ordinario la fabricación de cristales, ofrecen a los clientes los que juzgan más indicados, según sus escasos conocimientos sin tener en cuenta que los clientes pueden ver mejor aquel día, pero que al cabo de algún tiempo sólo les sirven para empeorar su visión.

Otro tanto sucede con los ortopédicos; hay una porción de señores que necesitan su aparato, van al ortopédico y éste se lo hace, les construye una pierna o un braguero, y surge enseguida el conflicto contra el cual claman los especialistas en cirugía ortopédica, porque se da el caso de que una bota construida para un pie zambo, le perjudica en vez de beneficiar este miembro, y sería francamente preferible dejar ciertos



casos entregados a la naturaleza, que ponerlos en manos de quienes no poseen conocimientos científicos necesarios. Yo he tenido ocasión de ver cómo se ha puesto un braguero encima de un testículo situado en posición anormal, y se le colocó al paciente el braguero creyendo que se trataba de una hernia. Eso quiere decir, que sabían construir un braguero pero no sabían dónde, cuándo y cómo debía aplicarse.

Y claro es que, esto ocurre porque el paciente no se hace ver por el especialista que le prescriba qué es lo que debe usar y lleve al óptico y al ortopédico una nota diciéndole: “haga usted unos lentes o un aparato para tales o cuales condiciones”, de la misma forma que el día de mañana el Odontólogo, tal vez llegue a decir al Protésico: “construya usted un aparato para este enfermo, en estas condiciones”, y en ese caso el mecánico construirá el aparato, pero nunca podrá compararse el caso de los protésicos al de los técnicos de que acabo de ocuparme, porque puede tratarse de clientes que necesiten una dentadura completa o parcial, con corbatas en tal diente o en otros, y por esto la resolución de estos problemas de odontología, es un poco más compleja y de acometida más difícil para los científicos, que en los casos que acabo de enumerar, y es que en la vida no se dan los casos con iguales facilidades, sino que las dificultades se van sucediendo en escala progresiva y así ocurre que no todas las empresas tienen iguales caminos, y por ello tenemos, que dentro de este plano, es más fácil al óptico realizar esta labor de la que claman los oftalmólogos, halla mayores dificultades el ortopédico cuando construye o aplica por su cuenta un aparato y la cosa se complica todavía más cuando lleguemos al protésico. ¿Por qué? Porque una de las condiciones previas para determinar lo que necesita aquella boca y dejarla en condiciones de sufrir la prótesis indicada, es la posesión de unos estudios especiales cursados por el odontólogo y que alejan por completo la idea de que el día en que el Protésico adquiera un mayor intensidad en su trabajo, y un más amplio desenvolvimiento en sus aplicaciones, se va por ello a convertir en Odontólogo se le exigirá un mayor número de conocimientos, porque el Protésico Dental será el estímulo necesario para ello.

Por lo dicho yo creo que vuestra Sociedad, representa un papel muy interesante, ya que será el acicate que necesita el Odontólogo para ser empujado hacia un acrecentamiento de su ciencia, porque en la vida nos es muy cómodo hacer pocas cosas; yo creo que para no hacer nada, tenemos todos excelentes condiciones; si el estómago no nos exigiera comer, no comeríamos y si el cerebro no nos exigiera descanso no dormiríamos.

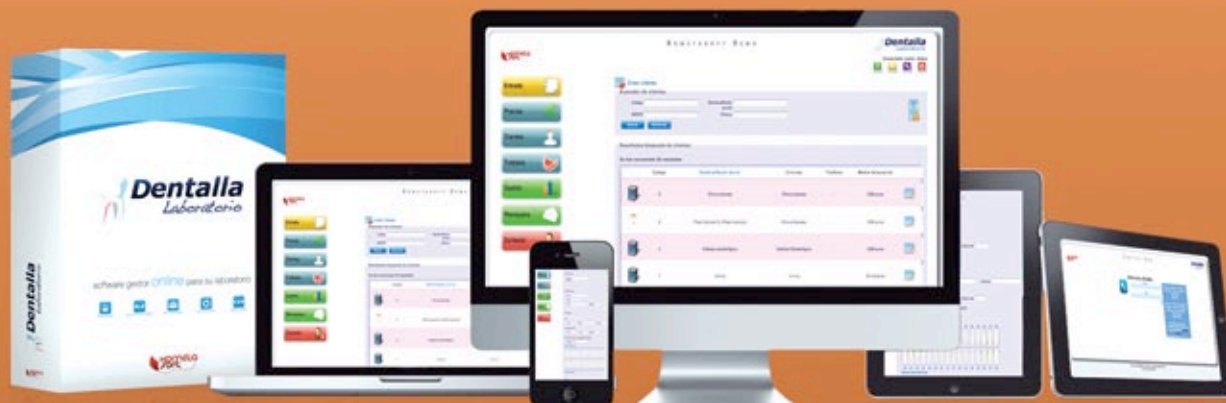
En la vida necesitamos todos un estímulo para trabajar, y al Odontólogo le es muy necesario el Protésico Dental, y cuando estudie más trabaje más y adquiera más conocimientos y se le exija un año o dos de carrera para poder desenvolver su acción, seguramente que entonces se exigirá también al Odontólogo, un año o dos de estudios y se ampliarán sus conocimientos, y entonces quedará establecido más claramente, de una manera definitiva, el radio de acción de cada cual, cosa que hoy no está claramente delimitada y expresada y desconocemos hasta dónde llega la intervención del Protésico Dental con respecto del Odontólogo, cómo se sabe dónde queda dividida la del Cirujano dentista y la del Médico, porque no dudo que haya Protésicos Dentales que hacen prótesis sin que éstas pasen por el Odontólogo, pero también estoy seguro, de que hay muchos Cirujanos dentistas que van más allá de la cuenta y tratan enfermos de la lengua y del maxilar y análogos, porque siempre existe la tendencia de ir más allá.

También se ve con gran frecuencia y vosotros sois testigos de mayor excepción cómo ciertos Odontólogos os consultan y os hacen ver sus enfermos para que les aconsejéis lo que debe hacerse en tal caso por desconocimiento de lo que debían saber, y si confiesan su ignorancia ¿con qué derecho real, ya que legal existe, protestan de vuestra intrusión si son los primeros en fomentarla, antes que enviar el enfermo a un profesional competente?

Y en todas estas razones y argumentos sustento yo mi creencia de que vuestra Sociedad debe ostentar como una de sus aspiraciones la de la creación de la enseñanza y la designación de un título profesional que sea a la vez estímulo de los Cirujanos dentistas y de los Odontólogos tanto como vuestro, ya que aquéllos a su vez buscarán la forma de ampliar e intensificar sus conocimientos y estimo dará base para hablar del porvenir de los Odontólogos, complemento necesario de esta conferencia.



Dedique su tiempo a lo que realmente importa



Dentalla es un software específicamente diseñado para los negocios relacionados con el mundo de la prótesis dental.

Gestione su **negocio**
de **manera simple** con
la herramienta más avanzada
desde sólo

Sólo hasta
el 31 de Agosto

350€

(Precio mantenimiento 195€/año)

ó

0€

30€/mes

- Acceda desde cualquier dispositivo con acceso a internet.
- No necesita instalación.
- Facture rápidamente a quien quiera y lo que quiera.
- Genere automáticamente todos los documentos necesarios.
- Sus datos siempre a salvo.
- Asistencia telefónica.
- Sin permanencia.



Dr. Bernardino Landete Aragón

Y yo tengo la seguridad de que entonces habrá variado el porvenir de la Odontología, que ya no será la que hoy es, sino que se convertirá en una especialidad médica, y que se estudiará no como hoy lo hace el estomatólogo siguiendo toda la carrera de Medicina y después las asignaturas especiales de la Odontología, sino estudiando solamente aquellas materias que tengan relación con su especialidad, porque no hacen falta muchas de las que en el estudio de la especialidad se exigen hoy; yo no creo que deba el Odontólogo asistir a los partos, y por lo tanto ¿Por qué ha de estudiarlo? Entonces la especialidad sería lo que deben ser todas las especialidades, integrada por los estudios fundamentales comunes a todas las ramas de la Medicina y luego las materias propias de la especialidad, y de esta forma la Odontología tendrá una altura médico-científica mayor, y a la vez del protésico dental tendrá una cultura teórico-práctica más amplia y dentro de su esfera atenderá para su labor las órdenes del Odontólogo, que dirá; “hágase tal cosa”.

En esta forma o en otra diversa, atendiendo a iguales fines, porque cuanto yo estoy aquí exponiendo son apreciaciones particularísimas mías, podría acometerse un porvenir de la clase protésico dental.

Ya he expresado mi creencia del que el problema encomendado al protésico no es tan sencillo como el del óptico el del ortopédico; es más complicado que el de los dos y hay por lo tanto necesidad del establecimiento de una enseñanza y de la creación de la carrera de protésico dental y como consecuencia, de su título correspondiente.

Hasta aquí he expuesto las aspiraciones de índole espiritual. Las de índole económica son las que ansía todo ser viviente; el salario mínimo que debe obtener cada cual y la fijación de horas de trabajo. En estos todos estamos conformes. Es preciso contar con la cantidad de dinero que se necesita para vivir bien y con la cantidad de tiempo indispensable para esparcimientos, porque si se elabora con el ánimo despejado y bien dispuesto para el trabajo, éste rinde sus frutos, en tanto que si se trabaja en condiciones de fatiga o disgusto, el resultado es contraproducente.

Vosotros habréis tenido ocasión de velar, y hacer trabajos extraordinarios, porque los clientes lo exigen así aunque cada vez lo hacen menos ya que los clientes se van convenciendo como nosotros de que el trabajo hecho de prisa no sale también, y todos hemos llegado a comprender que el trabajo que se hace en esas malas condiciones hay muchas veces necesidad de repetirlo y al final hay necesidad de volver a comenzar por el principio, realizando con todo el espacio de tiempo suficiente, siempre mayor, la labor que pretendíamos hacer de prisa. Nuestros trabajos, el trabajo, odontológico es de tal precisión que no puede ser impunemente improvisado y hay que darle toda la amplitud necesaria.

¿Qué tiempo debe emplear el Protésico Dental para desempeñar bien y a satisfacción su trabajo? Yo creo que con ocho horas diarias tiene suficiente para poder desenvolver toda la capacidad profesional que

requiere su trabajo, y al llegar el sábado dedicarle solamente cuatro horas, dejando a la una de la tarde su trabajo y hasta el lunes no reanudarlo.

Yo creo que con la semana de cuarenta y cuatro horas en la forma indicada es una cantidad de trabajo que permitirá al Protésico Dental desarrollar su iniciativa y aptitud y realizar su trabajo descansado y satisfecho, que es una de las condiciones esenciales para que resulte grato y fructífero y nos dé el éxito deseado.

Una de las cosas a que yo tiendo siempre y en mi casa lo repito a todos, es que canten, que se rían, porque cantando y riendo toman ánimos y se sienten ganas de vivir y se abre el apetito; por eso pido siempre a las gentes que tengan alegría en vez de seriedad y tristeza. De modo que, para no fatigarse y para obtener un rendimiento útil de nuestro trabajo, es mejor que la calidad supere a la cantidad; que haya un descanso suficiente en nuestras tareas para que podamos reparar las pérdidas que el trabajo ocasiona y disponer también de unas horas en las que podamos gozar de algún esparcimiento, porque es preciso también la distracción, pues de lo contrario llega el momento en que el individuo se cansa de ser burro de trabajo. Es preciso evitar que llegue el cansancio; debemos procurar no fatigarnos; es convenientísimo que también el organismo humano tenga su descanso.

Creo, por tanto, que con ocho horas, de nueve a una de la mañana y de tres a siete de la tarde, excepto los sábados, y este día dar a la una por terminada la tarea y hasta el lunes no emprenderla de nuevo, es suficiente para que todos estéis contentos y sintáis la alegría de vivir.

Entre vosotros seguramente habréis visto algún enfermo de tuberculosis tengo la seguridad de que influye mucho en la adquisición de esta enfermedad en que el individuo esté fatigado y tenga necesidad de trabajar día y noche y no tenga tiempo necesario para descansar ni el reposo que necesita todo ser humano.

Es, pues, necesario obtener el salario mínimo que esté en relación con el trabajo que uno puede realizar, y lo menos que debe ganar todo individuo es lo necesario para sufragar su alimentación, sostener su vida y además una mayor cantidad para subvenir a sus necesidades de vestir, habitación y distracciones. Manera de realizar este programa del salario mínimo: aumentando el salario actual, buscar por procedimientos de solidaridad entre todos los factores que intervienen en la labor protésica, que son: el que paga las prótesis, el que estudia y dispone el aparato, el que proporciona el material para realizar el trabajo y el que lo construye.

Son cuatro elementos; pongámoslos en términos de solidaridad unos con otros, en vez de declararlos en guerra, como estamos dispuestos hacer siempre.... Nada de eso, sino ejerciendo una acción común entre todos.

Nuestro primer procedimiento será limitar la ganancia para el intermediario. El intermediario es un señor que no produce, es el comerciante, es el que menos crea, pero necesario, limitémosle la ganancia, pero de forma que a él le guste y acceda a ello.

Hay un procedimiento para que eso se realice ¿Cuál? Que la Sociedad de Protésicos Dentales y los Odontólogos, juntos, porque estoy hablando de conciliación, siempre juntos, porque separados tengan entendido que no llegarán a progresar, porque cuando hay oposición mutua, claro que el progreso se realiza, pero más tarde, que la Sociedad Odontológica y la Sociedad de Protésicos dentales le digan a un comerciante en artículos dentarios: nuestras sociedades van a comprarle a usted todos los dientes; ¿qué descuento va a hacernos a cambio de que vayamos todos? ¿Qué ese individuo que antes concedía el cinco o el diez va a darnos el 15 ó el 20, ya que antes, sí daba menos, vendía también menos y ahora va a vender mucho más? Pues ese 10 por 100 de más que vamos a obtener se repartirá entre el Odontólogo y Protésico Dental, porque al público no puede llegarle todavía nada de eso; al público, si acaso, le pondremos aún más para que venga a reforzar ese 10 por 100, y así daremos, por ejemplo, el 8 por 100 de lo que obtenemos en esta mejora al Protésico Dental y el 2 por 100 quedará para el Odontólogo, que este ya se encargará de poner al cliente el dos, el cuatro o el ocho por cien de diferencia, lo que es muy natural, porque si todo a aumentado de precio y ahora pagamos un recargo del 15 o 50 por 100 y aún más en todas nuestras necesidades



económicas, tendremos forzosamente que establecer la compensación que la vida nos impone a medida que las necesidades lo exigen y así, si antes la mujer de un obrero con tres pesetas efectuaba las compras de comida para su casa, hoy con ese mismo dinero no se come; por lo tanto, lo que se ha aumentado en salario se invierte en las mismas necesidades, y tan humilde como era antes la condición del obrero lo es ahora, porque todo le cuesta más.

