

# CD

REVISTA INFORMATIVA  
DEL ILUSTRE COLEGIO PROFESIONAL DE PROTÉSICOS DENTALES  
DE LA COMUNIDAD DE MADRID

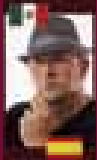
# CAPITAL DENTAL

Nº 77  
PRIMAVERA  
2015

## V JORNADAS TÉCNICAS DE PRÓTESIS DENTAL



**CÍRCULO DE BELLAS ARTES DE MADRID**  
**17 Y 18 DE ABRIL 2015**



**ORIO DE LA MATA**  
Anatomía de una ilusión



**FRANK KAISER**  
Sobredentaduras y prótesis  
híbridos sobre implantes



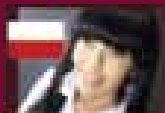
**AUGUST BRUGUERA**  
Pasos esenciales de la  
rehabilitación estética



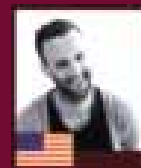
**IVAN RONALD  
HUANCA**  
Restauraciones  
provisionales estéticas  
indirectas



**ANA CRISTINA ROCHA  
GOMES (TININHA GOMES)**  
Morfología dental y su  
relación con el color del  
diente



**URSZULA MLYNARSKA**  
¿Si la estética tiene límites?  
Consejos y métodos



**JOSHUA POLANSKY**  
La sabiduría no se mide en los dientes, un  
enfoque basado en el conocimiento y la  
vida aplicado a la tecnología dental

**¡OS ESPERAMOS EN LAS JORNADAS Y EL DÍA DEL PROTÉSICO!**



[www.colprodecam.org](http://www.colprodecam.org)

[www.undentistanoesunprotesico.es](http://www.undentistanoesunprotesico.es)



M A D R I D



### Presidente de Honor

Erico Rodríguez -Torices Sanz

### JUNTA DE GOBIERNO

#### Presidente

Carlos Enrique Machuca Pulido

#### Vicepresidente

Juan Carlos Megía Real

#### Secretario

Ángel Luis Romero de Miguel

#### Tesorero

Antonio Roldán Gómez

#### Interventor de Cuentas

Enrique Díaz Mayoral

#### Vocal

Joaquín Madrueño Arranz

#### Vocal

Guillermo Jiménez García

#### Vocal

Esteban Mayoral Ordóñez

#### Vocal

Pablo Galvez Zayas

### Secretaría

Horario de Oficina de Secretarías

Elena Muñoz de Osmay

Paz García Adrián

Lunes a Viernes de 10 a 15 horas

Lunes y Jueves de 16,30 a 20,30 horas

Teléfono: 91 758 02 38

Teléfono y fax: 91 758 02 39

Correo: info@colprodecam.org

Página web: www.colprodecam.org

### Marketing y Comunicación

Responsable: Dionisio García Gil

De lunes a viernes de 8,30 a

13,30 horas

Correo: dioni\_garciagil@yahoo.es

Teléfono: 91 559 48 63 / 615 88 33 10

### Asesoría Jurídica

Asesoría Civil, Penal, Mercantil y

Administrativo-Sanitaria

Responsable: Juan Murall Herreros

Jueves de 16,30 a 20,30 horas

Teléfonos: 91 758 02 38/39

Correo: info@colprodecam.org

### Asesoría Laboral, Fiscal y Contable

Responsable: Alberto Sánchez Moreno

Lunes de 16,30 a 20,30 horas.

Teléfonos: 91 758 02 38/39

Correo: info@colprodecam.org

## Colaboradores

Agustín Arriaga Rodríguez

Alfonso Carretero

Amador Oliver

Ángel Luis Romero de Miguel

Antonio Roldán

Bettina Cortés

Carlos de Gracia

Carlos Machuca Pulido

Carlos Pazmiño

César León

Esteban Mayoral Ordoñez

Francisco Troyano

Germán Vincent

Iñigo Casares

Jaime Mayos

Joaquín Madrueño

Jorge Reyes Minguillán

José Escribano Solís

José Luis Sánchez Rubio

José María Fonollosa Pla

José Ramón Piñeira

José Ribagorda

Juan Carlos Ezquerro

Juan Carlos Gavira

Juan Carlos Megía Real

Juan José Sempere

Juan Yarza

Julián Castillo

Lucio Álvarez

Luis Martín

Luis Miguel Vera

Mariano Bueno

Miguel Coronel

## Publicidad

Unidesa 3

Createch Medical 7

Ediciones Especializadas Europas 9

Red Dental 11

CM Dental 23

Zirkonzahn 27

Wattium 28

Roland 29

GT Medical 31

ETEE - Escuela Técnica de

Enseñanzas Especializadas 33

Banco Sabadell 35

Himatra 37

Forlopd (Protección de Datos) 41

Diverclick 43

Rhein83 45

Dentalus 47

TSM Acetal (1+1 Dental) 51

Opesa 53

Asap 55

MozoGrau 57

Rotativos Estevez 59

Dental Everest 59

Dental Everest 61

DEI Italia 63

MAZ Sociedad de Prevención 65

Laboratorio Dental Reyes 77

Asoproductos 80-81

Instituto Claudio Galeno 85

Casa Schmidt Contraportada

## DIRECCIÓN DEL COLEGIO

Teniente Coronel Noreña, 11 - 1ª. (Junto a Metro Legazpi)

Seguimos manteniendo los mismos números de teléfono y dirección de correo electrónico

# odiZEISS

## NOVEDAD



FINANCIACIÓN  
Microscopio  
Lab. Zeiss

208,12€/mes  
Interés 0%

### Odi -Zeiss

**Estereomicroscopio** para Laboratorio Protésico Dental

#### Óptica brillante

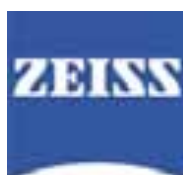
Un objetivo pancrático Zeiss, novedoso y patentado, garantiza imágenes de alta resolución y, gracias a la minimización consecuente de la reflectancia luminosa, a la vez imágenes de alta luminosidad y supernítidas. Campo de objeto: 25 mm (opcional 3,1... 83,3 mm), Campo visual: 20 mm, aplanado naturalmente. Óptica frontal con vidrio protector.

**Mecánica de primera:** Margen zoom: 4:1 (8 x ...32x), con lentes intercambiables de 2,4 x ...64 x. : La corrección mecánica del cambiador de aumentos pancrático garantiza imágenes nítidas a lo largo del margen de zoom completo, manteniéndose focalizada la imagen.

**Gran versatilidad:** Las conexiones mecánicas estandarizadas transforman el **Odi Zeiss** en la "piedra fundamental" del sistema modular de los estereomicroscopios de **Carl Zeiss**, abriendo para ellos nuevas posibilidades de aplicación técnico dental.

**Electrónica sofisticada** El estereomicroscopio **Odi -Zeiss** en el estativo convence, entre otras cosas, por su regulación inteligente de la luz. Mediante la pulsación de una tecla Vd. puede seleccionar el tipo de iluminación y regular continuamente la luminosidad.

unidesa · odi  
FABRICANTE DE PRODUCTOS DENTALES



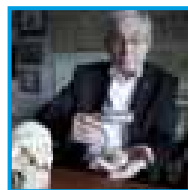
Opcional: Digital compact cameras, SLR- or video cameras can be connected to the microscope quickly and easily using the appropriate eyepiece adapters



6.

SALUDA

¡NOS VEMOS EN LAS QUINTAS!



30.

EN MEMORIA

D. Dionisio García Gil

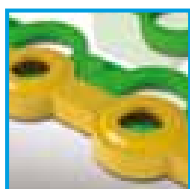
Responsable de Marketing  
y Comunicación

12.

V JORNADAS TÉCNICAS  
DE PRÓTESIS DENTAL

60.

NOTAS DE PRENSA



16.

ARTÍCULO TÉCNICO -  
CIENTÍFICO

82.

INFORMACIÓN COLEGIO  
CASTILLA LA - MANCHA

## CAPITAL DENTAL:

Porque esta revista es  
de CAPITAL importancia  
en el sector DENTAL

CAPITAL DENTAL no se identifica necesariamente con las  
opiniones vertidas en sus páginas por los colaboradores,  
ni por la información  
de los anuncios publicitarios



Edita: Ilustre Colegio Profesional de Protésicos Dentales  
de la Comunidad de Madrid  
Director: Enrique Díaz Mayoral  
Subdirector: Esteban Mayoral Ordóñez  
Director de Publicidad: Dionisio García Gil



Te comunicamos que **a partir de ahora el horario de atención del colegio por las tardes será los lunes y jueves de 16,30 a 20,30 horas.**

Como verás se ha producido un cambio y en lugar de abrir los miércoles por la tarde abriremos los jueves. Este cambio viene motivado porque normalmente los cursos y conferencias del Colegio se desarrollan los jueves por la tarde y de esta forma se pretende dar un mejor servicio a los colegiados que asistan a los mismos.

Asimismo la Asesoría Jurídica (civil, penal, mercantil y administrativo-sanitario) que se prestaba los miércoles, por parte de nuestro letrado Juan Murall, se traslada también a los jueves en el mismo horario, es decir de 16,30 a 20,30 horas.



## **NOTA ACLARATORIA TRÍPTICO V JORNADAS TÉCNICAS DE PRÓTESIS DENTAL MADRID 2015**

En la primera tirada de Trípticos de las V Jornadas Técnicas de Prótesis Dental de Madrid y debido a un error de imprenta aparecía una “” en los siguientes textos:

En el apartado de **PRECIOS: Ponía: Hasta 28 de Febrero- A partir del 28 de Febrero: Protésicos dentales, colegiados y estudiantes.....70€.**

**Donde debía poner: Hasta 28 de Febrero- A partir del 28 de Febrero: Protésicos dentales colegiados y estudiantes.....70€.**

En la segunda y definitiva tirada, así como en la versión digital del tríptico ya se ha subsanado ese error.

Lamentamos la confusión que esta errata ortográfica haya podido causar.



# ¡NOS VEMOS EN LAS QUINTAS!



Una vez mas y tras la ansiada espera de dos años volvemos a recibir las Jornadas Técnicas de Madrid como la cita esperada de la profesión con los mejores ponentes Internacionales de prótesis y con sus técnicas y métodos más actuales para la ejecución de los casos que hoy nos son demandados. Dos días que nos harán llevarnos un montón de ideas y proyectos para ponerlos en funcionamiento y poder mejorar en nuestra tarea diaria así como hacernos profesionales mejor preparados.

Una cita también con las novedades tecnológicas, materiales y equipos que recién traídos de la IDS nos presentaran las Casas Comerciales que año tras año nos acompañan y que representan el principal eslabón que une nuestra profesión con la formación ya que sin ellos este tipo de eventos me atrevería a decir que serian imposibles.

Una cita esperada con los compañeros de otras provincias de España y de otros países que señalan en sus calendarios este evento como el referente que no han de perderse por la trayectoria que tras las cuatro Jornadas que la preceden han satisfecho a todos los que asistieron.

Dos años de espera pero dos años de trabajo y preparativos para que estos días sean lo que todos esperan de ellos y de lo que desde la Junta de Gobierno del Colegio nos sentimos responsables a la vez que ilusionados e impacientes.

Os animo a todos a que acudáis y disfrutéis del evento, de las conferencias y la calidad de los conferenciantes, de la Exposición comercial, del reencuentro con los compañeros a los que siempre gusta ver y en definitiva de todo lo que rodea a estos dos días de celebración.

Nos vemos en las V Jornadas Técnicas de Prótesis Dental.

# TECNOLOGÍA AVANZADA PARA TUS PRÓTESIS



FRESADO  
DE ALTA  
PRECISIÓN

**Orificio angulado 20°**  
Corrige la emergencia  
del tornillo con un  
acabado más estético.

**CREATECH  
EXCELLENCE**

La gama más amplia en **estructuras a medida para profesionales** que busquen soluciones altamente tecnológicas e innovadoras.