Podemos realizar por la limitación del número de intermediarios el aumento de salario, sin que esto redunde en perjuicio de nadie, porque, al contrario, viene a beneficiar al intermediario, que venderá a todos, Protésicos y Odontólogos, y de esta forma ganará más, porque si vendía al año mil dientes haciendo el 10 por 100 de descuentos, podría vender más y ganar mucho haciendo el 25 por 100.

Estando, pues, todos solidarizados, vamos a realizar la idea de ir todos a un sitio determinado a adquirir estos materiales. Siempre iríamos todos donde nos los diera mejor y más barato; podremos alguna vez adquirirlos donde sea más caro, más será porque el producto sea mejor; pero es indudable que preferiremos aquel donde siendo mejor sea también más barato; no nos “casaremos con nadie”, nos comprometeremos sólo con ese, mejor y más barato; lo mismo que nosotros se servirán allí todos los Protésicos; es una ley de selección que todos realizamos lo mismo que hacen ustedes cuando van a trabajar con el profesional que les paga más caro y les molesta menos; ello responde a una ley de economía que preside todas nuestras manifestaciones; se quiere al hijo porque se goza con aquel cariño, la prueba es que hay por ahí muchos hijos abandonados porque sus padres no sienten ese afecto hacia el descendiente.

Otro procedimiento sería también la creación de grandes talleres para mejorar el salario obteniendo una mayor rapidez en la producción. En estos talleres, en vez de haber tres operarios habría treinta, que en lugar de confeccionar toda una serie de trabajos, realizarían éste interviniendo en la confección de toda serie los 30 operarios en vez de encomendarlo a uno solo; es decir, la especialización. De esta manera, un señor que se dedicase hacer corbatas, llegaría a adquirir tal precisión y perfección en su trabajo, que rendiría una cantidad mucho mayor. Eso se realiza diariamente en muchos negocios. El establecimiento de estos grandes talleres sería de inmensas ventajas. Si el Protésico Dental se especializará en el taller dedicándose exclusivamente a una clase de trabajo, tendría menos dolores de cabeza y más ganancias. Pues si esto es así y el Protésico ganaría más y se preocuparía menos, ¿por qué no hacerlo? ¿Por qué, si vemos que unidos triunfan otros no hemos de unir nuestros esfuerzos, junar nuestras fuerzas con verdadero ardor para el triunfo? Las naciones donde las gentes se solidarizan triunfan enseguida; en España todavía no se aúnan los esfuerzos de la gente. Sólo hay ejemplos aislados.

Aquí tenéis a los hermanos Quintero. ¿Por qué han obtenido ese perfeccionamiento? Porque se han unido y colaborado. Los hermanos Ratera se han unido también y gana mucho dinero. Los mismos autores dramáticos y cómicos, y tomo estos ejemplos para poner ante vosotros casos de gentes visibles, vean ustedes entre todos ellos quienes son los que hacen más labor si los que colaboran y los que trabajan solos. El mismo Arniches o Muños Seca, autores tan fecundos, casi siempre colaboran. ¿Por qué? Porque frecuentemente un individuo solo no siempre se siente animado del deseo de trabajar: unas veces descansa, otras se distrae de su valor, en tanto que cuando se trata de dos personas, si una no arrima el hombro, como vulgarmente se dice, lo pone la otra y así se crea una labor floreciente y grande.

Así creo yo que buscando la ley de eliminación del intermediario, en vez de servirse de cuatro o seis depósitos, surtirse solo en uno o dos, siempre que esto beneficie a todos; la creación de grandes talleres con la especialización de cada individuo, dedicándose unos al trabajo de oro, otro al puente, etc.etc, ya que dada la variedad de operaciones realizadas en la prótesis dental, puede perfectamente hallarse una notable economía de tiempo en la especialización; todo esto, que es lo que se necesita para realizar una unión completa y próspera, es la base de un buen programa.

Hay que convencerse de que es preciso que haya una conciliación entre todos. Hay que evitar todo lo que tienda a obstruir estos propósitos. A este respecto he de hablar a ustedes del primer número de publicación

SOLUCIONES E INNOVACIÓN

NUEVOS DESARROLLOS



Analizador Pilar Dinámico®



Pilar Dinámico® provisional



Escariador



Pilar Dinámico® conometría

PROMOCIÓN PACKS AHORRO

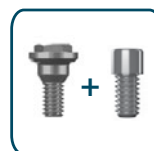
Nos permiten integrar
diversas referencias relacionadas
a un precio más asequible



+



+





“EL PROTESICO DENTAL”, del que recuerdo algo que es un trompetazo. Está hecho por un señor que desconozco, pero que desde luego afirmo que no tiene ganas de trabajar; dice en ese número: “No nos han hecho caso...” refiriéndose al último Congreso. Primera consideración que no debe hacerse; nos tenemos que hacer caso a nosotros mismos, pues nadie nos lo hace; el niño empieza por llorar, y todos sabemos que el que no llora no obtiene nada; son, por tanto, ellos los que deben hacerse caso, no esperar el maná del cielo o la ayuda de la Providencia; es más, harás como diez y recogerás solamente como dos. Y esa es la vida, porque eso nos ocurre a todo el mundo”. Otra consideración que he de hacer, dice este señor: “No se han presentado trabajos; no ha habido ni un solo protésico-dental, ni uno solo, a quien no se le hayan admitido trabajos y se le hayan puesto en lugar preferente... Y aquí hay señores que me están escuchando, y creo que no habrá uno solo a quién se le haya negado.

Esas son cosas falsas. ¿Qué no se han presentado trabajos? No se han molestado en ir a las vitrinas, porque yo no digo que haya en ellas cosas extraordinarias, pero sí que hay muchos trabajos que merecen el estudio de todos; no los míos, que no valen nada, sino los otros; hasta el extremo que de todos los trabajos que hay en la exposición, yo puedo decirles que no hay ninguno tan personales como los de las vitrinas de Odontología. Porque hay algunos que para confeccionar, sólo han dado el material, el oro sobre el cual hay que trabajar; pero no hicieron lo que otros, que han realizado los trabajos personalmente, sin encomendarlo a persona diversa de la que los presentaba.

Estos detalles que yo pongo al descubierto de dicho periódico es porque considero necesario para que ustedes estén siempre unidos, que le rindan un amor extraordinario, un verdadero culto a la verdad, aunque sea en contra propia. ¿Qué duda cabe que a un individuo pueda gustarle la bebida, aunque sepa que es un vicio? Pero si dice la verdad: que bebe y se lo afean, este individuo acabará por no beber.

Imaginemos a un enfermo de úlcera de estómago o de exceso de ácido, y que este enfermo le niega al médico sus síntomas y su padecimiento, o que al contrario se queja de que no digiere por falta de ácidos... pues el médico le prescribirá ciertamente algo para excitar su apetito y provocar los ácidos. ¿Tendrá derecho este enfermo para decir que el médico le ha perjudicado? No; quien se ha engañado es él mismo.

Es necesario rendir culto ferviente a la verdad, vaya contra quién vaya, eso hará más respetables nuestras colectividades que, basadas en esos procedimientos, nos mantendrán en su seno a quién pueda perjudicarlas. Claro que esto sólo es un ejemplo, porque en todas las colectividades los hay díscolo y perjudiciales, y los hay trabajadores. Es por tanto necesario que ustedes se fundan y vayan a una para saber dónde está el sano y dónde el enfermo, para acoger al primero y separar al otro.

Por los procedimientos de conciliación y solidaridad y buscando la forma de aminorar los defectos del prójimo y la censura inmediata, porque crean ustedes que por mucho que cada cual haga, si se medita bien, porque se ha hecho y dicho, se encontrará siempre una explicación para todas las actuaciones; de esa forma conseguirían ustedes sus propósitos.

Es necesario que os estimulemos en el sentido de trabajar para el progreso de vuestra sociedad, persiguiendo siempre los dos factores más importantes; las aspiraciones de índole moral, espiritual y las aspiraciones de índole económica. Sintiendo ustedes la alegría del vivir hallarán todas las cosas mucho mejor y realizarán sus trabajos en condiciones de perfección mayores que si se encuentran enfermos o de mal humor, después de todo, el mal humor no es sino una enfermedad. Es preciso esforzarnos en hallarlo todo bien y en ser alegres, porque para el corto plazo de la vida, si hemos de transcurrirle disgustados, valiera más no haber nacido.

Y con esto y con decir que para contestar al señor de EL PROTESICO DENTAL me he acordado de ustedes, trayéndoles unas invitaciones para que visiten La Exposición de Medicina, he terminado mi conferencia. (Grandes aplausos).

Porvenir del Protésico Dental.

Morales de índole espiritual	Enseñanza	Escuelas Industriales o Escuela de Odontología
	Título o certificado de Estudios	Legislar sobre Protésicos dentales.
Materiales de índole económica-	Salario mínimo.	Limitación de los intermediarios. Grandes Talleres. Y Especialización
	Horas de trabajo	Cuarenta y cuatro horas semanales.

Solidaridad entre todos para llegar pronto, con lealtad, nobleza y satisfaciendo necesidades, incluso la del descanso, Exclusión del vago, enredador, torpe e inútil.

El presidente, Sr. Blanco.- Sólo unas palabras para hacer presente a D. Bernardino Landete nuestro agradecimiento por el entusiasmo manifestado hacia los Protésicos Dentales, por lo que hemos de quedarle todos profundamente reconocidos: Los Protésicos Dentales, en particular y la Sociedad en general teniendo siempre presente que ha sido uno de nuestros primeros entusiastas colaboradores y más constante favorecedor, y que nos estimula con actos como el de hoy a seguir firmemente nuestro camino.

Por todo ello me complazco en hacer presente en mi nombre y en el de la Sociedad de Protésicos Dentales, que el nombre de D. Bernardino Landete que es el primero que nos ha honrado inaugurando la serie de conferencias a que nuestra Sociedad ha iniciado, debe quedar y quedará siempre entre nosotros como recuerdo imperecedero por muchos años que la Sociedad de Protésicos Dentales permanezca. (Grandes aplausos)-

Independientemente de sentimientos morales y de avances sociales justos y necesarios tanto en aquella época como en esta, una de nuestras obligaciones profesionales es el alcanzar el mayor grado de conocimientos para poder defendernos y si es necesario "competir".

Y si digo defendernos y competir no es solo entre nosotros, cosa lógica, sino de los ataques exteriores de los cuales, ya conocemos el daño que nos puede ocasionar.

Desde estas líneas quiero agradecer a Jaime Mayos, amigo y formador de profesionales su colaboración en este artículo.

D. Antonio Roldán Gómez
Presidente de la Comisión de Historia

AVISO IMPORTANTE PARA TODOS LOS COLEGIADOS QUE SEAN RESPONSABLES TECNICOS DE LABORATORIOS

Los Técnicos Responsables de laboratorios de Prótesis Dental que hayan sido designados como tales a la Administración Sanitaria, seguirán siendo responsables frente a la misma, aun en el supuesto de que dejen de trabajar en el laboratorio en el que hayan desempeñado dicha función hasta que no se notifique a la Consejería de Sanidad el cese en dicho puesto.



Presentación y saludo de la Presidenta



Apreciados componentes del Colegio Oficial de Protésicos de Castilla La Mancha:

Me llamo Alba López García del Pulgar y he sido proclamada Presidenta de nuestro Colegio para sustituir en el cargo a la persona que lo había constituido y dirigido hasta ahora, J. Carlos Gavira Tomás, a quien considero un referente en estas tareas y a quien todos le debemos la consideración profesional que hoy disfrutamos en nuestra Comunidad.

Mi intención es aportar todo aquello que redunde en beneficio de esta profesión, a la que, con tanto esfuerzo, vamos dando identidad y estatus dentro del variable y complejo panorama laboral que la sociedad del siglo XXI exige.

Además de mi preparación técnica y mi aún corta experiencia en el mundo de las prótesis dentales, de lo que verdaderamente dispongo es de una ilusión y un entusiasmo que nos permitan trabajar por la mejora de

nuestra profesión y la defensa de nuestros derechos tal como se expresan en el listado de las funciones y los fines que le asigna, de manera general, la legislación vigente relativa a los colegios profesionales.

Por otra parte, nuestro Colegio debe entenderse como un órgano vivo y participativo en el que todos y cada uno de sus miembros pueden aportar su granito de arena en forma de propuestas, sugerencias y tareas, ante las que estaré receptiva y abierta para aprovecharnos de la creatividad colectiva que, seguro, será siempre nuestro mejor capital.

Con todas estas intenciones y mis mejores deseos de servir a los intereses para los que he sido nombrada, me pongo a vuestra disposición y aprovecho para saludaros cordialmente en esta primera comunicación.

Alcázar de San Juan 15 de Junio de 2012

Soluciones Pasatiempo Anterior

O	S	E	M	O	N	Q	X	W	T	S	A	O	H	L	E
N	A	E	L	I	A	N	P	L	M	H	S	H	I	E	T
P	T	X	Y	N	O	A	E	P	Y	E	A	S	N	Z	P
A	O	T	T	S	S	H	M	E	R	E	S	T	D	P	I
C	I	R	E	U	C	A	J	R	E	I	D	F	Y	Z	I
N	F	A	V	X	E	E	Z	N	Q	B	Q	E	K	R	T
S	P	C	V	Z	E	A	F	B	L	U	O	S	L	M	E
J	E	C	G	T	T	P	P	S	S	O	E	Q	A	S	I
P	I	I	H	V	O	Y	T	T	X	F	O	U	C	T	S
N	M	O	R	D	I	D	A	D	N	U	F	E	U	F	Q
O	T	N	E	I	M	A	E	U	Q	N	A	L	B	N	S
R	R	U	A	S	N	D	D	T	A	P	W	E	E	S	N
Y	E	G	I	O	P	P	P	L	T	D	T	F	O	E	
J	U	C	R	G	O	R	E	P	O	N	T	I	C	O	C
I	C	O	H	S	N	A	L	L	I	R	A	C	A	E	S
N	C	I	A	I	C	N	O	D	O	T	R	O	H	S	O

Solución:

blanqueamiento, ortodoncia,
extracción, funda, carilla, mordida,
póntico, bucal, esquelético, corona.

Visita a los Institutos



Un año más desde el Colegio Oficial de Protésicos Dentales de Castilla La Mancha, nos hemos acercado a los Centros donde se imparte el Ciclo de Grado Superior de Prótesis Dental en nuestra Comunidad, para informar a los alumnos del último curso de la existencia del Colegio, de la obligatoriedad de la colegiación, de sus ventajas y de la importancia de nuestro gremio en la sociedad.



Tanto en el IES Juanelo Iturriano de Toledo, en el IES Francisco García Pavón de Tomelloso (Ciudad Real) como en el IES Domínguez Ortiz de Azuqueca de Henares (Guadalajara) nos han acogido con mucha amabilidad y atención y los futuros Protésicos Dentales han estado en todo momento muy interesados por lo expuesto en



dichas charlas así como en el futuro de nuestra profesión en estos tiempos tan difíciles que soportamos.

El profesorado por su parte, nos expuso una serie de cuestiones vinculadas a las dificultades que encuentran con la formación y la realización de las prácticas, para lo cual nos pidieron la colaboración de los laboratorios, además de informarnos del cambio del nivel educativo que van a sufrir a partir del año que viene.

Desde el Colegio les hicimos saber que la principal preocupación del Colegio es la formación de los futuros profesionales ya que sabemos que de su capacitación dependerá el prestigio de nuestro colectivo.

Finalmente, hicimos un recorrido por las instalaciones de los Institutos y les robamos algunas simpáticas instantáneas. Nos despedimos con la firme promesa de repetir nuestra visita en futuras ocasiones.

**M^a del Mar Galán Mazuecos y
Mario Omar Michelli Mugas**

Vocales del Colegio Oficial de Protésicos Dentales de
Castilla La Mancha





ASOPRODENTES

Asociación de Protésicos Dentales de España

www.asoprodentes.es

En tiempo de CRISIS, suscribe tus Seguros a través de la Asociación

Estos seguros también pueden suscribirlos los familiares de protésicos que ya estén asociados.



Primas por persona asegurada/mes 2012 Sin distinción de sexo

Edades de	<u>0 a 2</u>	<u>3 a 10</u>	<u>11 a 15</u>	<u>16 a 19</u>	<u>20 a 24</u>	<u>25 a 29</u>	<u>30 a 34</u>
Primas	39,28	35,28	35,63	35,98	39,25	39,76	40,15
Edades de	<u>35 a 39</u>	<u>40 a 44</u>	<u>45 a 49</u>	<u>50 a 54</u>	<u>55 a 59</u>	<u>60 a 64</u>	<u>65 a 99</u>
Primas	40,54	46,00	50,33	50,81	52,77	66,65	133,35

Después de un año de negociaciones con SANITAS,
hemos conseguido unas Primas muy competitivas.



MAPFRE | FAMILIAR

ASISTENCIA SANITARIA: SERVICIOS

BUCODENTAL – SIN DISTINCIÓN DE SEXO.

COMPLETOS – INCLUIDO GARANTÍA

SIN COPAGO

Prima por persona asegurada de 0 a 65 años 2012

<u>Edades</u>	<u>Primer recibo</u>	<u>Sucesivos</u>	<u>Total anual</u>
De 0 a 35 años	43,07	42,31	508,62
De 36 a 55 años	46,06	45,25	543,85
De 56 a 65 años	91,06	89,45	1.075,00

Las primas de los Seguros de Salud, son para toda la unidad familiar



MAPFRE | INVERSIÓN

Si quieres garantizar tu JUBILACIÓN, te ofrecemos a través de MAPFRE, un amplio abanico de PLANES DE PENSIONES GARANTIZADOS, FONDOS y VARIOS MODELOS DE INVERSIÓN, que se adaptan a tus posibilidades económicas.

**MAPFRE | VIDA**

PROTECCION DE AUTÓNOMOS

Ejemplo de Garantías y Primas

Baja Laboral por enfermedad o accidente 30 €/ día *900 €/mes
Indemnización por Invalidez absoluta y Permanente por Accidente.....50.000 €
Indemnización por Invalidez Absoluta y Permanente por Enfermedad20.000 €
Indemnización por invalidez Parcial por Accidente30.000 €
Fallecimiento por Accidente50.000 €
Fallecimiento por enfermedad20.000 €
Asistencia Sanitaria por Accidente (Gastos médicos, farmacia, rehabilitación, etc).....ILIMITADA

Edad	35	40	45	50
Prima	33,5 €/mes	36 €/mes	42 €/mes	52 €/mes

* AMPLIABLES A 65€ AL DÍA

PROTECCIÓN ITT ESENCIAL

Baja Laboral 30 €/día 900 €/mes
Indemnización por Invalidez Parcial por Accidente,
Según Baremo.....150.000 €
Fallecimiento por Accidente150.000 €
Indemnización por Invalidez Absoluta Permanente, por Accidente.....150.000 €
Indemnización por Hospitalización /30 €/día)..... 365 días

IMPORTE TOTAL: 24,5 €/MES

SEGUROS DE VIDA (Seguro que te interesan por el precio)

Ejemplo: Prima anual por cada 6.000 € de capital garantizado.

EDAD	Prima Hombres		Prima Mujeres	
	Fallecimiento	Fallec. + Inv.	Fallecimiento	Fallec. + Inv.
35 años	9,08	12,27	5,15	8,34
45 años	17,13	25,77	8,50	14,87
55 años	44,81	60,74	19,19	35,12
60 años	772,61	88,54	28,76	44,69

Hazte Socio de ASOPRODENTES por 10 € anuales y te Beneficiarás de estos Precios

¿NECESITAS UN SEGURO? CONSULTANOS

C/ Teniente Corroñel Noreña, 11 - 1.ª Planta – 28045 MADRID
Tel.: 915 488 834. Fax.: 915 488 835 - e-mail: info@asoproductes.es



IvoBase

Novedoso sistema totalmente automatizado para la inyección de dentaduras acrílicas

En el campo de métodos de fabricaciones para restauraciones removibles, Ivoclar Vivadent está demuestra su fuerza innovadora con el lanzamiento del sistema IvoBase®.

Por primera vez se utiliza un proceso de inyección y polimerización totalmente automatizada para eliminar contracción química por un flujo continuo de material. Dentaduras con precisión extrema son el resultado. El alto nivel de precisión ahorra a los usuarios un tiempo muy valioso en el acabado de la restauración. Si además del programa de polimerización, el botón RMR (reducción residual de monómero) es activado, el monómero residual contenido puede ser reducido a $< 1\%$, resultando en restauraciones que ofrecen un alto confort en el uso.



Inyector IvoBase

La inyección se puede realizar con dos materiales, IvoBase Hight Impact, que supera los estándares requeridos para los materiales de su categoría con mayor resistencia al impacto y que está especialmente indicado para casos con elevadas fuerzas masticatorias. El segundo material es IvoBase Hybrid que aúna las mejores cualidades tanto de las resinas Cold como Hot.

SR Phonares II

Dientes de estética expresiva

Hoy en día los usuarios de prótesis dentales se comportan de modo diferente; sus expectativas han aumentado. A menudo las restauraciones implantosoportadas son la opción preferida de tratamiento. Sin embargo, estas restauraciones tienden a estar expuestas a fuerzas masticatorias significativamente superiores. Por ello, la resistencia y la tolerancia del material tienen un papel particularmente crítico en las prótesis sobre implante.

Los nuevos Phonares II han sido realizados con composite nanohíbrido, que se caracteriza por su excelente resistencia al desgaste y su elevada resistencia que hacen que el material sea único.



Imagen: SR Phonares II

Además el diseño de las formas de dientes de Phonares II representan la esencia de la dentición natural, cada forma está esculpida para ofrecer un resultado final natural.

INFORMAMOS A TODOS AQUELLOS COLEGIADOS, QUE AÚN NO HAYAN DEJADO SU E-MAIL EN EL COLEGIO, PARA RECIBIR INFORMACIÓN POR VIA TELEMÁTICA, POR FAVOR LLAMEN AL 91 7580238, O MANDEN UN CORREO CON SUS DATOS A info@colprodecam.org

Técnica de sobreinyección vs Técnica de estratificación

Técnica de sobreinyección vs Técnica de estratificación, este fue el título del curso realizado en el laboratorio del reconocido Técnico Dental Joan Sampol el pasado mes como parte del programa de cursos ICDE de Ivoclar Vivadent.

En este curso los asistentes pudieron especializarse en la innovadora técnica de sobreinyección, que si bien un ceramista experto no conseguirá mejor resultado que con la técnica de estratificación, su mayor eficiencia y sencillez la convierten en una técnica a tener muy en cuenta.

Tras el programa teórico impartido por Joan Sampol, cada participante realizó una rehabilitación superior de 10 elementos sobre una estructura de óxido de



Joan Sampol impartiendo el curso teórico-práctico

circonio, la cual con el material Zirpress del sistema IPS e.max, realizaron una sobre inyección de todas las piezas a volumen total, siguiendo posteriormente con los protocolos de coloreado y glaseado, alternando con la estratificación gingival.

Nace DENTSPLY Implants, la unión de DENTSPLY Friadent y Astra Tech Dental



L'Hospitalet de Llobregat, España, julio 2012 -- Desde el día 1 de julio las compañías DENTSPLY Friadent y Astra Tech Dental se unen formando DENTSPLY Implants. Con la integración de estas dos empresas del sector de implantes dentales, la recientemente creada compañía tiene como objetivo ser el principal referente en el mundo de la implantología.

Bajo este nombre comercial y con Francisco Grau como Managing Director, DENTSPLY Implants ofrece una amplia gama de soluciones diferenciadas por líneas de producto: ASTRA TECH Implant System™, ANKYLOS® y XiVE®, tecnologías digitales como los pilares ATLANTIS™ específicos para cada paciente, y productos de regeneración de hueso y programas de desarrollo profesional.

Con el lema "TOGETHER, REDEFINING IMPLANT DENTISTRY" la recientemente creada empresa tiene el compromiso de crear valor a los profesionales de la odontología y asegurar una mejor calidad de vida de sus pacientes.

Para más información, por favor contacte con:

Iolanda Royo Climent
Responsable de Comunicación
Business Support
DENTSPLY Implants
932 643 560
iolanda.royo@dentsply.com
www.dentsplyimplants.es



ASOPRODENTES
Asociación de Protésicos Dentales de España
www.asoprodentes.es

Os informamos, que para poder mantener las Primas en los Seguros que ofrecemos, en especial los de Salud de : SANITAS y MAPFRE es imprescindible aumentar las inscripciones.

Los que ya estáis asociados, podéis invitar a suscribirlos a vuestros familiares y/o amigos protésicos, os beneficiaréis ya que no os subirán la Prima (a excepción del I.P.C.) y también , se os cancelará la Cuota de Asociado.

Ya sabéis que se pueden beneficiar tanto los protésicos con los familiares que forman la unidad familiar , así como otros familiares, hermanos, padres etc.

INFÓRMATE

C/ Quintana, 25 – Bajo – 28008 MADRID – Tel.: 915 488 834. Fax.:915 488 835- e-mail: info@asoprodentes.es

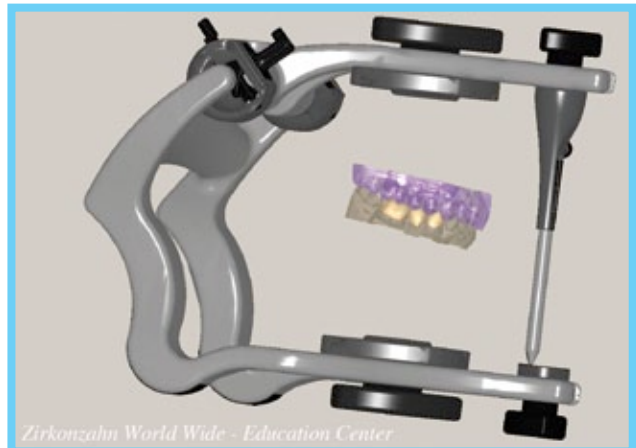
Zirkonzahn®

Escáner S600 ARTI

Un escáner para todos los tipos de articuladores

El escáner óptico automático de luz estructurada S600 ARTI de Zirkonzahn cuenta con dos cámaras, un mecanismo de precisión sin correa dentada y un dispositivo que permite rotación de 360° e inclinación de 100° del modelo. Estas características permiten al escáner captar digitalmente casi cualquier punto de un objeto con una precisión aproximada de 7 micrones y evidenciar sin problemas las retenciones e irregularidades .

El campo de captación de grandes dimensiones similares a 95x75x100 mm es sobresaliente y permite realizar el escaneo de articuladores y arcos dentales completos. En combinación con el software Zirkonzahn.Scan, el S600 ARTI es hasta el momento el único sistema de escaneo que permite que el técnico dental registre el propio articulador de laboratorio en el escáner para medir los ejes respectivos. Este procedimiento es necesario para representar la situación real relativa al arco facial en el articulador mediante un sistema de software de coordenadas 3D. En el caso de articuladores con sistema split-cast, al terminar el proceso de escaneo, el software pone en oclusión automáticamente los modelos de los arcos superior e inferior.



El escáner puede estar equipado con sistemas split-cast compatible con varios articuladores y un soporte universal para el modelo.