Createch Medical realiza la medición, diseño y fresado de estructuras para todo tipo de prótesis sobre implantes.

Empleamos materiales de Ti y CrCo de grado médico certificados por normas UNE-EN ISO.

*Laboratorio de Prótesis Dental*

# V JORNADAS DE PRÓTESIS DENTAL

## «EL FUTURO DE LA PROFESIÓN PASA POR LA FORMACIÓN Y LA ALTA CUALIFICACIÓN»



Juan Carlos Megía es técnico especialista en Prótesis Dental, coordinador de la Comisión Científica y de Formación del Colegio de Protésicos de Madrid, organismo que celebrará en abril la quinta edición de las Jornadas Técnicas de Prótesis Dental, de las cuales preside el Comité Organizador.

### ¿Qué objetivos se han marcado de cara a la celebración de la quinta edición de las Jornadas de Prótesis Dental que organiza el Colegio Oficial de Protésicos de Madrid?

Como en las anteriores Jornadas, celebradas hace dos años, seguimos en la línea de dar formación de calidad para los profesionales de nuestro Colegio y a todos los profesionales del sector dental que nos quieran acompañar. Dar a conocer las técnicas más vanguardistas, con los más notables técnicos de todo el mundo, harán de éste el evento más destacado celebrado en España sobre Prótesis Dental y, con toda probabilidad, de los más importantes de Europa pues asisten al mismo profesionales de todo el mundo.

### ¿Qué temas se incluyen dentro del programa científico de las jornadas?

Los temas que se tratarán van desde la alta estética en cerámica –cuestión que se demanda cada vez más por parte de nuestros pacientes– hasta los modelados anatómicos extraordinarios, pasando por aplicaciones de Cad-Cam, prótesis provisionales, además de filosofías de trabajo totalmente innovadoras y distintas a las que habitualmente conocemos en los laboratorios hasta ahora tradicionales.

### ¿Qué decir de los profesionales que se incluyen dentro del programa científico?

Contaremos con ponentes que residen en distintos lugares del mundo, todos de primer orden. Algunos de ellos ya nos acompañaron en anteriores jornadas como asistentes y en esta ocasión vendrán a compartir sus conocimientos con nosotros. Estos ponentes tienen una trayectoria impresionante y destacan cada uno en su especialidad, siendo todos ellos profesionales de reconocido prestigio internacional.

### ¿Cuántos asistentes esperan atraer a estas jornadas técnicas?

Las previsiones que manejamos son de lleno absoluto, teniendo en cuenta que el Círculo de Bellas Artes dispone de un gran aforo y que además disponemos de una gran exposición comercial, donde las empresas colaboradoras traerán muestras de sus productos y de las novedades de la IDS de Colonia. En total, esperamos, en los dos días que dura el evento, más de un millar de visitantes, entre profesionales, comerciales y personal de organización.

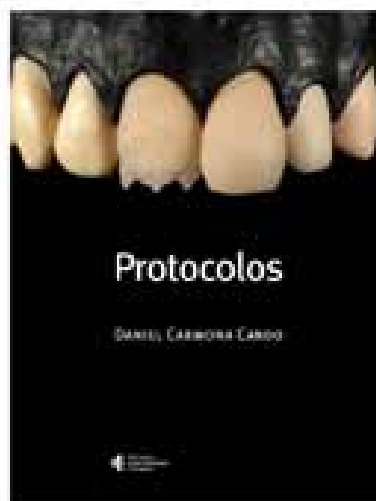
### ¿Para qué tipo de profesional está pensada esta cita con la Prótesis Dental?

Este encuentro está ideado para técnicos dentales, pero también tienen cabida odontólogos, higienistas y todos los profesionales del sector dental. En general, para todos los profesionales interesados en evolucionar y aprovechar cualquier ocasión para formarse sabiendo que el futuro de la profesión pasa por la formación y la alta cualificación, actualizando sus conocimientos y recursos para afrontar con mayor seguridad su quehacer diario y, de este modo, aportar más y mejores soluciones a las necesidades actuales de los pacientes.

### ¿Se contempla algún tipo de actividad social para los asistentes?

Los asistentes tendrán la posibilidad de volver a reencontrarse con muchos de sus compañeros que, como ya es habitual cada dos años, vendrán desde distintos lugares de España y que representan la esencia con la que se concibió este congreso: un lugar de encuentro de amigos, donde, además, pudiéramos «charlar de dientes». También, y como ya viene siendo tradicional, celebraremos el día del protésico dental durante la noche del viernes. En este acto se hace entrega de los diplomas de nuevos colegiados y las placas de reconocimiento a los compañeros jubilados, así como los premios de los diferentes concursos convocados por el Colegio.

# Librería



## Protocolos

Daniel Carmona Cando  
Colaboración: Dr.  
Vinicius Lino  
Ediciones Especializadas Europeas, SL. 2009  
192 pp., más de 400 imágenes  
PVP: 35 euros + gastos de envío



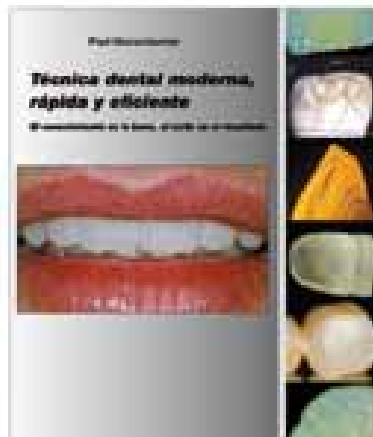
## Técnica de modelado en cerámica dental

Antonio Maroto Rodríguez  
Ediciones Especializadas Europeas, SL. 2010  
144 pp., más de 500 imágenes  
PVP: 45 euros + gastos de envío

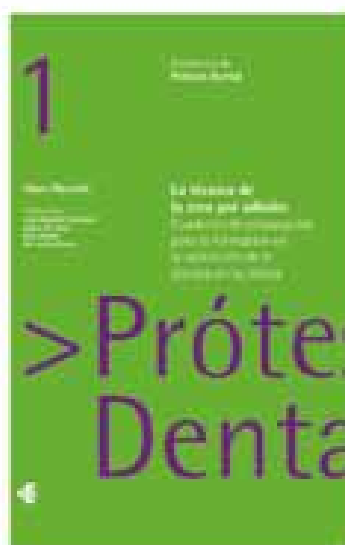


## Siente la experiencia de jugar con la luz

Verlag Neuer Merkur, 2005  
158 páginas  
Imágenes en color  
PVP: 47 Euros + gastos de envío



**Técnica dental moderna, rápida y eficiente**  
Paul Giezendanner  
Ediciones Especializadas Europeas, SL. 2010.  
90 pp, 390 imágenes  
PVP: 47 euros + gastos de envío

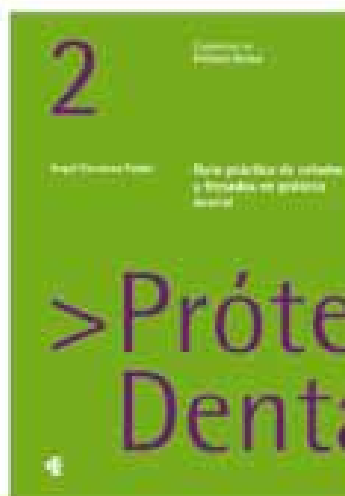


**La técnica de la cera por adición**  
Marc Obrecht y cols.  
Ediciones Especializadas Europeas, SL. Segunda edición 2010.  
128 páginas y 467 imágenes  
PVP: 27 euros + gastos de envío



## Smile

Axel Seeger  
Verlag Neuer Merkur, 2011  
En 6 idiomas e imágenes en color  
127 páginas.  
PVP: 57 Euros + gastos de envío



**Guía práctica de colados y fresados en prótesis dental**  
Ángel Carmona Cando  
Ediciones Especializadas Europeas SL. 2010  
PVP: 15 euros + gastos de envío

## Pedidos:

Ediciones Especializadas Europeas, SL.  
Tel: 93 458 72 07  
E-mail: monica.aguirre@edicionesee.com

VISITE nuestro sitio web  
[www.edicionesee.com](http://www.edicionesee.com)





Para los acompañantes, la gran oferta de actividades de Madrid invita a infinidad de alternativas lúdicas diurnas y nocturnas: museos, teatros, monumentos, rutas y un sinfín de posibilidades que desde la sede del congreso solo están a un paso.

### **Son cuatro ya las ediciones celebradas de estas jornadas técnicas, ¿qué evolución ha experimentado el campo de la Prótesis en estos años?**

La evolución ha sido muy grande teniendo en cuenta que todo este congreso lo hacemos desde el Colegio, con recursos propios y con la ayuda de las casas comerciales, además de la atención de los ponentes que han aceptado nuestra invitación a asistir. Hay que tener en cuenta que en otros eventos de formación se contratan empresas que gestionan todo, pero el costo es muchísimo más elevado. En nuestro caso, gracias al trabajo de todos los miembros del Comité, hacemos que ese ahorro se plasme en las cuotas de inscripción, que son súper reducidas. Con ello se consigue que cada vez asistan más profesionales de distintos lugares de España y del mundo.

### **¿Cuáles son los problemas con los que se encuentran los profesionales en el día a día de su laboratorio?**

Los efectos de la crisis han golpeado duramente a los profesionales, pero no solo la crisis, también la competencia desleal y el intrusismo están haciendo mella en nuestro sector. No solo por los que dicen que son protésicos y no lo son, sino también porque se están detectando casos de fabricación de prótesis dentro de clínicas dentales, actividad que está prohibida. La ley indica que el único lugar donde se pueden fabricar, diseñar y reparar prótesis dentales es en los laboratorios dentales.

Asimismo, las prótesis chinas o importadas de terceros países están haciendo mucho daño a nuestro sector por su bajo coste, y las preocupaciones que conllevan de cara al paciente, debido a la dudosa calidad de los materiales con las que se fabrican. Debemos recordar que en España utilizamos materiales, por ejemplo, exentos de Cadmio, Berilio y otros que han sido retirados hace años porque pueden provocar cáncer y en estos países aún se utilizan. Y es que en estos lugares la legislación se preocupa menos por los pacientes. Además lo que está claro es que los pacientes deben saber dónde está fabricada su prótesis, dándole así la opción de elegir.

### **¿Qué soluciones hay a estos problemas?**

El hecho de que los profesionales estén perfectamente formados nos da libertad para poder disponer de recursos y así estar a la altura, evolucionando al mismo ritmo que lo hace el resto de profesiones de nuestro sector.

Las soluciones que hay a estos problemas pasan por la concienciación de que se cumplan las leyes por parte de todo el sector: los clínicos solo prescribiendo prótesis a laboratorios dentales con Licencia Sanitaria, pues son una garantía para el paciente, y están formados por personal titulado y Colegiado como marca la Ley.