En lo que respecta a la velocidad, el escáner de Zirkonzahn es tecnológicamente más avanzado y está un paso más adelante que los demás; de hecho, próximamente, será posible realizar escaneos 50% más rápidos que antes, integrando las funciones SPEED. Al finalizar el proceso de escaneo, es posible generar datos STL en formato abierto. Este escáner está fabricado con la particularidad que caracteriza el principio modular típico de los equipos de Zirkonzahn y sus peculiaridades son la facilidad de retrofitting (retroadaptación) y la integración sucesiva de todos los componentes de serie (por ejemplo, cabezal de escaneo completo) para garantizar al cliente, la máxima seguridad en futuras actualizaciones.

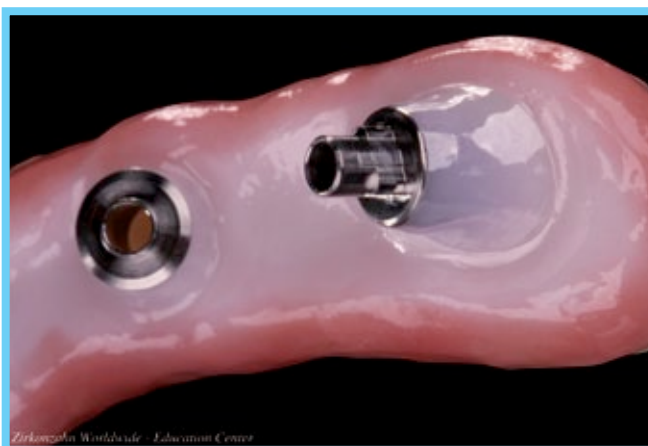
Más información sobre nuestros productos y las fechas para las conferencias con Enrico Steger, la puede encontrar en nuestro sitio web: www.zirkonzahn.com

Sistemas de implantes – Bases y accesorios de titanio para estructuras de zirconia personalizadas

Los abutements personalizados de zirconia, con o sin bases de titanio, tienen un uso muy difundido en los implantes. Con el sistema CAD/CAM 5 TEC desarrollado por Zirkonzahn y los respectivos módulos de software, los abutments y los perfiles de emergencia pueden modelarse libremente según las necesidades de cada paciente. Las restauraciones individuales basadas en implantes 100% de zirconia o puentes atornillados (Prettau®-Bridge), pueden realizarse en el laboratorio con un alto nivel de calidad. Como propietaria del proceso, Zirkonzahn produce todos los componentes requeridos, tales como Scanmarkers, bases de titanio, tornillos y la misma zirconia, de esta manera se hace plenamente responsable de los componentes de los materiales, de las técnicas utilizadas, así como de las mejores combinaciones a emplear según el “know-how” de la empresa.

La gran cantidad de sistemas de implantes disponibles en la actualidad, se pueden almacenar en el software y actualizar continuamente.

Para obtener una descripción general de todos los sistemas y los componentes disponibles, descargue nuestro folleto sin cargo alguno de nuestro sitio web www.zirkonzahn.com.



¡Consulte ya nuestro folleto que ilustra los sistemas de implantes!





Curso Teórico Práctico en Estratificación de Materiales Blancos y Fotografía Dental impartido por D. Joaquín García Arranz

Dentro del programa de formación y ante la gran demanda de los profesionales, GC, en colaboración, organiza un curso de estratificación de materiales blancos y fotografía dental, impartido por D. Joaquín García Arranz.

Joaquín García tiene amplia experiencia en materiales estéticos, siendo el director técnico del laboratorio Ortodontis, dictante de numerosos cursos y conferencias, autor de diversos artículos y Profesor del Máster de Implantes en la UEM.

Programa del curso de un día y medio de duración:

- Presentación audiovisual.
- Carillas sobre muñones refractarios en modelos alveolares
- Estratificación de Initial Zr sobre material blanco
- Toma de color
- Fotografía dental de información y de presentación.

Apoyándonos en las nuevas tecnologías incorporaremos materiales blancos en el sector anterior para intentar conseguir la integración oral.

Fechas: 14-15 de Septiembre de 2012

Lugar: ORTODENTIS (Madrid)

PLAZAS LIMITADAS 12 PERSONAS



Programa Cursos Cerámica Protésicos Dentales

Curso de Cerámica Initial para Técnicos Dentales impartidos en el Centro de Formación de GC en Leuven (Bélgica)



En este curso, el cursillista realizará una corona policromática sobre metal y sobre zirconio y tendrá la posibilidad de aplicar los maquillajes cerámicos tridimensionales Lustres pastes. En estos cursos además se podrá ver la nueva cerámica IQ Layering Over Zircon con la que se puede realizar una corona de zirconio con sólo una masa cerámica de un modo rápido, simple y económico.

También los asistentes al curso podrán trabajar los ya conocidos maquillajes GC Lustre Pastes.

Número Máximo de asistentes: 12 personas

Dictante: Dirk Galle

Próximas fechas: 17-18 DE SEPTIEMBRE 2012

22-23 DE OCTUBRE DE 2012

Lugar: Centro de formación de GC en Leuven (Bélgica)

Convocatoria Curso de Estratificación Avanzado de Cerámica Initial impartido por el Maestro Dental Michael Brüschr en su Laboratorio en Alemania



Durante los días 19 Y 20 de Octubre el Sr. Michael Brüschr impartirá un curso de estratificación de cerámica y obtención de resultados estéticos naturales.

El curso está organizado por GC Europe y será traducido al castellano por Dirk Galle

Durante el curso el Sr. Brüschr mostrará las técnicas más modernas en el montaje de cerámica de Zirconio (Initial ZR) y de metal (Initial MC) además de los maquillajes tridimensionales Lustre Pastes.

El Sr. Brüschr es Maestro en prótesis dental de reconocido prestigio mundial, ponente de multitud de cursos y conferencias, además de ser el responsable del desarrollo de las cerámicas de GC Initial e Initial IQ.

CURSO AVANZADO: 2 DÍAS

“Cuando un paciente o dentista requiere una elevada estética y una gran variedad de y una gran variedad de colores y masas de cerámica están al alcance del técnico dental, pueden aparecer dificultades”. Michael Brüschr.

Este curso práctico intensivo se dirige especialmente al la técnica de estratificación multicromática, y por primera vez, a una técnica de reconstrucción para cualquier estructura disponible en la actualidad.

El procedimiento para Zirconio, Óxido de Aluminio, Titanio, Metal, Cerámica inyectada o técnica de sinterización se describirán en detalle.

El curso se acompaña de consejos prácticos – “Que hacer” y “Que no hacer”.

MICHAEL BRÜSCH ZTM

1976-1979: Estudios en Prótesis Dental

1980-1986: Empleado como protésico especializado en oro y cerámica

1986: Examen de Maestría en Dusseldorf

1986-1989: Director de laboratorio especializado en restauraciones cerámicas

1989: Funda su propio laboratorio especializado en prótesis estético-funcionales, y específicamente:

Técnicas de carilla multicromaticas en compsite y cerámica

Metodos de precisión en coronas, inlays, onlays y carillas de composite y cerámica

Miembro de la GERMAN ASSOCIATION FOR ESTHETIC DENTISTRY (DGÄZ) y del “dentalexcellence- internacional Laboratory Group”.

Michael Brüschr es un ponente de reconocido prestigio en sus cursos y publicaciones en el campo de las restauraciones estéticas de cerámica.

Las plazas se reservarán por riguroso orden de inscripción y siempre tendrán preferencia los usuarios de la cerámica Initial. El número de plazas está limitado a un máximo de 10.

PARA MÁS INFORMACIÓN:



GC IBÉRICA DENTAL PRODUCTS, S.L.

c) Playa de las Américas, 2, 1, of,4

Edificio Codesa . 28230 Las Rozas – Madrid

Tlf. 91 636 43 40. Fax. 91 636 43 41

Email: formacion@spain.gceurope.com



10 años apostando por la Formación CAD- CAM

Cada sábado durante el pasado mes de junio, y como es ya habitual para la compañía GT-Medical, tuvieron lugar en sus instalaciones, las nuevas jornadas para el Diseño de Prótesis por CAD-CAM.

Los asistentes tuvieron la oportunidad de conocer, de manera COMPLETAMENTE gratuita, las posibilidades de diseño de prótesis que el nuevo Scan-Fit y su programa Exocad, les ofrece.

Demostraciones de escaneo a través de las ventajas de la luz blanca, el tipo de diseño que el programa Exocad permite, reduciendo pasos y por lo tanto, reduciendo el tiempo de trabajo; prótesis cementada, con anatomías completas, reducidas, single copy y trabajos sobre implantes tanto unitarios como múltiples, primarias y secundarias en un único diseño y barras e híbridas).



Y es que desde sus inicios, GT-Medical apuesta por integrar (a través de su sistema integral abierto), así como facilitar el trabajo de los protésicos, a través de las nuevas tecnologías.

GT-Medical participa en la AMIC de Méjico DF.

Hace sólo unos meses que GT-Medical comenzó a comercializar su escáner (Scan-Fit) y ya se está llevando a cabo una firme y estable expansión internacional.

Este escáner (Scan-Fit) libre de mantenimiento por licencia, con un servicio técnico especializado que ofrece soporte constante a sus usuarios, ha cerrado a pasos agigantados distintas rutas de expansión por Europa del Este, Sudamérica, Asia, así como por el resto de Europa.

Este hecho supone una consolidación en términos de calidad de sus sistemas CAD-CAM.



GT- Medical comercializa internacionalmente su librería.

GT-Medical presentó su sistema CAD-CAM en la feria AIMC de Méjico DF, dando a conocer su máquina fresadora: Tool-Fit y su nuevo scanner: Scan-Fit, teniendo una gran aceptación con el público mejicano y materializando dicha aceptación con la instalación de un centro de producción con una máquina Toolfit instalada en Méjico DF a la empresa Medidental.



GT-Medical recibió el premio a la Excelencia al Servicio.

GT-Medical recibió el premio a la Excelencia al Servicio, el pasado viernes 16 de marzo, en el Cóctel que tuvo lugar en el Hotel Velada. El premio fue entregado por Carlos Machuca, vocal en el Colegio Profesional de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid



GT-Medical amplía su fuerza comercial.

Tras el triunfo en Expodental de la compañía GT-Medical y desde previa la entrada de Guillermo Ríos, que cuenta con una amplia experiencia en el sector dental desempeñando funciones de Dirección y gestión en empresas como Zimmer, Straumann y BioHorizons, el departamento comercial de la compañía ha sido reestructurado y ampliado notablemente.

Por un lado José Ángel Madrid, técnico en prótesis dental que además, ha desempeñado una gran labor en GT-Medical desde sus comienzos, ha sido nombrado Jefe de Producto.

Además, tres nuevas fuerzas comerciales se han incorporado a su plantilla: Miguel Napoles que lleva el peso comercial de la compañía en Portugal, tras la apertura de una nueva filial en este país. Delicia Falcón, técnica en prótesis dental e higienista bucodental, se encarga de la zona sur de Madrid. Y por último, Coral Hernanz, que tras 6 años como comercial en el sector dental, llevará toda la zona de la Norte de Madrid. Con estas nuevas incorporaciones, esperamos continuar ofreciendo el servicio personalizado que acostumbramos a ofrecer a los clientes de GT-Medical.



DENTAURUM en el Congreso de la Sociedad Española de Implantología (SEI)

Dentaurum en el Congreso de la Sociedad Española de Implantología (SEI), el congreso tuvo lugar el pasado 24, 25 y 26 Mayo en Valencia. Coincidiendo con el primer simposio internacional de Odontotécnicos, Dentaurum ha dado a conocer sus líneas de trabajo en el campo de la odontotécnica, aleaciones para el fresado Cad-Cam, sinterizado laser, cerámicas y motores para el fresado de estructuras metálicas y cerámicas que recientemente ha incorporado a través de la representación oficial consolidada con NSK España.



En próximas fechas los colegiados recibirán información puntual de las actividades que Dentaurum España está programando para el segundo semestre de éste año en materia de formación, las personas interesadas en conocer nuestro programa de actividades pueden contactar con Gemma Martínez a través su mail: gemma.martinez@dentaurum.es o bien a través del teléfono 93 412 44 48.



CURSOS 2012

Zircon Hotbond

Barcelona: Malgrat de Mar - ART DENTAL:

Sábado, 21 de julio (de 9.30 a 13.30 h)

Sábado, 29 de septiembre (de 9.30 a 13.30 h)

Sábado, 27 de octubre (de 9.30 a 13.30 h)

Metacon

Madrid: Kuss Dental (oficina):

Sábado, 21 de julio (de 11 a 13 h)

Sábado, 29 de septiembre (de 11 a 13 h)

Sábado, 27 de octubre (de 11 a 13 h)

Phaser

Madrid: Kuss Dental (oficina):

Viernes, 20 de julio (de 18 a 20 h)

Sábado, 29 de septiembre (de 11 a 13 h)

Sábado, 27 de octubre (de 11 a 13 h)

Barcelona: Malgrat de Mar - ART DENTAL:

Sábado, 21 de julio (de 9.30 a 13.30 h)

Sábado, 22 de septiembre (de 9.30 a 13.30 h)

Sábado, 20 de octubre (de 9.30 a 13.30 h)

Toledo: Talavera de la Reina - SIPRODENT:

Sábado, 15 de septiembre (de 10 a 14 h)

Sábado, 27 de octubre (de 10 a 14 h)



Conferencia

“Luz, Reflejos y Contrastes”



Ponente: Iñigo Casares, Técnico Especialista en Prótesis Dental

Fecha: 15 de noviembre de 2012 (jueves)

Duración: De 18,30 a 20,00 horas

Lugar: HOTEL VELADA MADRID
Alcalá, 476. (Madrid)

Precio: Colegiados y estudiantes: GRATUITO (Solo podrán asistir, aquellos colegiados y estudiantes que previamente se hayan inscrito de forma telefónica.)