### **¿Qué les diría a sus colegas para que acudan a esta cita organizada por el Colegio de Protésicos de Madrid?**

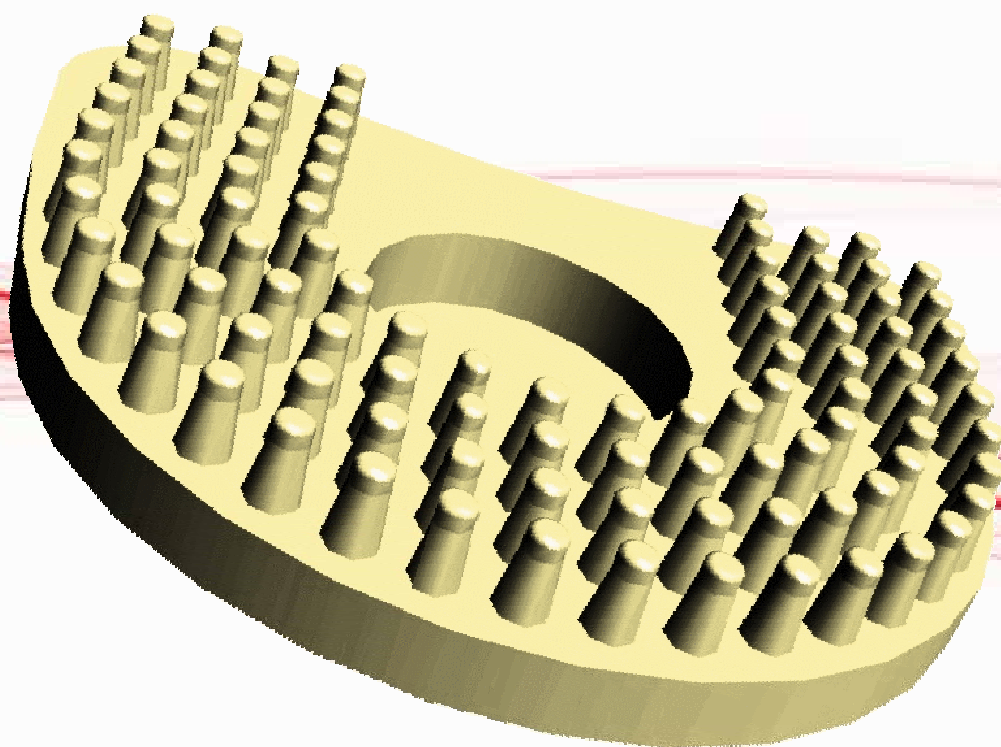
Les diría que éste es un punto de encuentro en el que los profesionales venimos a poner en común nuestros conocimientos, en un ambiente agradable y distendido. Desde la Comisión de Formación hemos realizado un esfuerzo muy grande para reunir a «los mejores», con el fin de que los protésicos dentales de Madrid tengan acceso a la mejor formación posible. Desde estas páginas queremos animar a que colaboren con nosotros para que sea un foro diferente, en el que las conferencias sean verdaderamente útiles, y que, al día siguiente de celebrarse, comencemos la jornada con muchas ganas de hacerlo mejor gracias a lo que hemos aprendido en estos dos días de intensas emociones. «Nos vemos en las Quintas».

**Fuente: Gaceta Dental**

### **MÁS INFORMACIÓN:**

**Toda la información de las Jornadas en la web: [www.colprodecam.org](http://www.colprodecam.org)**

# Dental Pin <sup>®</sup> **ed** evolución



**Realice con sencillez y precisión todo tipo de trabajos  
con una buena presentación**



RedDental, s.l.u.  
Julián Camarillo, 23 28037 Madrid

91 327 48 00 / 630 96 96 40

[www.reddental.info](http://www.reddental.info)

[www.rd-clic.es](http://www.rd-clic.es)



ORGANIZA: ILUSTRE COLEGIO PROFESIONAL DE PROTÉSICOS DENTALES DE LA COMUNIDAD DE MADRID



# V JORNADAS TÉCNICAS DE PRÓTESIS DENTAL



**CÍRCULO DE BELLAS ARTES DE MADRID**  
**17 Y 18 DE ABRIL 2015**

## HORARIO JORNADAS TÉCNICAS 2015

### VIERNES 17 DE ABRIL DE 2015

Desde las 10:00 horas:  
Entrega de Acreditaciones

16:00 h.: Presentación de las Jornadas  
17:00 h.: Oriol de la Mata  
18:30h.: Pausa café  
19:30h.: Ivan Ronald  
20:30 h.: Día del Protésico

### SÁBADO 18 DE ABRIL DE 2015

09:00 h.: Frank Kaiser  
10:30h.: Pausa café  
11:30 h.: Ana Cristina Gomes Rocha (Tinha)  
13:00 h.: Urszula Mlynarska

### ALMUERZO LIBRE

16:30 h.: August Bruguera 18:00 h.: Joshua Polansky

### CLAUSURA DE LAS JORNADAS

ILUSTRE COLEGIO PROFESIONAL  
DE PROTÉSICOS DENTALES  
DE LA COMUNIDAD DE MADRID



Presidente del Comité Organizador:  
**D. Juan Carlos Megía Real**

## PRECIOS

Hasta 28 de Febrero:

- Protésicos dentales colegiados y estudiantes	70€
- Resto de profesionales	170€

A partir del 28 de Febrero:

- Protésicos dentales colegiados y estudiantes	80€
- Resto de profesionales	180€

## Información e inscripciones:

Tfnos.: 91 758 02 38 / 91 758 02 39

Fax: 91 758 02 39

e-mail: [info@colprodecam.org](mailto:info@colprodecam.org)

[www.colprodecam.org](http://www.colprodecam.org)

## ORIOL DE LA MATA Y GARCÍA



### Anatomía de una ilusión

Nacido en Barcelona (España) en 1969.  
Cursó la carrera de Técnico Protésista Dental en la Ciudad de México.  
Ceramista dental desde el año de 1989, fundador y socio del laboratorio dental "Dental Quality".  
Actualmente propietario del laboratorio dental "Oral Une" en la ciudad de Puebla.  
Asesor y consultor de diversas empresas dentales.  
Participación en diversos cursos y seminarios en México y otros países.

Diversos reconocimientos en nuestro país.

Autor de diversos artículos publicados en revistas de ámbito dental nacional e internacional.

## VIERNES



## IVAN RONALD HUANCA



### Restauraciones provisionales estéticas indirectas

Nacido en Bolivia, Odontólogo y Técnico Dental.  
Especialista en Prótesis por la universidad de Carolina del Norte (USA).  
Director del "Ivan Ronald Dental Training Center", San Pablo (Brasil).  
Docente del "Spazio Education" del Dr. Dario Adolfi, San Pablo (Brasil).  
Miembro de la Academia "Actualización en Prótesis".  
Consultor Técnico Shofu América Latina.  
Profesor invitado en la Universidad Europea de Madrid (UEM).  
Profesor invitado en la Universidad de los Angeles (UCLA).

Profesor invitado de la Universidad de Georgia Regents University (GRU).

Profesor invitado de la New York University (NYU).

Conferencista en cursos de América Latina, Estados Unidos, Europa y Japón.

Ganador del primer lugar en los paneles demostrativos en distintos congresos internacionales.



## SÁBADO

## FRANK KAISER



### Sobredentaduras y prótesis híbridas sobre implantes

Técnico en prótesis odontológica. Francés, Autor de los libros "PPR, Fresado y Attachments en el laboratorio".  
Ha presentado cursos y conferencias en cinco idiomas sobre planificación y procedimientos de laboratorio de PPR, prótesis fijas, combinadas, sobre implantes y técnicas de fresados en todo Brasil, en Europa y en distintos países latinoamericanos.  
Dueño de laboratorio en Curitiba (Brasil). "Training Center". Alomanha desde 2002.



## ANA CRISTINA ROCHA GOMES (TININHA GOMES)



### Morfología dental y su relación con el color del diente

Nacido en Joinville (Brasil). Fisioterapeuta / Técnica en Prótesis, Dental / Odontólogo.  
Posgrado en Dentística y Prótesis.  
Capacitación de SR Adoro con Paolo Miccelli (Italia).  
Capacitación en Facetas refractarias con Willi Geller (Suiza).  
Capacitación en cerámica avanzada para Master con el profesor Dr. Paulo Kano, 18 meses.

Capacitación en Morfología en Cera de los Dientes Posteriores con el profesor Dr. Paulo Kano. Ministrante del Curso de Morfología Dental (cera y resina) en Brasil y en el exterior 18 países. Pesquisadora de Materiales Odontológicos. Coordinadora y profesora del curso de Técnicas Laboratoriales. Instructora Formaden en Brasil y en el exterior. Profesora de Posgrado en la Universidad Tuiuti - PR, Brasil.



## URSZULA MLYNARSKA

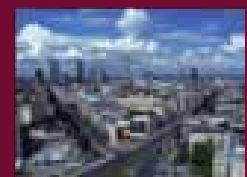


### ¿Si la estética tiene límites?. Consejos y métodos

Nacida en Polonia.  
1989-1991. Escuela de Prótesis Dental en Varsovia (Polonia).  
1991-2000. Praxis privada.  
2000-2012. Copropietaria de un laboratorio dental de alto nivel en técnica y estética en Varsovia.

Desde 2013 dirige su propio Laboratory Dental Atelier en Varsovia.

Protésico Dental y conferenciante internacional en conferencias, presentaciones y cursos prácticos. Trabajo individual con pacientes, últimos 20 años creando su método propio de estratificar la cerámica. Experiencia profesional en el campo de la estética y determinación de los colores y smile design. Estas actividades llevaron a la creación de un Training Center "Dental Academy Polska" situado en Varsovia.



## AUGUST BRUGUERA



## Pasos esenciales de la rehabilitación estética

Completa sus estudios como técnico especialista en prótesis dental en la escuela Ramón y Cajal de Barcelona (1983-85). Compagina su formación realizando estancias en laboratorios privados de Alemania (Klaus Mutterhies), Italia (Mario Chiodini y Giovanni Fumo), y Suiza (Willi Geller), Socio de honor de ACADEN.

Autor de diversos artículos publicados en revistas de ámbito nacional e internacional.

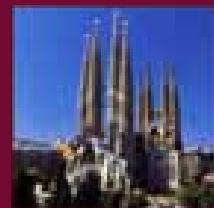
Dictante de más de 500 cursos y conferencias en congresos nacionales e

internacionales en 42 países. Miembro del comité editorial de la revista dental dialogue edición española.

Autor del libro "Sombras, un mundo de color". Editado en español, inglés, alemán y coreano. Autor junto con el Dr. Sidney Kina del libro "Invisible, restauraciones cerámicas" editado en español, portugués, inglés, italiano y japonés.

Profesor durante los años 1999 a 2002 del postgrado del Dr. Tomás Escuin de la Universidad de Barcelona. Bisturí de oro 2003.

Director del laboratorio y centro de formación "Laboratorio August Bruguera". Director de Dental excellence España.



## SÁBADO

## JOSHUA POLANSKY



## La sabiduría no se mide en los dientes, un enfoque basado en el conocimiento y la vida aplicado a la tecnología dental

Licenciado en Arte "Summa Cum Laude", Univ. de Rutgers en 2004.

Formación de prótesis con el maestro Oliver Trie, Oral Design Chicagol.

Título Maestro en Prótesis Dental.

Formación continuada con maestros y expertos como Klaus Muttertheis.

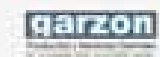
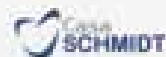
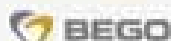
Maestro en Cerámica Dental, UCLA Center for Esthetic Dentistry, bajo la dirección de Edwuard Melaren.

Formación con Jungo Endo e Hiroaki Okabe, UCLA en el programa avanzado de Prostodoncia y Maxilofacial.

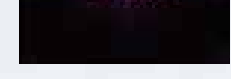
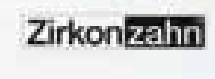
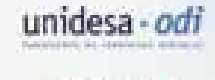
Propietario de Niche Dental Studio, en Cherry Hill, N.J.

Líder de opinión de GC América. Miembro comité científico de Inside Dental Technology (ITD) e Inside Dentistry. Autor de numerosos artículos en American Academy of Cosmetic Dentistry's JCD o Quintessence's QDT.

Conferenciante habitual en EEUU y a nivel internacional.



## COLABORAN:







**CÍRCULO DE BELLAS ARTES**

Alcalá, 42  
28014 Madrid

**RHEIN83**

## **TRATAMIENTO DE UNA PACIENTE CON SOBREDENTADURA SOBRE DOS ADITAMENTOS ESFÉRICOS DESGASTADOS**

*Paciente de 70 años, que desde hace 20 lleva una prótesis total superior y una total inferior anclada a dos aditamentos esféricos con aditamento en metal y caperuza retentiva en titanio, llega a la clínica para rehacer las dos prótesis casi completamente desgastadas y sin retención sobre los aditamentos.*



En la primera visita, el dentista observa abrasiones sobre las esferas de los aditamentos en oro (Fig. 1). La paciente pide que no se sustituyan las esferas para reducir el costo. Tras la medición del diámetro de las esferas, se construye un contenedor para tomar las impresiones definitivas de las prótesis individuales. Después se registran y, tras el montaje de los dientes, se procede con la prueba en la cavidad bucal y el restablecimiento de la estética y de la función sobre la prótesis inferior (Fig. 2), se construyen las llaves vestibulares en silicona lingual (Fig. 3, 4, 5).