Organiza: El Ilustre Colegio Profesional de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid y la Empresa CENDRES+ MÉTAUX

Objetivos:

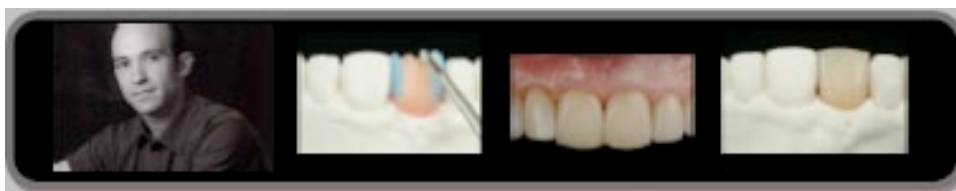
Desde nuestros inicios hemos perseguido un objetivo muy claro: conseguir un resultado adecuado a las exigencias del mundo de la odontología y prótesis dental del siglo XXI. Para ello debemos aglutinar en equilibrio los conceptos clásicos y las nuevas técnicas y tecnologías. La investigación y aplicación de estos conocimientos nos aseguran la mejora continua, consolidándose como parte fundamental para obtener unos resultados cada vez más naturales.

Parte teórica:

Explicación de la sistemática de trabajo, desde la preparación de los modelos, encerados de estudio, elección de los materiales para cada caso o pieza, (dependiendo del color y del estado del muñón, de las cargas y fuerza que deberá soportar), estratificación sencilla y más compleja, tratamiento de superficie y pulido final.

Para información e inscripciones:

Ilustre Colegio Profesional de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid. Tels.: 91 758 02 38 / 39



Curso Teórico - Práctico “Luz, Reflejos y Contrastes”



- Ponente:** Iñigo Casares, Técnico Especialista en Prótesis Dental
- Fecha:** 16 de noviembre de 2012 (viernes)
- Duración:** De 9,00 a 19,00 horas
- Lugar:** Sede del Ilustre Colegio Profesional de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid
C/. Teniente Coronel Noreña, 11-1º
28045 Madrid
- Precio:** Colegiados de Madrid: 180€
Colegiados de otras Comunidades: 290€
Otros profesionales: 600€
- Organiza:** El Ilustre Colegio Profesional de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid y la Empresa CENDRES+MÉTAUX

Objetivos:

Para realizar cualquier reconstrucción dental es imprescindible partir con una serie de datos sobre el trabajo a realizar, como sería, toda la información posible sobre el paciente, desde imágenes concretas, situación actual, preparaciones, tratamiento gingival, etc.

Disponiendo de toda esta información, y apoyándonos en otros datos conseguidos por nosotros mismos, como puedan ser los encerados de diagnóstico, mapa cromático realizado con sistemas de toma de color por espectrofotómetro, podremos decidir que material utilizaremos en nuestra reconstrucción (alúmina, circonio dental, metal o carillas feldespáticas) para conseguir una rehabilitación totalmente natural y de alta estética.

Programa:

Parte teórica

Explicación de la sistemática de trabajo, desde la preparación de los modelos, encerados de estudio, elección de los materiales para cada caso o pieza (dependiendo del color y del estado del muñón, de las cargas y fuerza que deberá soportar), estratificación sencilla y más compleja, tratamiento de superficie y pulido final.

Se presentarán diversos trabajos, tanto la preparación clínica, estudio, toma de color convencional y con espectrofotómetro, pasos realizados en el laboratorio, colocación en boca y resultado al cabo del tiempo.

Parte Práctica

Trabajo a realizar: Se realizarán un central y un molar sobre circonio.

Se tomará el color manualmente y con el Spectro Shade (espectrofotómetro) a uno de los asistentes, para disponer de un mapa cromático concreto, y se cargará el central, tomando como base ese color (aunque la forma no sea la misma)

Se realizará toda la estratificación sobre la estructura de circonio: explicando en primer lugar los posibles tratamientos de la superficie de la estructura que se puedan realizar, para seguidamente estratificar con diferentes dentinas, incisales, traslúcidos, dentinas opacas, etc. Para finalizar, se demostrará como se trabaja la superficie.

Posteriormente, se realizará un molar de circonio. Se explicará también cómo se puede trabajar la superficie del circonio, para conseguir más fluorescencia desde el fondo. Se estratificará con pocas masas, para demostrar que también se pueden conseguir resultados altamente estéticos, siempre que el trabajo de la forma y de la textura sean los adecuados.

Para información e inscripciones:

Ilustre Colegio Profesional de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid. Tels.: 91 758 02 38 / 39

Curso “Soluciones a los problemas de color en Odontología”



D. Juan Carlos Megía Real
Presidente Comisión de Formación Colegio Protésicos
de la Comunidad Autónoma de Madrid.

El pasado día 19 de mayo del presente año se celebró el curso “Soluciones a los problemas de color en Odontología”, dando estreno a las nuevas instalaciones de la sede del Colegio de Protésicos de Madrid.



Los ponentes fueron profesores y colaboradores de la Universidad Complutense de Madrid: Dr. Martínez Vázquez de Parga, Dra. Celemín y la Dra. Valor, así como el instructor técnico de VITA, D. Jorge Vizcaino.



Varias fotografías, durante la celebración del curso

Los participantes, aparte de recibir una amplia y profunda lección sobre la teoría del color, del funcionamiento del ojo humano y del comportamiento de la luz, tuvieron la ocasión de trabajar con un programa de entrenamiento del ojo para sensibilizarlo a la hora de la determinación del color (desarrollado por el Profesor Jakstatt / Universidad Leipzig – Alemania). Además pudieron practicar con la guía Vita Toothguide 3D-Master y el novedoso fotospectrómetro Vita Easyshade Advance.

Reciban un cordial saludo.

D. Juan Carlos Megía Real
Presidente Comisión de Formación





DEBIDO A LA GRAN DEMANDA QUE HA SUSCITADO ESTE CURSO Y LA LISTA DE ESPERA QUE ESTO HA GENERADO, VOLVEMOS A CELEBRAR ESTE CURSO EN EL MES DE SEPTIEMBRE

Curso Práctico “Rehabilitaciones Completas Acrílicas sobre Implantes: Función y Estética”



D. José Mª Fonollosa Plá

Ponente: D. JOSÉ Mª FONOLLOSA PLÁ

Fecha: 21 DE SEPTIEMBRE DE 2012

Lugar: SEDE DEL ILUSTRE COLEGIO PROFESIONAL DE
PROTÉSICOS DENTALES DE LA COMUNIDAD DE MADRID
Teniente Coronel Noreña, 11-1º (Madrid)

Precio: 60€

Organiza: D. Juan Carlos Megía Real
Presidente de la Comisión de Formación

Para más información contactar con la secretaría del Colegio: 91 758 02 38/39

CIRUJANO E IMPLANTOLOGO ORAL



RAFAEL PÉREZ ALONSO

CIRUGÍA BUCAL
IMPLANTO-PRÓTESIS

Tel.: 687 660 242
perezalonso67@yahoo.es

C/ Ramón y Cajal, nº 6 1º C
Albox (ALMERÍA)

Cirujano e implantólogo oral. Periodoncista. Dedicación exclusiva. Masters en Periodoncia e implantología oral básica y avanzada (rtg, rog, elevación de seno, injertos tejidos blandos y duros, carga inmediata, expansión cresta ósea, etc) en las Universidades de Pittsburgh (USA), Goteborg (Suecia), Barcelona (Clínica Dr. Carlos Aparicio) Javeriana de Bogotá (Colombia), y Granada (Serv. Cir.Oral y Maxfc.). Con 20 años de experiencia se ofrece para trabajar en toda España, facilidad de desplazamiento. Equipo propio.

Colegio Dentistas Almería: 04/00-1177

Promoción VIP para Laboratorios



D. Ángel Luis Romero de Miguel
Presidente Comisión de Informática
y Empleo y Desarrollo

Ante la situación de crisis que sufrimos en el sector de la Prótesis Dental estamos buscando fórmulas para poder superarla o al menos limitarla. Una de ellas es la que te ofrecemos a continuación:

Tu Colegio te quiere presentar la nueva forma de promoción de los laboratorios de prótesis dental de la Comunidad de Madrid, de cara al exterior, **aprovechando el potencial que ya tiene Colprodecam** en los principales buscadores de la “red” estando en los primeros lugares de búsqueda.

A través de la **sección profesional** de nuestra página web www.colprodecam.org, y aprovechando esta circunstancia, te ofrecemos la posibilidad de promocionar tu laboratorio dentro de una zona “VIP” de la página web del Colegio, en la zona ya existente de laboratorios.

Beneficios promoción:

- o Aparecer resaltado al principio del listado de laboratorios.
- o Enlace a espacio web del laboratorio de forma individual con todos los datos que quieras resaltar de tu laboratorio; fotografías de trabajos, especialidad, horarios, teléfonos, página web, etc.

Al estar colprodecam.org entre las páginas de referencia, que buscan protésicos laboratorios, clínicas y pacientes, también tu laboratorio será referencia en dichas búsquedas, aumentando o mejorando tu publicidad:

El precio de este servicio, es de **60€ más IVA al año**, en concepto de gastos de gestión y actualización de la página web, ya que es un servicio extraordinario, que el Colegio ofrece a aquellos colegiados, que voluntariamente se quieran adscribir al mismo.

Por sólo 5 euros al mes más IVA, podrás relanzar tu laboratorio a través de la plataforma oficial y segura, que es la página web oficial de **tu Colegio**.

¿Cuánto te costaría anunciar tu laboratorio, en cualquier plataforma del sector con el potencial que te ofrece Colprodecam?. Probablemente muchísimo más.

Esta iniciativa es buena para el laboratorio y para el propio trabajador, pues si el laboratorio tiene trabajo, no tendrá la necesidad de limitar las nóminas del mismo e incluso podría incluso aumentarlas.

Para más información, ponte en contacto con la secretaria del Colegio, en los teléfonos: 91 758 02 38 y 91 758 02 39.

D. Ángel Luis Romero de Miguel
Presidente Comisión de Informática y Empleo y Desarrollo

KIERO PLAST

» Modelación en frío sin contracción «

DELTA FORM



Composites fotopolimerizables de un componente en forma de pasta ó gel

- Viscosidad perfectamente ajustable para modelar
- Endurece con máquinas de luz (320-500 nm)
- Se deja repasar bien con fresas o gomas
- Extremadamente exacto y dimensionalmente estable
- Libre de contracción, alta dureza final y estabilidad
- 100% calcinable incluso con capas gruesas
- Se puede combinar con otros materiales (ceras, etc.)



La Biblioteca del Colegio al servicio del colegiado

Queremos recordarte que la Biblioteca del Colegio está a tu disposición. Como colegiado, podrás disponer en la sede del Colegio y en horario de oficina, de los libros que desees consultar. También podrás tomar prestado el libro que desees durante siete días hábiles para poder estudiar aquello que necesites relacionado con la profesión con el detenimiento necesario.



A continuación te detallamos algunos de los libros disponibles:



Título: El zirconio en Odontología

Autor: Corrado Piconi, Lia Rimondini y Loredana Cerroni

Editorial: Amolca

Contenido:

1. Los biomateriales cerámicos
2. Propiedades del Zirconio
3. Biocompatibilidad
4. El zirconio en odontología protésica
5. El zirconio en los implantes dentales
6. Otras publicaciones
7. La estética en el zirconio
8. Los puntos críticos del zirconio



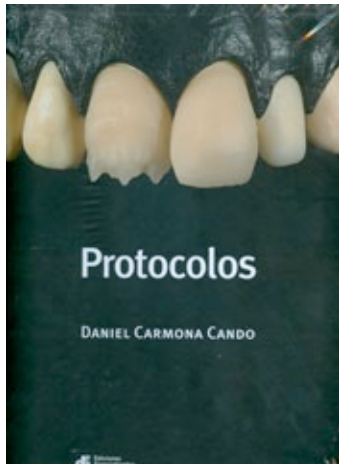
Título: Técnica dental moderna, rápida y eficiente

Autores: Paul Giezendanner

Editorial: Ediciones Espacializadas Europeas

Contenido:

1. Estética y éxito
2. Prescripciones para conseguir una estratificación natural
3. Anatomía del diente anterior
4. Morfología oclusal
5. Líquido para modelar
6. Dinámica de la luz
7. Índice de reflexión de la luz
8. De la opacidad a la transparencia
9. Aplicación de las prescripciones de trabajo
10. Restauraciones sobre estructuras de metal
11. Cerámicas sobre estructuras de óxido de circonio
12. Cerámicas sobre estructuras de óxido de aluminio



Título: Protocolos

Autor: Daniel Carmona Cando

Editorial: Ediciones Especializadas Europeas

Contenido:

1. Protocolos en técnicas de trabajo
2. Protocolos en materiales dentales
3. Conclusiones



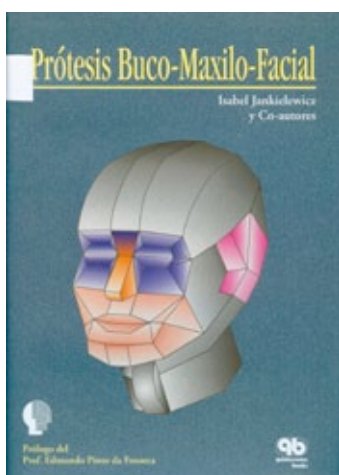
Título: Guía práctica de colados y fresados en prótesis dental

Autor: Ángel Carmona Cando

Editorial: Ediciones Especializadas Europeas

Contenido:

1. Modelos
2. Modelado
3. Preparación del colado
4. Revestido y preparación
5. Aleaciones dentales
6. Fundición y colado
7. Microfresados
8. Conclusión
9. Apéndice (solución de problemas)
10. El futuro



Título: Prótesis Buco-maxilo-facial

Autores: Isabel Jankielewicz y Co-autores

Editorial: Quintessence books

Contenido:

1. Generalidades- Multidisciplina
2. Crecimiento y desarrollo
3. Cirugía-traumatología-radioterapia
4. Prótesis obturatriz y mandibular
5. Prótesis ocular
6. Prótesis faciales
7. Prótesis buco-maxilo-faciales implantosoportadas.

Para consultar el listado completo de libros y efectuar la reserva, puedes hacerlo a través de nuestra página web:

www.colprodecam.org. <http://colprodecam.org/profesionales/index.html>

V Congreso Internacional I.A.I.O. 2012

5 – 6 Octubre – Alicante (Spain)



“Implantoprótesis moderna”



Queridos amigos:

Me complace presentaros nuestra gran cita, el III Congreso Internacional de la **INTERNATIONAL ACADEMY of IMPLANTOPROSTHESIS OSTEO-CONNECTION, (I.A.I.O.)** que se celebrará en la ciudad de Alicante, durante los días 5 y 6 de Octubre de 2012.

La sede escogida para este magnífico encuentro es el “Palacio de Congresos de la ciudad de Alicante.

Alicante es una ciudad con más de tres mil años de historia, sus primeros núcleos habitados se sitúan en la ladera del Monte Benacantil. Actualmente, es una ciudad muy visitada por gentes de todo el mundo gracias a las ventajas que ofrece su clima, su gastronomía y sus playas, así como, su nivel cultural y de ocio.

Es de este Comité Organizador interés conseguir que el Congreso se desarrolle con un programa científico dentro del panorama científico de alto nivel, compuesto por profesionales nacionales y extranjeros, con un relevante contenido de absoluta actualidad.

No nos olvidamos de los acompañantes, por ello, hemos confeccionado una ruta cultural de máximo interés para conocer el Alicante profundo, así como, sus alrededores que nos depara la geografía alicantina.

Esperando poder saludaros personalmente en Alicante, recibir mi más cordial saludo.

Atentamente.

Dr. Leonardo Allasia Conrero
Presidente Comité Organizador Congreso IAIO 2012.

PONENTES		PONENTES		TALLERES PRE-CONGRESO I.A.I.O.	
	Prof. Arnaldo Garrone (Argentina) PONENCIA: Implantes con función inmediata en zonas estéticas. "Protocolos de trabajo"		D. Victor Vives Roca (España) PONENCIA: Técnica Dental "Práctica Diaria"	TALLER CLÍNICO PRÁCTICO	
	Dr. Pere Baldomá (España) PONENCIA: Nuevos materiales, nuevas tecnologías.		D. Antonino Vadalá (Italia) PONENCIA: Innovaciones Cad/Cam		Prof. Massimo Corigliano (Italia) PONENCIA: Actualidad en odontología generativa.
	Dra. Blanca Lucía Ospina (Colombia) PONENCIA: "Prueba clínica de porcelanas"		Prof. Massimo Corigliano (Italia) PONENCIA: Implantes post-extracción. "Una moderna clasificación clínica"	TALLER PROTÉSICO PRÁCTICO	
	Dra. Ana María Carpio (R. Dominicana) PONENCIA: Factores de Crecimiento Concentrados de la Sangre (BCGF) Componente biotecnológico del Protocolo Quirúrgico Multifactorial.		D. Frank Kaiser (Brasil) PONENCIA: Prótesis personalizadas sobre implantes.		D. Antonino Vadalá (Italia) PONENCIA: INNOVACIONES CAD/CAM

PROGRAMA CIENTÍFICO VIERNES 05 OCTUBRE 2012	
TALLERES PRÁCTICOS PRE-CONGRESO	
SALA A: TALLER PRE-CONGRESO CLÍNICO 10,00 h a 13,00 h Taller Clínico Práctico PONENCIA: Actualidad en odontología generativa. Prof. MASSIMO CORIGLIANO (Italia)	SALA B: TALLER PRE-CONGRESO PROTÉSICO 10,00 h a 13,00 h Taller Protésico Práctico PONENCIA: INNOVACIONES CAD/CAM T.P.D. ANTONINO VADALÁ (Italia)





PROGRAMA CIENTÍFICO VIERNES 05 OCTUBRE 2012

- 15,00 Horas Acreditaciones y entrega de documentación del Congreso.
Bienvenida a los congresistas y acompañantes al Congreso.
- 15,45 Horas Ceremonia de Inauguración del V Congreso Internacional I.A.I.O. 2012
** Presidente Congreso.
** Autoridades y Personalidades.
** Presidente I.A.I.O. Internacional.
- 16,00 - 17,30 h. PONENCIA: **Implantes con función inmediata en zonas estéticas. "Protocolos de trabajo"**
PROF. ARNALDO GARRONE (Argentina)
- 17,30 Horas Visita Exposición Dental. Coffee Break.
- 18,00 - 19,15 h. PONENCIA: **"Nuevos materiales, nuevas tecnologías"**.
DR. PERE BALDOMÁ SALXENCH (España)
- 19,15 - 20,30 h. PONENCIA: **"Prueba clínica de porcelana"**
DRA. BLANCA LUCIA OSPINA (Colombia)
- 20,30 Horas Visita Exposición Dental.
- 21,15 Horas Coctel de Bienvenida ofrecido en la zona de Exposición Dental, gentileza de:

PROGRAMA CIENTÍFICO

SÁBADO 06 OCTUBRE 2012

- 09,30 – 10,30 h. PONENCIA: **TÉCNICA DENTAL. "Práctica diaria"**
TPD VICTOR VIVES ROCA (España)
- 10,30 – 11,15 h. Visita Exposición Dental. Coffee Break.
- 11,15 – 12,00 h. PONENCIA: **Innovaciones de Cad/Cam**
TPD ANTONINO VADALÁ (Italia)
- 12,00 – 14,00 h. PONENCIA: **Implantes post-extracción. Una moderna clasificación clínica.**
PROF. MASSIMO CORIGLIANO (Italia)
- 14,00 – 16,00 h. ALMUERZO DE TRABAJO Almuerzo de trabajo libre.
- 16,00 – 17,00 h. PONENCIA: **Factores de Crecimiento Concentrados de la Sangre (BCCF):
Componente biotecnológico del Protocolo Quirúrgico Multifactorial.**
DRA. ANA MARÍA CARPIO (R. Dominicana)
- 17,00 – 17,30 h. Visita Exposición Dental.
- 17,30 – 19,45 h. PONENCIA: **Prótesis personalizadas sobre Implantes.**
TPD FRANK KAISER (Brasil)
- 20,00 Horas Clausura del V Congreso Internacional de Prótesis Dental 2012
Entrega de Diplomas a los asistentes al Congreso IAIO 2012

FIRMAS COMERCIALES

- Cocktail de bienvenida a las firmas comerciales expositoras.
- Sorteo espacios Exposición Dental Congreso. (Goldent-Oro-Plata)
- Montaje Stand Exposición Comercial.
- Espacios Patrocinadores Goldent... (Mesas 4,00 x 1,00 metros.)
- Espacios Colaboradores Oro..... (Mesas 2,00 x 1,00 metros.)
- Espacios Colaboradores Plata..... (Mesas 2,00 x 1,00 metros.)
- Ticket al Congreso invitados incluidos. (4-Goldent-2-Oro-1-Plata)
- Inserción del logo de la firma en Web oficial del Congreso y programa oficial del Congreso.

EXPOSICIÓN DENTAL

REQUISITOS

- ☐ Conformidad antes del 30/05 /2012.
- ☐ Depósito de confirmación de espacio 50% de la cuota
- ☐ Entregar anagrama o logo de la firma vectorizado para su publicación.

- **NOTA:** Si realiza usted la transferencia bancaria en la cuenta I.A.I.O., IMPRESCINDIBLE el envío de la copia del resguardo bancario a la Secretaría Técnica vía Fax - €.mail.

CUOTAS ASISTENTES

	ANTES 10/09/2012	HASTA 05/10/2012
CUOTAS: Socios I.A.I.O	60,00 €uros	90,00 €uros
Colegios Colaboradores (Odontólogos)	60,00 €uros	90,00 €uros
Colegios Colaboradores (Técnicos)	60,00 €uros	90,00 €uros
Odontólogo-Estomatólogo-Médico.	125,00 €uros	160,00 €uros
Técnicos Dentales.	75,00 €uros	110,00 €uros
Auxiliar Clínica.	50,00 €uros	80,00 €uros
Estudiante (Con acreditación)	50,00 €uros	80,00 €uros
Taller Clínico: Actualidad Odontología Generativa	60,00 €uros	90,00 €uros
Taller Protésico: Innovaciones Cad/Cam	40,00 €uros	65,00 €uros

SECRETARÍA TÉCNICA:



Avda. Cataluña, 16 local 10
03540 Alicante
Telf. (00 34) 965 26 96 48
Email: cursos@ciperdent.es
Email: iaio-spain@hotmail.es
www.ciperdent.es

SEDE CONGRESO:

Palacio de Congresos (Alicante)



Avda. Denia, 47

PATROCINADOR:



- **NOTA:** Si realiza usted la transferencia bancaria en la cuenta I.A.I.O., IMPRESCINDIBLE el envío de la copia del resguardo bancario a la Secretaría Técnica del Congreso vía Fax - €.mail.



CONCURSOS CONVOCADOS POR EL COLEGIO PROFESIONAL DE PROTÉSICOS DENTALES DE LA COMUNIDAD DE MADRID EDICIÓN 2013

PREMIOS TÉCNICO - CIENTÍFICOS "JUAN CARLOS DELGADO" AL DESARROLLO DE LA PRÓTESIS DENTAL DE MADRID I EDICIÓN

El Colegio Profesional de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid convoca los premios PREMIOS TÉCNICO - CIENTÍFICOS "JUAN CARLOS DELGADO" AL DESARROLLO DE LA PRÓTESIS DENTAL DE MADRID I EDICIÓN para obras de investigación en el que podrán participar todos los protésicos dentales colegiados de España, estudiantes de Prótesis Dental y estudiantes de cursos post-grado. Así como todos aquellos trabajos que hayan sido publicados en la revista "Capital Dental" durante el año 2012

BASES

MATERIA: Los trabajos que se presenten deberán ser obras originales e inéditas. El tema de las obras será libre dentro del campo de la Prótesis Dental. El original podrá ser monografía, tratado o manual. El contenido debe ser fundamentalmente práctico y dirigido especialmente al profesional de la prótesis dental, siendo imprescindible la aportación de criterios científicos rigurosos.

PRESENTACIÓN: El trabajo deberá presentarse en papel (mecanografiado a doble espacio) en soporte magnético (programa Word de Windows) o remitido vía Internet a nuestra dirección de correo electrónico: info@colprodecam.org. Se acompañará un breve currículum vitae del autor o autores y su esquema o plan de la obra. No podrán participar en los premios científicos los miembros de la Junta de Gobierno del Colegio de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid.

DOTACIÓN ECONÓMICA

PRIMER PREMIO:	1.051,77 €
SEGUNDO PREMIO:	502,77€
TERCER PREMIO:	450,75 €

TRES BECAS PARA LA REALIZACIÓN DE UN CURSO, A ELEGIR, IMPARTIDO POR EL CENTRO DE ESTUDIOS DEL COLEGIO

* Los tres originales seleccionados serán publicados, cediendo los derechos de autor al Colegio Profesional de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid.

* El Tribunal tendrá potestad para declarar el premio DESIERTO, en el caso de que las obras no reúnan el nivel exigido.

PLAZO DE ENTREGA: Hasta el 31 de diciembre de 2012

SELECCIÓN DE GANADORES: El Tribunal estará compuesto por las personas designadas por las Comisiones de Cultura y Científica y de Formación del Colegio Profesional de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid, dándose a conocer a los premiados durante el primer trimestre de 2013. La decisión del Tribunal será inapelable, aceptando todos los autores estas bases

CONCURSO DE FOTOGRAFIA 2012

El Colegio Profesional de Protésicos Dentales de Madrid convoca su “XII Concurso de Fotografía” en el que podrán participar todos los protésicos dentales colegiados.

BASES

MATERIAL: Podrán enviarse fotografías relacionadas con la prótesis dental o de tema libre.

DOTACIÓN ECONÓMICA

PRIMER PREMIO:	185 €
SEGUNDO PREMIO:	120 €
TERCER PREMIO:	90 €

Los originales seleccionados serán publicados en la Revista “Capital Dental”, cediendo los derechos de autor al Colegio Profesional de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid

PLAZO DE ENTREGA: Hasta e 31 de diciembre de 2012

SELECCIÓN DE GANADORES: El Tribunal estará compuesto por las personas designadas por la Comisión de Cultura del Colegio Profesional de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid, dándose a conocer los premios durante el primer trimestre de 2013.

Todas las fotografías ganadoras serán expuestas en una exposición realizada por el Colegio Profesional de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid.

CONCURSO DE POESÍA Y NARRATIVA 2012

El Colegio Profesional de Protésicos Dentales de Madrid convoca su “XI Concurso de Poesía y Narrativa” en el que podrán participar todos los protésicos dentales colegiados.

BASES

MATERIAL: Podrán enviarse trabajos relacionados con la prótesis dental o de tema libre. La extensión de los trabajos no podrá superar los cuatro folios tamaño DIN-A4, escrito a doble espacio.

DOTACIÓN ECONÓMICA

PRIMER PREMIO:	185 €
SEGUNDO PREMIO:	120 €
TERCER PREMIO:	90 €

Los originales seleccionados serán publicados en la Revista “Capital Dental”, cediendo los derechos de autor al Colegio Profesional de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid

PLAZO DE ENTREGA: Hasta e 31 de diciembre de 2012

SELECCIÓN DE GANADORES: El Tribunal estará compuesto por las personas designadas por la Comisión de Cultura del Colegio Profesional de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid, dándose a conocer los premios durante el primer trimestre de 2013.

CONCURSO DE PINTURA 2012

El Colegio Profesional de Protésicos Dentales de Madrid convoca su “X Concurso de Pintura” en el que podrán participar todos los protésicos dentales colegiados.

BASES

MATERIAL: Podrán enviarse obras relacionadas con la prótesis dental o de tema libre, realizadas en cualquier técnica pictórica.

DOTACIÓN ECONÓMICA

PRIMER PREMIO:	240 €
SEGUNDO PREMIO:	120 €
TERCER PREMIO:	90 €

Una reproducción de los originales seleccionados serán publicados en la Revista “Capital Dental”.

PLAZO DE ENTREGA: Hasta el 31 de diciembre de 2012.

SELECCIÓN DE GANADORES: El Tribunal estará compuesto por las personas designadas por la Comisión de Cultura del Colegio Profesional de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid, dándose a conocer los premios durante el primer trimestre de 2013.

Todas las pinturas ganadoras serán expuestas en una exposición realizada por el Colegio de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid.