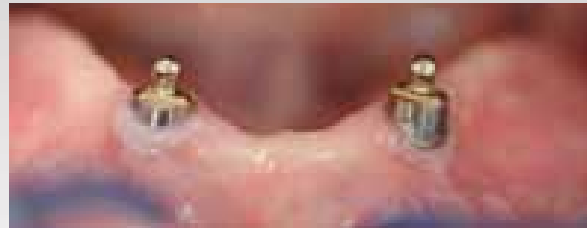


Fig. 1 Aditamentos esféricos que ya existían



Fig. 2 Montaje de los dientes inferiores

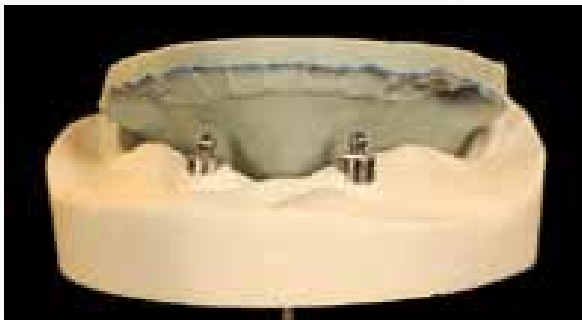


Fig. 3 Llave en silicona lingual sobre el montaje de los dientes



Fig. 4 Llave en silicona vestibular sobre el montaje de los dientes



Fig. 5 Visión oclusal del modelo con la llave vestibular



Fig. 6 Realización del espacio debajo de la estructura a través de cera calibrada.



Fig. 7 Aislamiento del área de los aditamentos con cofias e inserción de los anillos posicionadores sobre las esferas.

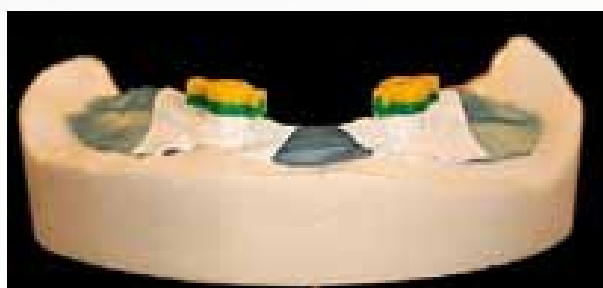


Fig. 8 Contenedores Ot Box Classic posicionados

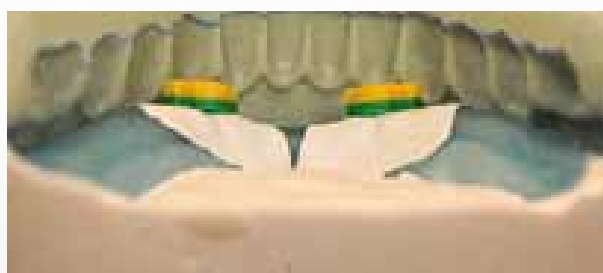


Fig. 9 Verificación del espacio con llaves vestibulares

Las llaves vestibulares en silicona nos harán falta como guía en la elección de los contenedores para las cofias y para la evaluación del espacio en la construcción de una estructura en metal para el refuerzo de la prótesis inferior. Se decide utilizar las cofias elásticas de Rhein, debido a la compatibilidad de los aditamentos con los diámetros de las esferas y la posibilidad de poder evaluar la resistencia de los aditamentos sobre las esferas ofreciendo al paciente más oportunidades según sus exigencias. Se procede con la construcción de la estructura de refuerzo empezando a crear el espacio entre la gingiva y la estructura misma con cera calibrada (Fig. 6).

Después se adapta el teflon sobre los aditamentos y alrededor de toda el área circunstante. Así se crea un campo aislado y se colocan los dos posicionadores de contenedores de cofias calcinables (Fig. 7).

Se posicionan también los contenedores Ot Box Classic (Fig. 8) averiguando el espacio a disposición para finalizar el trabajo con las llaves vestibulares y linguales (Fig. 9 -11).

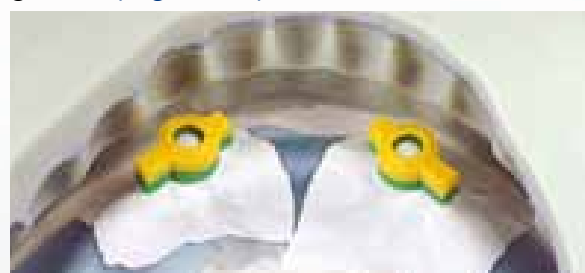


Fig. 10 Visión oclusal para la verificación del espacio



Fig 11 Control con llaves linguales

Después se prueban los contenedores Ot Box Special (Fig. 12) y se controla con la llave si queda más espacio a disposición (Fig. 13, 14).



Fig. 13 Verificación del espacio con llave vestibular

Tras la decisión de utilizar los contenedores Ot Box Special más Conector, pues, se empieza a ensamblar con los componentes calcinables y con resina para incorporar la estructura siempre ayudándose con las llaves en silicona (Fig. 15-17).



Fig. 12 Prueba contenedores Ot Box Special

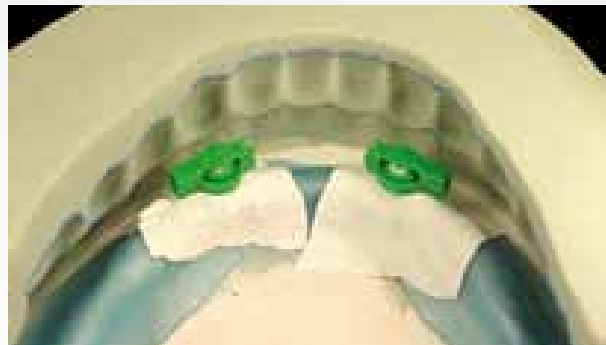


Fig. 14 Verificación del espacio con llave vestibular



Fig. 15 Construcción estructura controlada de la llave vestibular



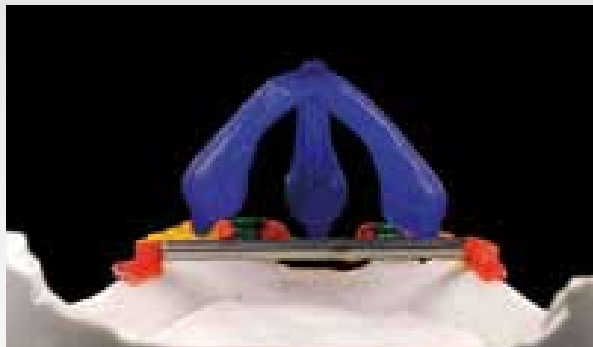
Fig. 16 Estructura ensamblada y controlada con llave lingual



Fig. 17 Estructura acabada antes de poner los pivotes



Una vez acabado, se pone un pivote para que la estructura se mantenga sobre el modelo (*Fig. 18a, 18b*). Después de haber terminado de poner los pivotes de colado y una barra en metal, se quita del modelo (*Fig. 19, 20*) se pone el revestimiento, se cuela y se quita el revestimiento de la estructura.



*Fig. 18a Bebederos de la estructura sobre modelo*



*Fig. 18b Estructura con bebederos antes de poner el revestimiento*



*Fig. 19. Visión canales accesorios vestibulares*



*Fig. 20 Estructura después de la fusión*

El siguiente paso es la prueba sobre el modelo para comprobar que todo haya salido con éxito (Fig. 23, 25). Luego se remata la estructura, se insertan las cofias y se prueba todo sobre el modelo (Fig. 26, 28).

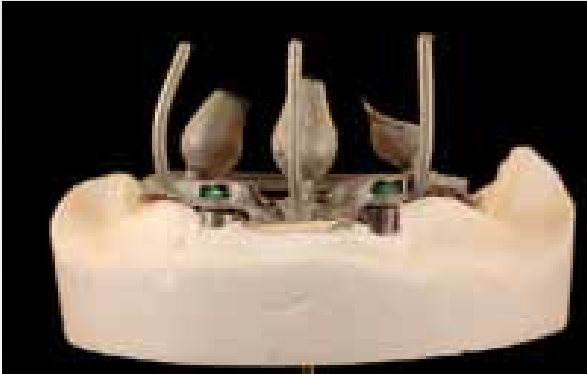


Fig. 22 Prueba fusión tras la limpieza del revestimiento sobre el modelo



Fig. 23 Prueba de la estructura tras el acabado



Fig. 24 Prueba de la estructura, visión oclusal



Fig. 25 Prueba de la estructura tras la inserción de las cofias sobre el modelo



Fig. 26 Visión vestibular de la estructura

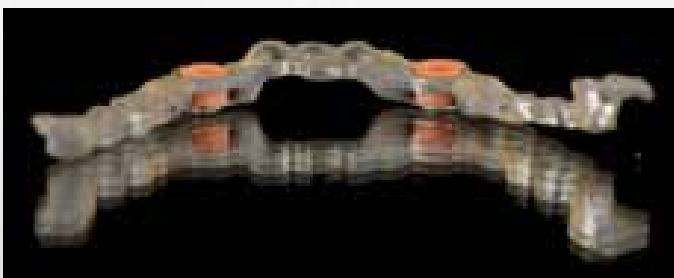


Fig. 27 Visión lingual de la estructura



Fig. 28 Control final de la estructura con llave

Después se verifica otra vez con las llaves en silicona que el espacio sea suficiente (Fig. 29, 30). Tras haber cubierto el metal de la estructura con el opaquer adecuado, se completa el trabajo. Se insertan las cofias más adecuadas a la situación con la llave (Fig. 32) y el trabajo está terminado y listo para ser entregado (Fig. 33).



Fig. 29 Control final de la estructura con llave lingual



Fig. 30 Prótesis final antes de la inserción de las cofias



Fig. 31 Inserción de las cofias con insertador



Fig. 32 Cofias insertadas

Tras la prueba en la cavidad bucal, las cofias rosas se sustituyen directamente en la clínica por las verdes de diámetro reducido para aumentar la retención confirmando a la prótesis una buena estabilidad y un mejor confort al paciente (Fig. 32). Como se puede ver,

también en el caso de un restablecimiento protésico en una situación que ya existía donde las componentes retentivas estaban desgastadas o no en óptimo estado, hemos logrado un buen resultado tanto estético como funcional. Todo ello sin grandes intervenciones clínicas y costes ajustados utilizando de la mejor manera los componentes Rhein, en particular los contenedores de cofias calcinables a barra, lo que nos ha permitido satisfacer el cliente y ofrecer al clínico una solución práctica y funcional. El poder utilizar de la mejor manera estas soluciones protésicas tiene un valor añadido para al laboratorio.