El Colegio de Protésicos Dentales de Madrid, en Twitter




*D. Ángel Luis Romero de Miguel
Presidente
Comisión de Informática*

El compromiso del Colegio de Madrid con las nuevas tecnologías se hace patente, cada día más. Por este motivo hemos decidido crear nuestra cuenta oficial en twitter, como ya tienen los organismos y empresas punteras en el mundo.



En esta era de la globalización, el compromiso con Internet es fundamental y por ello la Junta de Gobierno del Colegio, en la persona de su responsable de la Comisión de Informática, han decidido “engancharse” a **twitter**, ya que creemos que es una herramienta imprescindible, para comunicarnos con nuestros colegiados, patrocinadores, etc, de una manera directa y rápida, para reflejar las acciones más importantes de nuestra “vida” diaria y manteneros informados al instante de lo que ocurre en el Colegio y por ende en nuestra querida profesión.

Nuestra cuenta es **COL.PROT.DENTALES@ColProt** y podréis acceder a ella y seguirnos, a través de la página web oficial de twitter  <http://twitter.com/>, introduciendo en “búsqueda”, la palabra “colprot” o haciéndoos seguidores a través de vuestra cuenta de twitter. De este modo, podréis compartir vuestros **tweets** con el Colegio, para resaltar u ofrecer ideas, alternativas y sugerencias, con las cuales mejoraremos el funcionamiento del mismo.

Desde la Junta de Gobierno, esperamos que esta iniciativa sea de vuestro interés.

*D. Ángel Luis Romero de Miguel
Presidente Comisión de Informática
y Empleo y Desarrollo*

AVISO IMPORTANTE PARA LOS USUARIOS O PACIENTES QUE REQUIERAN UNA PRÓTESIS DENTAL

Se recomienda a todos los ciudadanos, en el supuesto de que requieran o necesiten una prótesis dental, que soliciten a los dentistas que las prescriban o a los protésicos dentales que las fabriquen la documentación de las mismas y requieran información sobre el lugar de fabricación.

Se viene detectando la importación extracomunitaria y en concreto de procedencia China de prótesis dentales sobre las que tenemos dudas de que reúnan los requisitos legales para su importación y sin que el usuario tenga conocimiento o notificación sobre su procedencia.

Las prótesis dentales fabricadas sin cumplir los requisitos legales pueden causar a su usuario un grave perjuicio para su salud.

Debido a lo anterior y a los efectos de la protección de su salud requieran a los que les suministren las prótesis dentales la documentación de las mismas expedida por el laboratorio de prótesis que la ha fabricado.

Ilustre Colegio Profesional de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid

ForJobs

Consultoria y Formacion

¿QUIÉN ES RESPONSABLE?

El responsable de un fichero o tratamiento es la entidad, persona o el órgano administrativo que decide sobre la finalidad, el contenido y el uso del tratamiento de los datos personales.

Una empresa, será la responsable de los ficheros que contienen datos relativos a sus empleados y a sus clientes; un autónomo o empresario individual será responsable del tratamiento de los datos personales de sus clientes, un hotel será responsable del fichero de sus huéspedes; un gimnasio será responsable del fichero de sus socios; un centro educativo será responsable del fichero de sus alumnos, un Ayuntamiento será responsable del fichero del padrón...

¿QUIÉN ES EL ENCARGADO?

El encargado del tratamiento es la persona física o jurídica, pública o privada, u órgano administrativo que, solo o conjuntamente con otros, trate datos personales por cuenta del responsable del tratamiento o del responsable del fichero, como consecuencia de la existencia de una relación jurídica que le vincula con el mismo y delimita el ámbito de su actuación para la prestación de un servicio. Una empresa que preste servicios para la realización de envíos postales; el informático ajeno a la organización del responsable que realiza tareas de mantenimiento de software o hardware; el gestor administrativo que confecciona nóminas y gestiona el fichero de personal.....

La realización de un tratamiento por cuenta de terceros deberá estar regulada en un **contrato** que deberá constar por escrito que permita acreditar su celebración y contenido, estableciéndose expresamente que el encargado tratará los datos conforme a las instrucciones del responsable, que no los aplicará o utilizará con fin distinto al que figure en dicho contrato, ni los comunicará, ni siquiera para su conservación, a otras personas. Ambos, **encargado y responsable** del tratamiento, pueden ser sancionados de acuerdo a la LOPD si incumplen sus obligaciones.

¿Tiene los nombres y direcciones de sus clientes?, ¿Tiene archivadas las nominas de sus empleados?, ¿Dispone de fichas de pacientes?, ¿Su empresa dispone de cámaras de video vigilancia?

Si la respuesta de alguna de estas cuestiones es afirmativa, su empresa debe estar adaptada a la LOPD.

- Adaptación a la Ley Orgánica 15/99 de Protección de Datos (LOPD).
- Declaración de ficheros ante la AEPD.
- Confección del Documento de Seguridad y anexos.
- Atención a reclamaciones por parte de la AEPD.

www.forjobs.es

Central: 963465002

Madrid . Barcelona . Valencia . Alicante . Murcia . Sevilla . Málaga . C. Real . Zaragoza . Albacete . Castellón



BOLSA DE TRABAJO DE COLPRODECAM

10 RAZONES PARA UTILIZARLA



D. Ángel Luis Romero de Miguel
Presidente de la Comisión
de Empleo y Desarrollo Profesional



Para los que buscan empleo:

1. Los laboratorios que se anuncian en nuestra web, están colegiados.
2. Cada caso se lleva de forma personalizada, por el personal del Colegio.
3. Nuestra Bolsa de Empleo, esta actualizada constantemente.
4. Muchos colegiados encontraron empleo, los años anteriores, gracias a esta Bolsa.
5. Ha sido una satisfacción recibir el agradecimiento de las personas que han encontrado trabajo gracias a nuestro esfuerzo.

¡¡ESE ES NUESTRO PAGO!!



Para los que buscan empleados:

1. Los demandantes de nuestra web, son profesionales colegiados y con la formación adecuada, para desarrollar su trabajo de protésico dental.
2. Todos ellos proceden de las escuelas de prótesis dental, homologadas por el Ministerio de Educación, o en su defecto, están habilitados, para desarrollar esta profesión.
3. Nuestra Bolsa de Trabajo, se actualiza frecuentemente, potenciando a aquellos que realmente necesitan encontrar o cambiar de trabajo.
4. Muchos laboratorios han cubierto sus vacantes desde que se abrió esta Bolsa de Empleo.
5. Es un servicio cómodo, seguro y ágil.

Viendo la buena acogida que tenía entre los colegiados, se decidió instalar la bolsa de empleo en la Web del Colegio para que de forma interactiva los colegiados pudieran consultar tanto las ofertas como las demandas de trabajo.

Colprodecam

Acceso colegiado | Consulta colegiado

Web | mail | Ver | Publicar

Inicio | Noticias | Empleo | Formación | Mercado | Descargas

Empleo | Publicación curriculum

Publicar Curriculum

Rellene el mayor número de campos y en breve los publicaremos.

Datos personales

Nombre y apellidos *:

Dirección *:

Ciudad *:

Código postal:

Provincia:

Teléfono *:

E-mail *:

Fecha de nacimiento:

Nº D.N.I.:

Estado civil:

Indique en que situación laboral se encuentra:

☐ Trabajando ☐ En paro

Indique cuál es su estado actual:

☐ Habilitado ☐ Titulado ☐ Otro

Experiencia laboral

Fecha desde	Fecha hasta	Empresa	Categoría	Trabajos realizados

RECUERDA QUE NUESTRA BOLSA DE TRABAJO SÍ QUE ¡¡¡FUNCIONA!!!



**LAS OFERTAS Y DEMANDAS DE EMPLEO TE ESTAN ESPERANDO
ENTRA EN NUESTRA WEB (¡ahora más fácil!)**

www.colprodecam.org/profesionales

O LLÁMANOS A LOS TELS. 91 758 02 38/39

COLÉGIATE Y ENCUENTRA TRABAJO

¿¿¿TODAVIA NO LA HAS UTILIZADO TÚ???

NOTA:

En relación a la Bolsa de Empleo hemos recibido algunas consultas mostrando extrañeza o desconocimiento de que dicho servicio sólo esté dirigido a Protésicos Colegiados y que haya que colegiarse para ejercer la profesión.

Ante lo anterior debemos decir que los servicios del Colegio son sufragados por los Protésicos Colegiados, sería injusto que dichos servicios sobre todo los de carácter gratuito se prestasen también a aquellos Protésicos que no se colegian a pesar de la obligación que en dicho sentido establece la Ley de Colegiados Profesionales y que reitera la Ley de creación de nuestro Colegio.

Por lo tanto, os indicamos a todos los Protésicos Dentales que queráis ejercer la profesión que tenéis la obligación legal de colegiaros en este Colegio Profesional si ejercéis en Madrid, ya sea por cuenta propia o por cuenta ajena. Así mismo requerimos a todos los laboratorios de Prótesis Dental que solamente contraten Protésicos Colegiados para ejercer sus funciones profesionales.

Esperando que comprendáis lo anterior, os rogamos animéis a todos los Protésicos que no están colegiados en la Comunidad de Madrid a cursar su alta en este Colegio ya que es la única forma de poder utilizar todos nuestros servicios, además de ser una obligación impuesta legalmente.

**INFORMAMOS A TODOS AQUELLOS COLEGIADOS, QUE
AÚN NO HAYAN DEJADO SU E-MAIL EN EL COLEGIO, PARA
RECIBIR INFORMACIÓN POR VIA TELEMÁTICA, POR FAVOR
LLAMEN AL 91 7580238, O MANDEN UN CORREO CON SUS
DATOS A info@colprodecam.org**



Halcón Viajes, a través del Acuerdo de Colaboración que tiene con el Ilustre Colegio de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid, desde hace varios años, les ofrece las siguientes ofertas para el verano 2012, con un 5% de descuento, para colegiados y familiares.

Para más información, consultar:

Sergio Noguerales

sergionoguerales@halcon-viajes.es

C/ Odonnell 11. 28009 Madrid Tel.: 914 35 14 29

@: halconj73@halcon-viajes.es



Canarias

3 días desde

161€

Tenerife, Gran Canaria,
Fuerteventura...



Estados Unidos

5 días desde

905€

Nueva York y
Miami



Baleares

3 días desde

124€

Mallorca, Ibiza y
Menorca



África

3 días desde

208€

Marruecos, Túnez,
Senegal y Cabo Verde...



Caribe

5 días desde

491€

República Dominicana,
Cuba y México...



Mediterráneo

3 días desde

219€

Grecia, Malta,
Sicilia y Croacia.



Europa

3 días desde

160€

Italia, Francia, Portugal,
Reino Unido...



América del Sur

3 días desde

907€

Argentina, Perú,
Brasil y Venezuela.

CRUCEROS



Cálido Mediterraneo I 8 Días desde Valencia

desde **242 €**
Salidas 24 Septiembre

Barco: Grand Celebration
Incluye: Pensión completa
Camarote en categoría elegida con
limpieza diaria del mismo.



Góndolas Venecianas 8 Días desde Venecia

desde **531 €**
Salidas 30 Julio

Barco: Grand Celebration
Incluye: Pensión completa
Camarote en categoría elegida con
limpieza diaria del mismo.



Baleares, Malta, Italia 8 Días desde Barcelona

desde **455 €**
Salidas 17 Julio

Barco: Costa Magica
Incluye: Pensión completa
Camarote en categoría elegida con
limpieza diaria del mismo.



Grandes Ciudades de Oriente 8 Días desde Shanghai

desde **683 €**
Salidas 6 Agosto

Barco: Costa Victoria
Incluye: Pensión completa
Camarote en categoría elegida con
limpieza diaria del mismo.

¡ Es mejor vivir la vida que soñarla !

Hola, tengo el gusto de poder ofrecer a tu colectivo esta gran oferta para ir a República Dominicana.

Tened en cuenta que este tipo de ofertas está muy demandada y está sujeta a disponibilidad de plazas en el momento de realizar la reserva.

Sergio Noguerales

Mail: sergionoguerales@halcon-viajes.es

C/ Odonnell 11. 28009 Madrid

@: halconj73@halcon-viajes.es

Tel.: 914 35 14 29



BE·LIVE·
HOTELS

Halcon  viajes.com

República Dominicana

Costa Oeste

Be Live Canoa 4* Bayahibe - TI desde **900€**

Be Live Hamaca 4* Boca Chica - TI desde **892€**

Punta Cana

Be Live Grand Punta Cana 4*^{SUP} - TI desde **859€**

**¡SUPER
OFERTA!**

Puerto Plata


Vuelo directo con Air Europa a partir del día 18 de julio

Be Live Grand Marien 5* - TI

Habitación Estándar (Be Marien) desde **789€**

El precio incluye: Excursión Tour de Compras · Circuito SPA · Fiesta en la playa · Coctel de bienvenida · 50% de descuento en masajes · Hasta un 15% de descuento en excursiones · 50% de descuento en habitación superior (reservando directamente en el hotel)

Habitación Sup. Deluxe Garden View (Be Unique) desde **1.375€**

El precio incluye: Todo lo que incluye el **paquete Be Marien** · Vuelo en Club Business 
Masaje: 1 por persona · Cena con langosta · Salón V.I.P con bebidas Premium

7% no aplicado en los precios pagando con tu Visa Halcón, emitida por Banco Popular. Precios por persona en habitación doble, para determinadas salidas de julio a octubre. Vuelo directo desde Madrid y/o Barcelona a Puerto Plata operando desde el día 18 de julio. Consultar suplementos/descuentos con salidas desde otros aeropuertos. Gastos de gestión 10€ por reserva. **Precio incluye:** Estancias de 9 días/ 7 noches en régimen de Todo Incluido, avión, hotel, traslados, tasas de aeropuerto. Plazas limitadas. Precios desde. Consultar condiciones de esta promoción.

**7%
dto.**

Pagando con
tu Visa Halcón

Tú eliges: El descuento, o
¡te regalamos una tablet

Samsung GALAXY Tab 2 !
7.0

Por la compra de tus vacaciones



BE·LIVE·
HOTELS

Halcónviajes.com



RECETA DE VERANO: ENSALADILLA CON CORONA DE LANGOSTINOS

Ingredientes:

- 6 Patatas medianas
- 3 ó 4 Huevos
- 2 Latas de Bonito
- 1 Bote de pimientos rojos
- 1 Kilo de Langostinos
- Mayonesa (si puede ser casera)



Para hacer la Ensaladilla:

Se ponen a cocer las patatas y los huevos por separado durante media hora más o menos.

Una vez cocidos los huevos, se separa la clara de la yema y reservamos.

Abrimos el bonito y lo desmenuzamos, lo ponemos en un bol. Hacemos lo mismo con los pimientos.

Las patatas las partimos en trozos pequeños, si que se nos rompan y se hagan puré.

Rallamos las claras y las yemas por separado, y las dejamos para utilizarlas más tarde.

Una vez que tengamos todas las patatas cortadas, añadimos las claras rayadas, el bonito y los pimientos. Lo unimos todo con la Mayonesa.

Para hacer la mayonesa:

Dos huevos, Aceite de oliva, Vinagre y sal

Mezclando los elementos:

Lo mezclamos todo y lo dejamos todo en un recipiente

Cocemos los langostinos en agua con sal, una vez cocidos los ponemos en agua fría. Después los pelamos y dejamos solo la cola.

Una vez que la ensaladilla esta fría, echamos la mezcla en un molde de repostería redondo, vamos apretando bien, para que se quede compacta. Después la volvemos a meter en la nevera.

A la hora de servir, desmoldamos la ensaladilla en un plato grande, de tarta., repasaremos, con una espátula de silicona, con mayonesa. Una vez hecho esto, esparciremos por encima la yema de los huevos rayada.

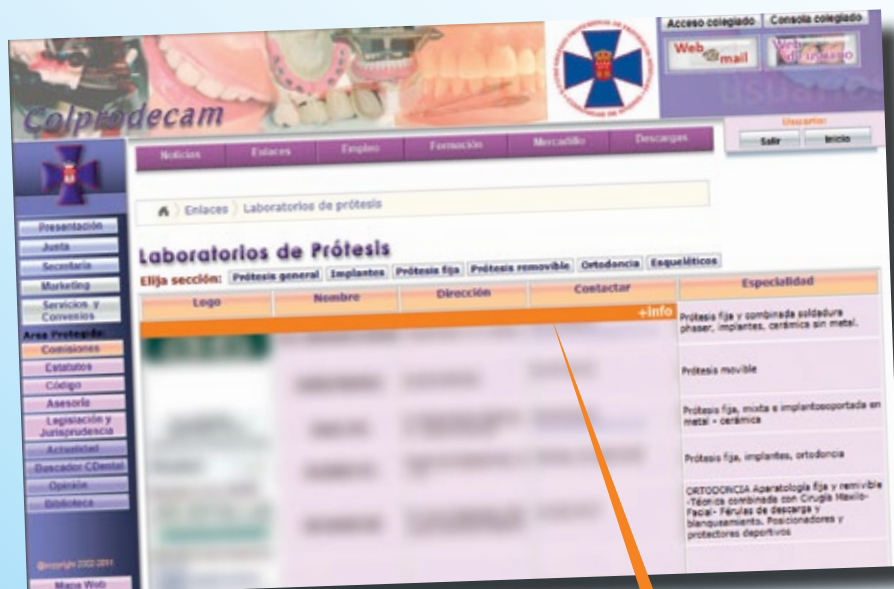
Hecho esto vamos poniendo los Langostinos, empezando por el centro y vamos haciendo círculos, como una corona. Y a comer!!!!





LA PÁGINA WEB DEL
COLEGIO,
ESTÁ DISPONIBLE
CON MAS SECCIONES
Y MAS CONTENIDO

EN
colprodecam.org/profesionales,
ENCONTRARÁS
LOS LABORATORIOS
DIVIDIDOS POR
SECCIONES DE
TRABAJO
¡¡ANÚNCIATE
GRATIS!!



Aquí abriremos
si tu quieres
la sección VIP
de tu laboratorio



ENTRA EN
colprodecam.org/profesionales,
Y ENCONTRARÁS TODO
LO REFERENTE
A TU COLEGIO



La cuota colegial sale rentable

¡¡Compruébalo!!

1. Realización de la declaración de la Renta: Su valor es: 95 €. Para el colegiado es **GRATIS**.
2. Tramitación de la Licencia Sanitaria: Su valor es: 600 €. Para el colegiado es **GRATIS**.
3. Asesoramiento Jurídico (Laboral, Fiscal, Civil y Sanitario): Su valor es: 85 €. Para el colegiado es **GRATIS**.
4. Consultoría de Marketing y Comunicación: Su valor es: 85 €. Para el colegiado es **GRATIS**.
5. Seguro de Responsabilidad Civil: Su valor es: 350 €. Para el colegiado es **GRATIS**.
6. Seguro de vida colectivo: Indemnización 1.000 €, por colegiado desde el 1-7-2007.
7. El Ilustre Colegio Profesional de Protésicos Dentales de Madrid: Luchará a nivel nacional, por conseguir los siguientes objetivos:
 - 1.- Unidad del colectivo.
 - 2.- Facturación y venta al paciente.
 - 3.- Elevar el nivel académico.
 - 4.- Puesta en marcha del Real Decreto 1591/2009. Entrega al paciente de:
 - a) Declaración de conformidad.
 - b) Tarjetas de identificación.
 - c) Instrucciones de uso.
 - 5.- Dar a conocer la figura del Protésico dental a la sociedad.

TOTAL: 1.215 €

Cuota anual de Colegiación: 360 €

Ahorro: 855 €

Y además:

8. Cursos, conferencias y demostraciones, con un porcentaje de descuento medio del 60%.
9. Servicio de Biblioteca: Gratis
10. Servicio de Videoteca: Gratis.
11. Bolsa de trabajo (Demanda y Oferta): Gratis.
12. UEM Se ha firmado un acuerdo de colaboración con la Universidad Europea de Madrid. El objeto de esta firma ha sido facilitar el acceso de los colegiados a la oferta formativa de esta Universidad. Para ello ofrece condiciones muy favorables a los mismos.
13. ASOPRODENTES (Asociación de Protésicos Dentales de España):
Ofrece las siguientes prestaciones a través de MAPFRE:
 - Fallecimiento y jubilación (combinado) - (cuota anual desde 155,28 €).
 - Seguro de Fallecimiento por cualquier causa cuota anual desde 8,44 € (Hombres) y 2,13 € (Mujeres).
 - Seguro de Fallecimiento por accidente (cuota anual desde 4,14 €).
 - Seguro de Fallecimiento por accidente circulación (cuota anual desde 2,23 €).
 - Incapacidad Permanente Absoluta (cuota anual desde 3,19 €).
 - Incapacidad Temporal (cuota anual desde SEGÚN EDAD).
 - Seguro de los compromisos por pensiones de las empresas con trabajadores y beneficiarios.

Todas las prestaciones se pueden combinar entre si.

Se puede contratar las primas por múltiplos de 6.010,10 €.

- Seguro de salud: SANITAS.
- Seguro de laboratorio: CONCERTADO CON GROUPAMA.
- Seguro de hogar. 1ª y 2ª vivienda: CONCERTADO CON GROUPAMA.
- Seguro de responsabilidad civil general: CONCERTADO CON GROUPAMA.

*** PARA MÁS INFORMACIÓN SOBRE LOS SEGUROS DE ASOPRODENTES, CONSULTAR PÁGINAS DE PUBLICIDAD, EN EL TEL. 91 548 88 34 Ó EN LA PÁGINA WEB**

www.asoprodent.es

14. ASTEM SOFTWARE

(Desarrollo e ingeniería informática)

Ofrecen un programa de gestión de laboratorios "PROTWIN", un contrato de mantenimiento del programa, un ordenador multimedia y un bono de soporte técnico "In situ" de 6 horas. Tel. 687 594 188. Fax: 91 301 41 62.

15. BANCO SABADELL ATLÁNTICO

Ofrece productos bancarios con unas condiciones especiales a los colegiados. Tel. 902 323 555.

16. FIRSTREAM (Catálogo de revistas)

Ofrece descuentos de entre el 30 % y el 85%, a los colegiados en las revistas pertenecientes a su catálogo. Tel. 91 441 00 44.

17. ESCUELA TÉCNICA DE ENSEÑANZAS ESPECIALIZADAS (ETEE)

Ofrece a todos los familiares de los colegiados, el 10% de descuento sobre el importe total del ciclo formativo de Prótesis Dental. Tel. 91 534 70 84.

18. AUTODISCO, S.A.

Ofrece a todos los colegiados, descuentos de entre un 20% y un 37%, en neumáticos, servicios y otros productos para el mantenimiento del automóvil. Tel. 91 549 60 66.

19. MAS DE FLORES, S.L.

Ofrece un 20% de descuento a todos los colegiados, en cualquiera de sus productos o servicios de jardinería y floristería, entre los que se encuentran; ramos, coronas, montajes para eventos, bodas y prestaciones, mantenimiento de jardines, etc. Tel. 91 550 10 20.

20. TELOCUIDO.COM:

Realiza una oferta especial de un 5% de descuento a los colegiados en los servicios de selección de niñeras y canguros, tanto en la modalidad de acceso y suscripción online a www.telocuido.com, en los servicios de atención personalizada. Tel. 91 371 16 24.

21. APARTAMENTOS EL PILAR:

Ofrece descuentos especiales para los colegiados en sus apartamentos de la calle Roger de Flor, 42 de Valencia, previa presentación del carné de colegiado. Para más información consultar con la página web: www.apartamentoselpilar.com. O en el teléfono de reservas 607 47 37 86.

22. TECNIMART (Telefonía)

Ofrece precios especiales en toda su gama de productos, a todos los colegiados de la Comunidad de Madrid, previa presentación del carné de colegiado. Tel. 91 455 15 12.

23. MOTOR RAYDE, S.L.

Taller de chapa, pintura y lunas, concertado con las principales compañías de seguros, como MMA, MAPFRE, MMT, PELAYO, REALE, etc. Ofrece, previa presentación del carné de colegiado, un 10% de descuento en cualquiera de sus reparaciones, además de un lavado manual gratuito al realizar cualquier reparación. Para pedir cita previa, llamar al 91 472 19 11 y preguntar por Alfonso.

24. CLAVESALUD

(Centro de Psicología Clínica y Salud)

Ofrece el 20% de descuento en consultas y el 33% de descuento en el servicio de Quiromasaje, a todos los colegiados. Tel. 91 555 41 64.

25. HOTEL BARCELÓ VALENCIA

Frente a la Ciudad de las Artes y las Ciencias. Ofrece descuentos para los colegiados del 5% en alojamiento y menús de banquetes. Tel. 963 306 344.

26. HALCÓN VIAJES

Ofrece un 5% de descuento en Paquetes Vacacionales y hoteles de costa. Además de ofertas especiales en VISA HALCÓN, Parques de diversiones y PEPECAR. Tels. 902 10 83 25 - 91 501 70 77.

27. CITROËN

(Concesionario oficial Argüelles)

Ofrece condiciones especiales para colegiados y familiares en vehículos nuevos y de ocasión. Si piensa comprar un Citroën, consulten. Persona de contacto: Raúl Marugán. Tel. 91 543 18 62

28. UEM

(Universidad Europea de Madrid)

Ofrece condiciones ventajosas para colegiados y familiares. Tel. 902 23 23 50.

29. FORENEX (Cursos de Verano)

Ofrecen 50 € de descuento, en los campamentos de España y 120 € en los del extranjero, a todos los hijos de los colegiados y familiares. Tel. 902 006 883.

30. JET SERVICIOS (Traslados y Mudanzas)

Ofrece un 20% de descuento en cualquiera de sus servicios, a los colegiados y familiares del Colegio de la Comunidad de Madrid. Tel. 911 10 92 24.

31. HOTELOPIA.COM:

Ofrece precios especiales a todos los colegiados, en hoteles y apartamentos de todo el mundo. Tel. 971 624 625. Referencia: colprodecam

32. ATLAS

(Centro de Terapias Manuales)

Ofrece condiciones especiales a colegiados y familiares en tratamientos de: Osteopatía, Ciática, Lumbalgia, Dolor Cervical, Esguinces y Bloqueo Articular.

Tel. 91 543 63 33.

33. MOVISTAR

Ofrece asesoramiento personalizado y móviles de última generación, con tarifas acordes a sus necesidades, para colegiados y familiares.

Tel. 648 012 970 - Andrés Murillo.

34. TICKETSBIS CORPORATE

(Venta de entradas)

Ofrece a todos los Colegiados y familiares un servicio personalizado de venta de localidades para cualquier evento deportivo, musical y teatral nacional e internacional. Remita sus peticiones a juan.cerezo@ticketbis.com o llamando al Tel. 671 644 094. www.ticketbis.com

35. NASCIA

(Centro de control de estrés y ansiedad)

Ofrece el 20% de descuento en todos sus programas para colegiados y familiares (Estrés, ansiedad, trastornos de atención en niños, gimnasia mental, etc.) Método innovador y objetivo, tecnología exclusiva de biofeedback. Tel. 91 770 58 85. www.nascia.com

36. SOCIEDAD DE PREVENCIÓN MAZ

Ofrece a colegiados y familiares, condiciones muy ventajosas para la prestación del servicio de PRL. Persona de contacto: Paloma Rodríguez. Tel. 639 569 138. prpulido@spmaz.es.

37. FORJOBS

(Consultoría de Protección de Datos)

Ofrece condiciones especiales a colegiados y familiares, en la adaptación de su empresa a la Protección de Datos. Tel. 667 579 383 - Javier Bernal.

38. BEYER FISIOTERAPEUTAS

Ofrecen el siguiente descuento para colegiados y familiares: Precio clínica 35€ sesión. Precio para colegiados y familiares, 17€ sesión y si sacan un bono de 10 sesiones la sesión le saldrá a 15€. Calle Sierra Morena 31. 28031 Madrid. Tel.: 917 787 888



*Fresamos tu archivo **STL** con
garantía de **ajuste**.*

Puentes anatómicos de Cromo Cobalto

www.createchmedical.com

Polígono Plaza, 12 · Mendaro (Guipúzcoa) España · Tlno: +34 943 75 71 72 · Fax: +34 943 75 61 02 · createch@createchmedical.com

Laboratorio de Prótesis Dental