Fig. 33 Prótesis acabada antes de la entrega



**anaxDENT**

**CENDRES<sup>+</sup>  
MÉTAUX**

*Creation*

**DEKEMA**  
DENTAL SYSTEMS

**EFFEGI BREGA**

**exocad**

**Imetric**

Smile Line ☺

**CENDRES<sup>+</sup>  
MÉTAUX** **vht**

**CM-CIENCIA Y TECNOLOGÍA DENTAL, S.L.U.**

Aribau, 168 – 170, 1º 3ª  
08036 Barcelona  
Tel 933 032 311  
Fax 933 074

Santa Engracia, 175 – 1ª Planta  
28003 Madrid  
Tel 913 757 490

info@cmdental.es  
www.cmdental.es

# VI Torneo de Padel COLPRODECAM

(PATROCINADOR: **GC EUROPA**)



**Fotografía:**  
Antonio Roldán

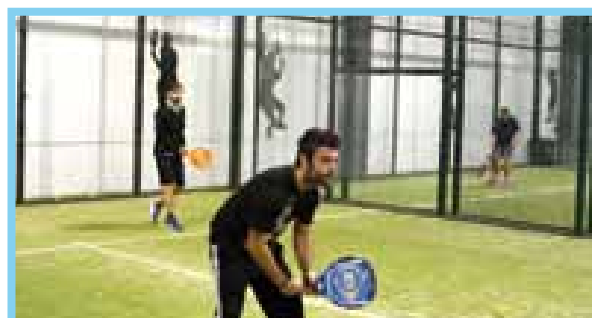
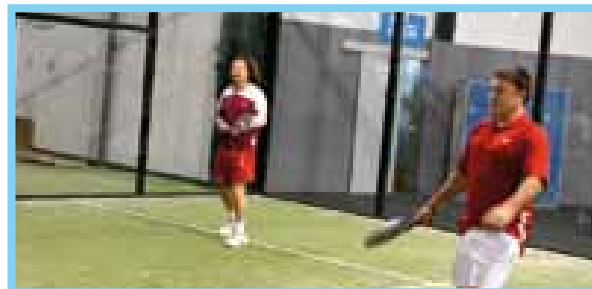
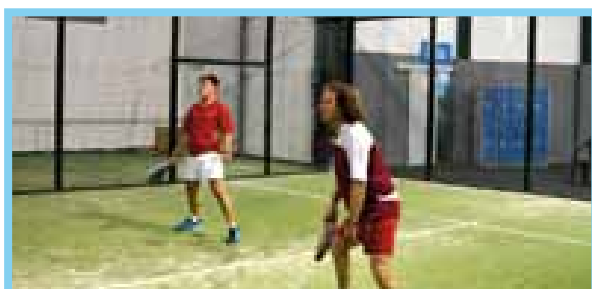


**Crónica:**  
Joaquín Madruño  
Arranz

El día 10 de enero pasado, se celebró en el Club de Padel Almanzor en Arganda del Rey el VI Torneo de Padel COLPRODECAM.



Como en las ediciones anteriores resultó un torneo muy competido, con gran deportividad y logrando una vez más el objetivo principal del torneo que no es otro que fomentar el compañerismo y la relación personal de nuestros colegiados fuera del ámbito del laboratorio.





En esta edición, los equipos participantes se distribuyeron en dos grupos de cinco, accediendo a semifinales los 2 primeros clasificados de cada grupo y disputando el tercer puesto el campeón de la final de consolación que disputaron los no clasificados a dichas semifinales.



varias escenas del VTorneo



Resultaron ganadores del 3º puesto la pareja formada por JUAN RUIZ ALGAR Y HÉCTOR TAHAHUERTE. Los finalistas de esta edición fueron las parejas formadas por:



MANUEL CARRASCAL FABIÁN Y FERNANDO CARAZO JIMENEZ, que fueron superados por, JAVIER TRABADILLO RODRIGUEZ-JOSÉ MARÍA PELEGRÍ GUTIERREZ que resultaron campeones.

Como siempre se informó a los ganadores que los trofeos logrados se entregarán en la próxima celebración del Día del Protésico.

Queremos agradecer su colaboración a los participantes, y JAVIER RAEZ, ANTONIO ROLDÁN Y GUILLERMO JIMÉNEZ por su colaboración en la organización y a GC EUROPA, por su imprescindible patrocinio.

# UN MAL MOMENTO PARA EL CEPILLADO

La mayoría de los pacientes creen que el buen cuidado dental consiste en cepillarse los dientes y pasarse el hilo dental a menudo –como mínimo, dos veces al día, tal y como les han dicho toda la vida los dentistas. Algunos pacientes especialmente diligentes con la higiene oral se cepillan aún más a menudo, después de cada comida o de haber tomado bebidas azucaradas.

Pero algunos estudios al respecto demuestran que **cepillarse los dientes inmediatamente** después de las comidas o de haber tomado ciertas bebidas, especialmente aquellas más xmos y vomitamos: aunque parezca buena idea cepillarse los dientes después de haber vomitado, hacerlo inmediatamente puede dañar tus dientes en vez de protegerlos.



## El ácido, un peligro para tus dientes

Los **ácidos atacan los dientes**, erosionando el esmalte e incluso la capa que hay pro debajo de él, llamada dentina. Cepillarse los dientes en un momento en que el nivel de ácido en la boca es elevado puede acelerar este proceso de erosión, ya que las cerdas del cepillo ayudan a que el ácido penetre entre los poros de los dientes.

En uno de los estudios elaborados al respecto, un grupo de voluntarios fue examinado durante tres semanas para observar el impacto que producía en los dientes el cepillado dental inmediato tras haber bebido líquidos ácidos. Los investigadores encontraron un incremento de la pérdida de dentina cuando los voluntarios se cepillaban los dientes después de 20 minutos de haber bebido. Por el contrario, este desgaste demostró ser muy inferior cuando el cepillado dental tenía lugar de 30 a 60 minutos después de tomar bebidas ácidas.

Espérate 30 minutos para cepillarte los dientes

De este estudio extraemos pues una recomendación básica para cualquier persona que tome asiduamente bebidas ácidas como pueden ser los zumos de fruta, los refrescos o las bebidas energéticas. Es recomendable **esperar mínimo 30 minutos** tras la toma de estas bebidas para cepillarte los dientes. Mientras, es aconsejable enjuagarse la boca con agua para tratar de disminuir los niveles de ácido antes del cepillado.

En resumen, si quieres preservar la salud de tus dientes no te los cepilles inmediatamente después de comer o beber algún alimento ácido. Espera mínimo media hora para dejar que las enzimas y los minerales de la saliva puedan neutralizar los ácidos y reforzar la superficie del esmalte. Enjuagarte la boca con agua justo después de tomar alimentos ácidos, también ayudará a rebajar los niveles de ácido de tu boca.

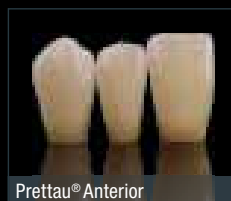
## DETERMINAR LA EDAD BIOLÓGICA BUCODENTAL.

La Clínica Ruber Dental y Genetic Life&Health han firmado un acuerdo de colaboración por el que ambas entidades ofrecerán a sus clientes un nuevo servicio, pionero en España para determinar la edad biológica bucodental.

La edad biológica bucodental permite determinar el grado de desgaste y envejecimiento bucodental. Y es que, un envejecimiento de las piezas dentales de la cavidad bucodental superior a la que se debería tener en

# Zirkonzahn®

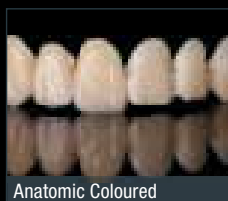
*Human Zirconium Technology*



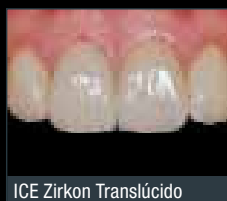
Prettau® Anterior



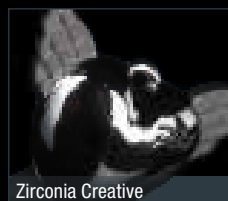
Prettau® Zirkon



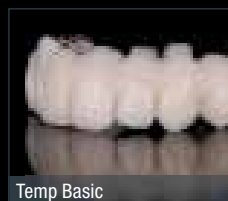
Anatomic Coloured



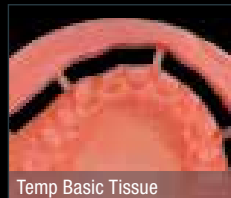
ICE Zirkon Translúcido



Zirconia Creative



Temp Basic



Temp Basic Tissue



Temp Basic X-Ray



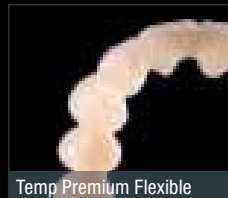
Temp Basic Transpa



Temp Premium



Temp Premium Transpa



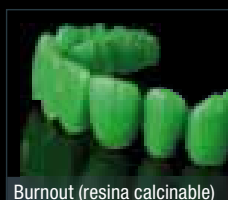
Temp Premium Flexible



Temp Premium Flexible Transpa



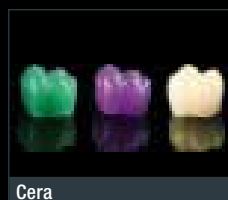
Tecno Med / Tecno Med Mineral



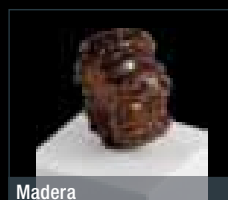
Burnout (resina calcinable)



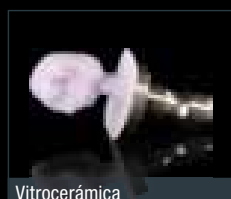
Try-In I / Try-In II



Cera



Madera



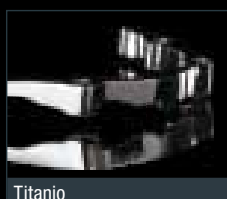
Vitrocerámica



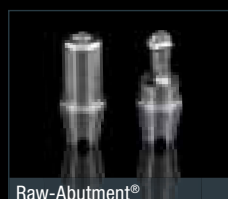
Sintermetall (Metal presinterizado)



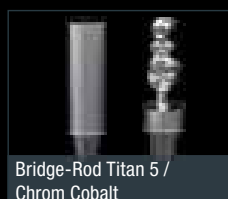
Cromo-Cobalto



Titanio



Raw-Abutment®



Bridge-Rod Titan 5 / Chrom Cobalt

## TODO ES POSIBLE

MATERIALES FRESABLES Y SISTEMAS CAD/CAM



Fresadora M5



Línea de fresadoras compactas M1

SISTEMA COMPLETO CAD/CAM



FRESADORA

+



ESCÁNER

+



PC+PANTALLA

+



MODELLIER

+



CAM

ZIRKONZAHN Worldwide - T +39 0474 066 680 - [info@zirkonzahn.com](mailto:info@zirkonzahn.com) - [www.zirkonzahn.com](http://www.zirkonzahn.com)

ZIRKONZAHN Ibérica - T +34 937 290 390 - [iberica@zirkonzahn.com](mailto:iberica@zirkonzahn.com) - [www.zirkonzahn.com](http://www.zirkonzahn.com)

función de la edad cronológica aumenta el riesgo de padecer otras enfermedades incluidas enfermedades del corazón, de los vasos sanguíneos o incluso cáncer.

En este sentido, la edad biológica bucodental se puede estimar a partir de un logaritmo que incluye la combinación de los principales factores asociados a hábitos de salud bucodental con pruebas genéticas.

“Gracias a Clínica Ruber Dental, empezaron a realizarse por primera vez en España, tratamientos dentales de forma integral siendo sus diagnósticos siempre dirigidos por un equipo médico especializado, formado por Cirujanos Orales, Maxilofaciales e Implantólogos”, ha comentado el director general de Ruber Dental, Isidro Díaz de Bustamente.

La prueba se realiza en las propias instalaciones de las Clínicas Ruber Dental de forma “muy sencilla y cómoda” para el paciente, ya que sólo se necesita obtener una muestra de la parte interior de los carrillos de la boca, frotando con un bastoncillo especial de algodón específico para obtener una muestra de células y poder analizar su ADN.

De esta forma, el especialista frota el bastoncillo de algodón por la parte interior de cada una de sus mejillas durante un minuto y deposita la muestra sobre una tarjeta especial y en pocos días se tienen los resultados de la prueba y la edad biológica bucodental del paciente.

“Los estudios genéticos, además de ser una herramienta esencial para valorar y predecir la probabilidad de sufrir una enfermedad, permiten también evaluar la edad biológica de las personas y en este caso la edad biológica bucodental”, ha zanjado la directora general de Genetic Life&Health, Begoña Larrea.

Fuente: Internet

**ATENCIÓN PERSONALIZADA,  
CALIDAD DE SERVICIO,  
PRECIOS ESPECIALES PARA  
COLEGIADOS Y FAMILIARES**

**SOLICITA TU ESTUDIO  
COMPARATIVO, SIN  
COMPROMISO Y...**

**REDUCE EL IMPORTE  
DEL RECIBO DE LA LUZ**

Contacta con nosotros en:

**901.900.044**  
**comercial@watium.es**

**WATIUM**  
**COMERCIALIZADORA DE ENERGÍA ELÉCTRICA**

**Empresa Colaboradora  
Ilustre Colegio Profesional  
de la Comunidad de Madrid**



- Herramienta dinámica de servicio y gestión especialmente **diseñada**.
- Consulta de **facturas**, históricos de **consumo**, comparativas etc.
- Gestiones ágiles por web: **cambio de titular**, dirección de correspondencia, etc.

# DWX-4



## ROLAND DWX-4. UN PEQUEÑO PASO, UNA GRAN OPORTUNIDAD

Descubra la Roland DWX-4, la fresadora dental más compacta y fácil del mercado. Capaz de fresar una amplia variedad de materiales con gran precisión. La solución de fresado ideal para laboratorios que desean iniciarse en la tecnología digital. ¡Únase al futuro ya!



Coronas, cofías y puentes



Bloques standard y materiales con sujeción

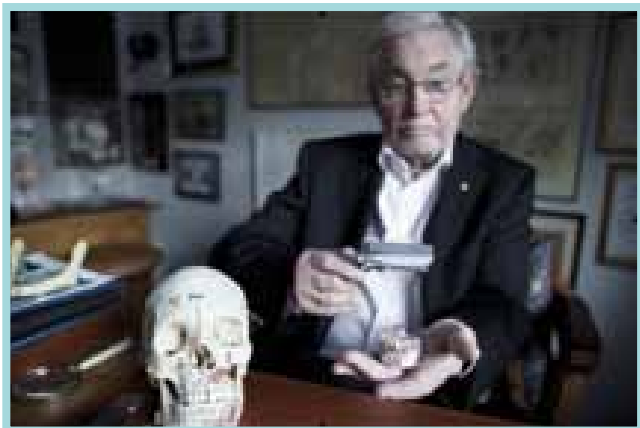


Trabaja con cera, PMMA y zirconio

  
**EASY  
SHAPE**  
 **Roland**  
DENTAL SOLUTION

# PROFESOR BRÅNEMARK

## Inventor de la Implantología moderna



El **Profesor Brånemark** (*Per-Ingvar Branemark*) (nacido el 03 de mayo 1929) es cirujano sueco se le conoce como el “**padre de la implantología dental moderna.**” por haber inventado los Implantes dentales tal como los conocemos.

### La contribución del Prof. Brånemark a la Implantología Moderna:

Antes del descubrimiento de la **oseointegración**, por parte del Profesor Brånemark, la tecnología de los **Implantes Dentales** consistía en una hoja de metal que se coloca dentro de una incisión ósea sobre la que se colocaba una pieza de metal situada horizontalmente.

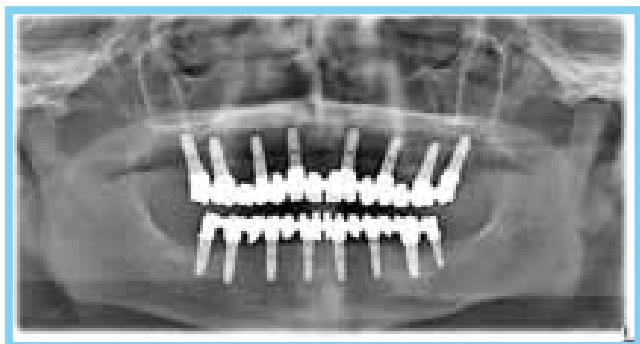
Este tipo de Implantes dentales tenía un porcentaje de éxito y una duración muy limitada, ya que el sistema se basaba únicamente en la retención mecánica, ya que se desconocía que ciertos tipos de metales tienen la propiedad de la **oseointegración**, la unión microscópica de dicho metal con el hueso.

Con el descubrimiento de la **oseointegración** por parte del **Profesor Brånemark**, los Implantes dentales cilíndricos se convirtieron en el nuevo estándar en **Implantes**, diseño que sigue vigente en este momento.

El descubrimiento fortuito de la **oseointegración** por parte del **Profesor Brånemark** se produjo en 1952 durante unos estudios de microscopía in vivo en conejos. Él y su equipo descubrieron casualmente, que cilindros de titanio colocados en el fémur de conejos no podían ser extraídos del hueso después de un período de tiempo. Después de esto, el **Profesor Brånemark** y su equipo, desarrollaron y probaron un tipo de implante dental utilizando tornillos de titanio puro que se soldaba al hueso.

En 1978, el **Profesor Brånemark** impartió la primera Conferencia sobre **implantes dentales**, que se llevó a cabo con la organización conjunta de los Institutos Nacionales de la Salud y la Universidad de Harvard. Esta conferencia supuso un hito, en el que se expusieron los datos retrospectivos sobre los **implantes dentales** y se analizaron los criterios y estándares para la colocación de Implantes dentales.

En 1982, en Toronto, el **Profesor Brånemark** presentó el trabajo que había comenzado 15 años antes en Gotemburgo. Su descubrimiento y la aplicación de la osteointegración, o la fusión biológica del hueso a un material extraño, era incomparable con cualquier otro estudio realizado previamente en la odontología, y nunca antes se había reunido una documentación tal amplia sobre los Implantes Dentales.



La conferencia de Toronto trajo un amplio reconocimiento a los métodos del Profesor Brånemark en Implantes Dentales, y ha supuesto uno de los avances científicos más importantes en la **historia de la odontología.**

En esta entrevista podemos ver al **Dr. Martínez Corriá**, director médico de **Brånemark Lleida** junto al **Profesor Brånemark.**

### Biografía:

En el año 1969, después de estudiar en la Universidad de Lund en Suecia, Pi-Brånemark se convirtió en profesor de anatomía en la Universidad de Gotemburgo, en Suecia. [3].

El **Profesor Brånemark** ha sido galardonado con numerosos premios por su trabajo, incluyendo el codiciado galardón de la **Sociedad Sueca de Medicina Soederberg** en 1992, conocido en el mundo de la medicina como el “mini-Nobel” - y igualmente prestigiosa medalla de la Academia Sueca de Ingeniería para la Innovación Técnica.

El Profesor Brånemark también ha sido honrado con la **medalla de la Escuela de Medicina Dental de Harvard** por su trabajo en los implantes dentales en Estados Unidos y cuenta con **más de 30 cátedras honoríficas** en distintas universidades de Europa y América del Norte, incluyendo la **Beca de Honor de la Sociedad Real de Medicina del Reino Unido.**

**D. Enrique Díaz Mayoral**  
Director de Capital Dental



# SCANfit2

## PRECISIÓN

+/-0.01mm gracias a la implementación de la Tecnología Óptica BLUE LED, que elimina brillos y reflejos sobre el modelo de escaneo.

## VELOCIDAD

Trasmisión de datos 1GB/seg, mediante un Único Cable ETHERNET de conexión al PC.

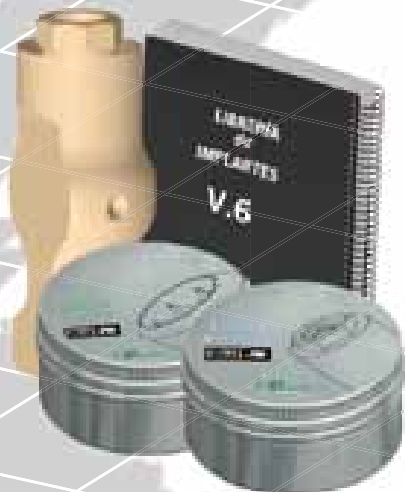
## ESTABILIDAD

PC adicional integrado en la óptica, permite un ajuste automático a tiempo real del brillo y contraste de la luz; por lo que NO requiere calibración alguna por parte del usuario.

## RESISTENCIA

Óptica inalterable ante polvo, vibraciones, cambios de luz, temperatura y humedad.

Incorpora carcasa completamente hermética y lentes protegidas mediante filtros UV, y sistema inhibidor de la vibración.



## LIBRERÍA de IMPLANTES KIT de SCAN BODY

6 Scan Body  
6 Tornillos



TeamViewer

Skype

## SERVICIO TÉCNICO REMOTO

9:00hs-19:00hs de Lunes a Viernes  
para Europa

TFN: 91 751 75 93

E-MAIL: [sat@gt-medical.com](mailto:sat@gt-medical.com)



## OCHO RAZONES POR LAS QUE LA PRIVACIDAD SE HA DE CONSIDERAR COMO UN ACTIVO EMPRESARIAL

- **POR CUMPLIMIENTO NORMATIVO.** Esto es, porque así lo exige la legalidad vigente.
- **POR SEGURIDAD.** Dado que aminora otros muchos riesgos en el ámbito de las relaciones de la empresa con su personal, sus clientes, sus proveedores.
- **POR PRODUCTIVIDAD.** La privacidad potencia la productividad al revelarse como un factor dinamizador de eficacia y eficiencia empresarial.
- **POR AMINORAR LA CONFLICTIVIDAD LABORAL Y MEJORAR EL NIVEL DE SATISFACCIÓN DEL TRABAJADOR.** En efecto, creemos que en un entorno de trabajo seguro y respetuoso con la privacidad de los trabajadores, el clima laboral mejora considerablemente.
- **POR TRANSPARENCIA.** El respeto a la privacidad hace que nuestra empresa sea más transparente.
- **POR CALIDAD Y CONFIANZA.** Hoy día la gestión de la privacidad, como manifestación de orden, se presenta como un activo empresarial que cotiza al alza y que aporta credibilidad, confianza y reputación a la empresa frente al resto de mercado y sus competidores.
- **POR RENTABILIDAD.** Apostar por la privacidad empresarial es sinónimo de apuesta práctica por la gestión óptima de los factores productivos, el ahorro en costes y la eficacia en la administración de activos.
- **EN DEFINITIVA, PORQUE SUPONE UNA VENTAJA COMPETITIVA Y UNA GARANTÍA DE SUPERVIVENCIA EN EL MUNDO DE LOS NEGOCIOS.**

**Si tienes alguna duda sobre los productos o servicios que ofrecemos, no dudes en escribirnos, te responderemos lo antes posible:**

<http://grupodatcon-norte.com/>  
 Persona de contacto: Elvira Martínez Gallego  
[elviramartinez@grupodatcon-norte.com](mailto:elviramartinez@grupodatcon-norte.com)  
 Tel. 635430085

### AVISO IMPORTANTE

INFORMAMOS A TODOS AQUELLOS COLEGIADOS, QUE AÚN NO HAYAN DEJADO SU E-MAIL EN EL COLEGIO PARA RECIBIR INFORMACIÓN POR VIA TELEMÁTICA, POR FAVOR LLAMEN AL 91 7580238, O MANDEN UN CORREO CON SUS DATOS A [info@colprodecam.org](mailto:info@colprodecam.org)



Escuela Técnica de  
Enseñanzas Especializadas

[www.etees.es](http://www.etees.es)



ACCESO DIRECTO  
A LA UNIVERSIDAD

## TÉCNICO SUPERIOR EN:

- \* **Prótesis Dental**
- \* **Higiene Bucodental**
- \* Anatomía Patológica y Citología
- \* Laboratorio de Diagnóstico Clínico
- \* Salud Ambiental
- \* Dietética y Nutrición
- \* Educación Infantil
- \* Administración de Sistemas Informáticos
- \* Desarrollo de Aplicaciones de Gestión

## TÍTULO OFICIAL

### Cursos de especialización que se celebran en E.T.E.E.:

- \* Cerámica
- \* Ortodoncia
- \* Gestión de Laboratorio
- \* Implantes
- \* Periodoncia
- \* Prótesis Combinada

Otros cursos homologados por la Comunidad de Madrid que se imparten en ETEE:

- Auxiliar de Geriatria
- Atención Especializada para Enfermos de Alzheimer
- Celador Sanitario
- Auxiliar de Farmacia
- Auxiliar de Laboratorio
- Auxiliar de Enfermería en Hospitalización



En ETEE formarás parte  
de nuestra Bolsa de Trabajo



Escuela Técnica de  
Enseñanzas Especializadas

CENTRO DE FORMACIÓN PROFESIONAL  
ESPECÍFICA DE GRADO SUPERIOR

Adela de Balboa, 16

Tfno.: 915 347 084 - 915 345 111

[escuelatecnica@telefonica.net](mailto:escuelatecnica@telefonica.net)  
28039 Madrid

Formando a profesionales desde hace 30 años

[www.etees.es](http://www.etees.es)



# DIRECCIÓN DE VENTAS

## “Actividades del Director de Ventas”

### (PARTE 4)

Las actividades de un director de ventas son principalmente las siguientes:

1. Entrevistar, seleccionar y contratar vendedores.
2. Formación y perfeccionamiento de vendedores.
3. Remuneración de los vendedores.
4. Gastos de los comerciales y de Relaciones Públicas.
5. Control del personal de ventas.
6. Formación del personal auxiliar para la venta por teléfono y online.
7. Previsiones de ventas.
8. Control presupuestario.
9. Mejora del margen de venta.
10. Manuales de venta.
11. Conferencias y reuniones comerciales.
12. Presencia en ferias y exposiciones.
13. Merchandising.
14. Investigación de mercado.
15. Publicidad directa por correo y email.
16. Relaciones públicas.
17. Presentaciones en público.
18. Redacción de cartas, emails y newsletters.
19. Utilización de empresas de consultaría.
20. Relaciones humanas.
21. Tratamiento de reclamaciones.
22. Diplomacia.
23. Lanzamiento de productos.
24. Preparación de ofertas con precios y condiciones.
25. Control de las redes sociales de la empresa.

# Sabadell Professional



Una cosa es decir que trabajamos en PRO de los profesionales.  
Otra es hacerlo:

## Cuenta Expansión PRO\*.

### Te abonamos el 10% de tu cuota de colegiado\*\*.

**0**

comisiones de  
administración y  
mantenimiento

**+****3%**

de devolución de tus  
principales recibos  
domésticos, hasta un máximo  
de 20 euros al mes.

**+****Gratis**

la tarjeta de crédito y de débito.

**+****1.300**

ofertas a tu servicio.

Al fin y al cabo, somos el banco de las mejores empresas. O lo que es lo mismo, el  
banco de los mejores profesionales: el tuyo.

Llámanos al 902 383 666, organicemos una reunión y empecemos a trabajar.

[sabadellprofessional.com](http://sabadellprofessional.com)

\*La Cuenta Expansión Pro requiere la domiciliación de una nómina, pensión o ingresos recurrentes por un importe igual o superior a 700 euros. Si tienes entre 18 y 25 años, no es necesario domiciliar ningún ingreso periódico.

\*\*Hasta un máximo de 300 euros al año.

El banco de las mejores empresas. Y el tuyo.





PATROCINADOR OFICIAL DEL 1ER COFFEE BREAK EN LAS 'V JORNADAS TÉCNICAS' (MADRID)

**¿Tienes un laboratorio dental? ¡Te interesa!**

No lo has visto jamás, porque jamás ha existido. Los beneficios de tener tu empresa en Internet llegan ya a los laboratorios dentales.

ODONTOLAB es la primera plataforma online dirigida única y exclusivamente al laboratorio dental y a su relación con las clínicas dentales.

Es el centro de operaciones desde el cual el protésico dental podrá gestionar todo lo relativo a la publicidad e imagen corporativa del laboratorio.

Y como oferta de lanzamiento,  
**30 días de uso completamente  
¡Gratis!**

En ODONTOLAB ofrecemos todas las herramientas necesarias para situar a tu laboratorio dental en Internet de una manera sencilla, efectiva, eficiente... ¡y muy económica! Lo amortizarás de sobras con el primer trabajo que factures cada mes.

**Suscríbete y obtendrás una solución integral y una nueva imagen...  
¡desde sólo 18€ al mes!**

Tu propia página web

Tu catálogo digital

Buscador de productos y laboratorios a nivel nacional

Escaparate de ofertas exclusivo

Comparador de mensajería exclusivo para clientes

Publicidad y difusión nacional

Servicio de diseño gráfico de material publicitario

Regístrate ya en

**[www.odontolab.es](http://www.odontolab.es)**

**Pídenos más información en el  
teléfono 93 802 21 71**

En [odontolab@odontolab.es](mailto:odontolab@odontolab.es)

**O bien en las V Jornadas Técnicas,  
¡allí estaremos!**

¡Sigue leyendo!



Suministro Integral Festo (SIF)  
**FESTO**

# HIMATRA

## HIDRAÚLICA Y NEUMÁTICA

----- TODO LO QUE NECESITA PARA SU INSTALACIÓN DE AIRE COMPRIMIDO -----



RACORES - TUBERIA - ENCHUFES RÁPIDOS - MANGUERAS - VÁLVULAS - CILINDROS - ESTANQUEIDAD - COMPRESORES - PISTOLAS SOPLADO

**IMOPAC**

**JOS /AL**

**SAMOA**

**SAUER  
DANFOSS**

**MEGA**

**Parker**

C/ Argüeso, 22 - 28025 Madrid Telf: 91.569.46.06 y 91.460.63.62 Fax :91.469.77.31  
e-mail : himatra@himatra.es www.himatra.es

## CONOCE LOS DERECHOS DE LOS PACIENTES

**EL PACIENTE TIENE DERECHO A ELEGIR EL PROTÉSICO DENTAL QUE DESEE.** (Este principio deriva de los númros 3 y 6 del artículo 2 de la Ley 41/2002, de 14 de noviembre, básica reguladora de la autonomía del paciente y de derechos y obligaciones en materia de información y documentación clínica).

**EL PACIENTE TIENE DERECHO A CONOCER LA FACTURA DEL PROTÉSICO Y A QUE SE LE ENTREGUE LA MISMA.** (Dicho derecho resulta de la interpretación de las letras b) y d) del artículo 8 del Real Decreto Legislativo 1/2007, de 16 de noviembre, por el que se aprueba el texto refundido de la Ley General para la defensa de los Consumidores y Usuarios, en relación con el artículo 3.1 de la Ley 29/2006, de 26 de julio, de garantías y uso racional de los medicamentos y productos sanitarios, que impiden que los dentistas puedan tener intereses en la fabricación y comercialización del producto sanitario.

**EL PACIENTE TIENE DERECHO A CONOCER AL PROTÉSICO QUE LE HA REALIZADO LA PRÓTESIS DENTAL.** (Dicho derecho se sustenta en lo establecido en los artículos 12, 13, letra e) y artículo 18, apartado 2 del Real Decreto Legislativo 1/2007, de 16 de noviembre, por el que se aprueba el texto refundido de la Ley General para la defensa de los Consumidores y Usuarios. Dicho derecho también se refleja en el nuevo Real Decreto 1591/2009, de 16 de octubre, por el que se regulan los productos sanitarios, que en su artículo 4, apartado 5, establece la obligación de suministrar a los pacientes la información de cualquier producto sanitario que reciba y en su artículo 16 se establece la obligación de entregar al paciente la declaración de conformidad del producto sanitario a medida a su requerimiento.



A continuación, te explicamos con más detalle en qué consisten nuestros servicios, y las tarifas de los mismos.

**Los laboratorios registrados encontrarán en ODONTOLAB la solución definitiva a la gestión de la publicidad y su existencia y posicionamiento en Internet**, dando así un gran paso hacia la modernización y establecimiento de su negocio en la red del presente y del futuro.

Los costes de publicidad y el tiempo empleado en la búsqueda a pie de calle de nuevos clientes se reducirán drásticamente, pudiendo utilizarse este tiempo en las tareas propias del protésico dental.

Por fin las PYMES del sector de la prótesis dental que no cuentan con Departamento específico de Publicidad podrán centralizar todas estas tareas en una sola plataforma, ODONTOLAB.

Las clínicas encontrarán en ODONTOLAB **un buscador de prótesis exacto, preciso y de calidad**, donde podrán comparar productos y encontrar ofertas. **Podrán consultar todos los**

**catálogos digitales** disponibles, así como **encontrar a cualquier laboratorio de España** y obtener, fácilmente, sus datos de contacto para establecer así nuevas relaciones comerciales.

**Exactamente, ¿qué van a obtener los laboratorios dentales al suscribirse en ODONTOLAB?**

1. Su propia **página web personalizada y personalizable** con su logo, información corporativa e imágenes del negocio/productos. Una página moderna, estética y sin ningún coste de mantenimiento adicional.
2. Su propia **dirección web**, que podrá ser utilizada para redirigir a los clientes a su propio espacio en Internet, el cual estará 100% actualizado al segundo.
3. **Catálogo digital** de todos sus productos, de manera que cualquier clínica podrá consultar y revisar el catálogo actualizado al momento desde cualquier ordenador con Internet. Éste será 100% modificable por el



laboratorio tantas veces como se necesite.

4. Formar parte del buscador y comparador y, por tanto, **ser encontrado por clínicas nuevas de su zona y/o otras zonas.**
5. **Escaparate de ofertas** accesible para publicar descuentos temporales en ciertos productos, originando así nuevas relaciones comerciales con clínicas que priorizan los costes, y pudiendo utilizar este escaparate como manera para publicitarse de una manera sencilla y muy efectiva.

6. **Difusión**, publicidad y marketing digital que, por extensión, reciben los subscriptores de ODONTOLAB al pertenecer a la plataforma.
7. **Comparador de mensajería** postal exclusivo, para ahorrar costes de envío y poder ampliar su ámbito geográfico de trabajo.
8. **Servicio de diseño gráfico** personalizado al 100% e impresión para la creación de material publicitario a medida: tarjetas de visita, flyers, calendarios...

**Llámanos y te orientaremos sobre nuestros servicios y soluciones**

**93 802 21 71**

**[odontolab@odontolab.es](mailto:odontolab@odontolab.es)**

**O búscanos en las V Jornadas Técnicas, en Madrid**



# PRINCIPALES NOVEDADES EN LA REFORMA FISCAL

Con fecha 28 de noviembre de 2014 se han publicado en el Boletín oficial del Estado las leyes que forman parte de la Reforma fiscal, siendo estas la Ley 26/2014 de 27 de noviembre, Ley 27/2014 de 27 de noviembre y Ley 28/2014 de 27 de noviembre.

A continuación, hacemos una breve síntesis de lo que son sus principales claves:

- REBAJA EN LOS TRAMOS Y TIPOS DE LA ESCALA GENERAL E INCREMENTO DE LOS MÍNIMOS FAMILIARES EN EL IRPF.

Se reducen los tramos de los siete actuales a cinco, efectuándose una posterior rebaja para el ejercicio 2016. En consecuencia, los tramos de renta comprendidos en cada tipo aplicable varían y en función del tramo en el que se esté las consecuencias pueden ser más o menos gravosas para el contribuyente. Por ejemplo para rentas altas el tipo marginal bajará, pero sin embargo se aplicará a rentas superiores a 60.000€, frente a los 300.000 euros vigente en la actualidad. También se eleva el umbral mínimo de tributación de modo que los asalariados que ganen menos de 12.000€ al año no tendrán que tributar.

El tipo mínimo pasa del 24,75% al 20% en 2015, pasando al 19% en el 2016. El tipo máximo pasa del 52% en 2015 al 47%, pasando al 45% en 2016.

Se incrementan también los mínimos personales y familiares, que pasará de los 5.151 actuales a 5.550. Este incremento mínimo por edad superior a 65 años pasa de 918 a 1.150, y se es mayor de 75, de 1.122 a 1.400 euros anuales. El mínimo por descendientes pasará por el primer hijo de 1.836€ a 2.400€, por el segundo pasará de 2.040 a 2.700€, por el tercero de 3.672 a 4.000€ anuales y por el cuarto y siguientes, de 4.182 a 4.500 euros. También se incrementan el mínimo por descendientes menor de tres años, el mínimo por ascendientes y el mínimo por discapacidad.

Otra novedad es la creación de beneficios fiscales para familias numerosas y personas con discapacidad, regulándose tres impuestos negativos: uno para familias dependientes con discapacidad,

otro para familias con ascendientes dependientes y otro para familias numerosas. Se puede solicitar a la AEAT el abono de estas tres deducciones con carácter anticipado, a razón de 100 euros mensuales. Estos impuestos negativos, son acumulables entre sí.

- TRIBUTACION DE LAS PLUSVALIAS INMOBILIARIAS EN EL IRPF

La reforma fiscal elimina los beneficios fiscales de corrección monetaria, manteniendo los coeficientes de abatimiento para bienes adquiridos antes del 31 de diciembre de 1994, limitados a 400.000 euros para cada contribuyente. De este modo siguen siendo de aplicación para las ganancias a las que corresponde la aplicación de dicho régimen transitorio conforme a la normativa actual, en todos los bienes transmitidos desde el 1 de enero de 2015 hasta que la suma acumulada del valor de transmisión de los bienes supere los 400.000€. También la reforma del IRPF incluye como novedad la exención de las plusvalías para mayores de 65 años si su destino es la constitución de una renta vitalicia que complementa la pensión.

Otra de las medidas dentro de la reforma fiscal consiste en una exención tributaria en los supuestos de daciones en pago de la vivienda habitual del deudor o garante del mismo, y ejecuciones hipotecarias judiciales o notariales, siendo necesario en ambos casos que el propietario no disponga de otros bienes o derechos en cantidad suficiente para satisfacer la deuda.

- TRIBUTACION DEL AHORRO EN EL IRPF.

Hasta ahora, los dividendos inferiores a 1.500€ estaban exentos de pagar impuestos. Esta exención desaparece, estableciendo tres tramos:

- Hasta 6.000€ la tributación será del 20% en 2015 y del 19% en 2016
- Desde 6.000€ hasta 50.000 el tipo será del 22% en 2015 y del 21% en 2016
- A partir de 50.000€ el tipo será del 24% en 2015 y del 23% en 2016.

Por otra parte, todas las plusvalías se integrarán

# ForLopd

Consulting, S.A.

## ¿QUIÉN ES RESPONSABLE?

El responsable de un fichero o tratamiento es la entidad, persona o el órgano administrativo que decide sobre la finalidad, el contenido y el uso del tratamiento de los datos personales.

Una empresa, será la responsable de los ficheros que contienen datos relativos a sus empleados y a sus clientes; un autónomo o empresario individual será responsable del tratamiento de los datos personales de sus clientes, un hotel será responsable del fichero de sus huéspedes; un gimnasio será responsable del fichero de sus socios; un centro educativo será responsable del fichero de sus alumnos, un Ayuntamiento será responsable del fichero del padrón...

## ¿QUIÉN ES EL ENCARGADO?

El encargado del tratamiento es la persona física o jurídica, pública o privada, u órgano administrativo que, solo o conjuntamente con otros, trate datos personales por cuenta del responsable del tratamiento o del responsable del fichero, como consecuencia de la existencia de una relación jurídica que le vincula con el mismo y delimita el ámbito de su actuación para la prestación de un servicio. Una empresa que preste servicios para la realización de envíos postales; el informático ajeno a la organización del responsable que realiza tareas de mantenimiento de software o hardware; el gestor administrativo que confecciona nóminas y gestiona el fichero de personal.....

La realización de un tratamiento por cuenta de terceros deberá estar regulada en un **contrato** que deberá constar por escrito que permita acreditar su celebración y contenido, estableciéndose expresamente que el encargado tratará los datos conforme a las instrucciones del responsable, que no los aplicará o utilizará con fin distinto al que figure en dicho contrato, ni los comunicará, ni siquiera para su conservación, a otras personas. Ambos, **encargado y responsable** del tratamiento, pueden ser sancionados de acuerdo a la LOPD si incumplen sus obligaciones.

¿Tiene los nombres y direcciones de sus clientes?, ¿Tiene archivadas las nominas de sus empleados?, ¿Dispone de fichas de pacientes?, ¿Su empresa dispone de cámaras de video vigilancia?

Si la respuesta de alguna de estas cuestiones es afirmativa, su empresa debe estar adaptada a la LOPD.

- Adaptación a la Ley Orgánica 15/99 de Protección de Datos (LOPD).
- Declaración de ficheros ante la AEPD.
- Confección del Documento de Seguridad y anexos.
- Atención a reclamaciones por parte de la AEPD.

[www.forlopd.es](http://www.forlopd.es) Central: 963465002

Madrid . Barcelona . Valencia . Alicante . Murcia . Sevilla . Málaga . C. Real . Zaragoza . Albacete . Castellón





en la base del ahorro, con independencia del periodo de generación.

Los planes de pensiones y otros sistemas de previsión social también han sufrido cambios, tanto en las aportaciones como en el rescate. La reforma limita las aportaciones a 8.000€ anuales máximos, sin que pueda superar el 30% de la suma de los rendimientos netos del trabajo y de actividades económicas.

Se modifica también la Ley de Regulación de los Planes y Fondos de pensiones permitiendo el rescate anticipado a partir del décimo año de antigüedad de sus aportaciones.

#### - INDEMNIZACION POR DESPIDO Y EXENCIÓN POR ENTREGA DE ACCIONES DE UNA EMPRESA A SUS TRABAJADORES

Se modifica la tributación de las indemnizaciones por despido con un máximo exento de 180.000€, pasando a tributar por el exceso. A parte de esto, al tratarse de rentas obtenidas de forma irregular en el tiempo, el importe de indemnización sujeta se reduce en un 30%.

Se modifica también la exención vinculada a la entrega de acciones gratuitas a los trabajadores de la empresa en la que trabajan. Estará exenta la entrega a los trabajadores en activo, de forma gratuita o por precio inferior al de mercado, de acciones o participaciones de la propia empresa o de otras empresas del grupo de sociedades, en la parte que no exceda, para el conjunto de las entregadas a cada trabajador, de 12.000 euros anuales.

#### - CONCEPTO DE ACTIVIDAD ECONOMICA

Se modifica el artículo 27 de la Ley, referido a los rendimientos de actividades económicas. Por una parte considera con rendimiento de actividades económicas la retribución percibida en concepto de prestación de servicios profesionales obtenidos de una entidad en cuyo capital participe derivados de la realización de actividades profesionales. Se modifica también la calificación como rendimiento de actividad económica los obtenidos por arrendamiento de inmuebles, eliminando el requisito de disponer de un local destinado a la gestión de la actividad, manteniendo exclusivamente el requisito de tener una persona contratada con contrato laboral y a jornada completa para la ordenación de la actividad.

#### - DEDUCCIÓN Y REDUCCIÓN POR EL ALQUILER DE VIVIENDA EN EL IRPF

La Ley mantiene el porcentaje actual del 60%

de exención de las rentas de alquiler de vivienda para todos los arrendamientos, eliminando la reducción incrementada del 100% para los arrendamientos a jóvenes menores de 30 años. Para los inquilinos, se elimina la deducción por alquiler de vivienda con carácter general para aquellos contratos de arrendamiento que se firmen a partir del 1 de enero de 2015. La Ley establece un régimen transitorio según el cual, pueden aplicar la deducción por alquiler de vivienda los contratos celebrados con anterioridad al 1 de enero de 2015 por el que hubieran satisfecho, también con anterioridad a dicha fecha, cantidades por el alquiler de su vivienda habitual.

#### - AUTÓNOMOS

Con carácter general, la retención de los autónomos pasará del 21% al 19% en 2015 y al 18% en 2016.

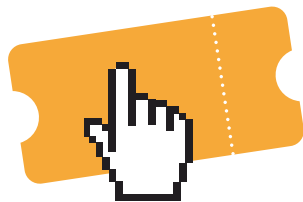
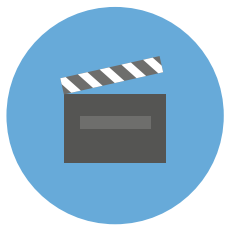
En relación con la determinación del rendimiento neto en estimación directa simplificada desaparece la limitación de 4.500 € como gasto deducible por las cantidades abonadas a mutualidades como alternativa al régimen de autónomos, sustituyéndolo por la cuota máxima de cotización para este régimen especial de la Seguridad Social, se mantiene la deducción por provisiones y gastos de difícil justificación, con una limitación de 2.000 euros anuales.

Se simplifica el régimen de módulos, con efecto de enero de 2016. Se modifican los umbrales cuantitativos que determinan la aplicación de este régimen y pasan a excluirse de él la actividades clasificadas en determinados epígrafes del I.A.E.. Se excluyen también las actividades que facturen menos de un 50% a personas físicas y las actividades a las que se aplica el 1% de retención como las de fabricación y construcción.

#### - MODIFICACIONES SOBRE LA BASE IMPONIBLE DEL IMPUESTO SOBRE SOCIEDADES

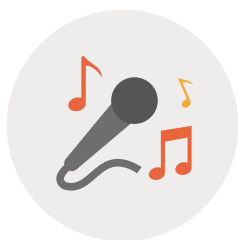
Se simplifican las tablas de amortización del inmovilizado material, que se aplicarán a los bienes adquiridos antes del 1 de enero de 2015 sobre el valor neto fiscal del bien a dicha fecha. Para el periodo impositivo 2015, la amortización correspondiente al fondo de comercio está sujeta al límite del 1% de su importe, la del inmovilizado intangible de vida útil indefinida para el mismo periodo y que no tenga la consideración de fondo de comercio al del 2% anual de su precio de adquisición y se mantienen las limitaciones a las cantidades pendientes de amortizar. Se suprime la deducibi-





# DIVERCLICK.es

OCIO Y CULTURA AL MEJOR PRECIO



Entra en:  
[www.diverclick.es/colprodecam](http://www.diverclick.es/colprodecam)



Por estar colegiado en el  
**Ilustre Colegio de Protésicos Dentales  
de La Comunidad de Madrid.**  
¡beneficiate de los mejores descuentos  
en espectáculos!

Suscríbete y recibirás cada semana las ofertas incorporadas.



lidad de las pérdidas por deterioro de los elementos patrimoniales, manteniéndose solamente esta deducibilidad para las existencias y los créditos y partidas a cobrar.

La Ley suprime también los coeficientes de actualización monetaria aplicables sobre el valor de adquisición en la transmisión de inmuebles, por lo que el efecto de la inflación no se corrige.

En cuanto a la deducibilidad fiscal de los gastos por atenciones a clientes o proveedores, se limita al 1% del importe neto de la cifra de negocios del periodo impositivo y deja de considerarse una liberalidad la retribución satisfecha a los administradores por sus funciones de alta dirección y otras funciones desarrolladas de acuerdo a un contrato laboral con la entidad.

Con la nueva Ley se crean las nuevas reservas de capitalización empresarial y de nivelación. La reserva de capitalización empresarial permite reducir la base imponible en un 10% por incremento de fondos propios. Esta reserva sustituye a la deducción por inversión de beneficios, que desaparece tras la reforma.

En relación con la compensación en el futuro de bases impositivas negativas no existe límite temporal, frente al actual de 18 años, pero se introduce una limitación cuantitativa en el 70% de la base imponible anterior a los ajustes de la reserva de capitalización, admitiéndose en todo caso un importe mínimo de un millón de euros.

#### - REDUCCIÓN DEL TIPO DE GRAVAMEN Y DE LAS DEDUCCIONES EN EL IMPUESTO SOBRE SOCIEDADES.

Se rebaja el tipo de gravamen general, que pasa del 30% al 28% en 2015 y al 25% en 2016, manteniéndose para entidades de nueva creación en el 15% para el primer período en que obtengan una base imponible positiva y el siguiente.

Se mantienen las deducciones por creación de empleo, incluyendo la correspondiente a los trabajadores con discapacidad.

Se elimina la actual deducción por reinversión de beneficios que es sustituida por la reserva de capitalización.

Se eliminan también la deducción por inversiones medioambientales, la deducción por gastos de formación de personal y la deducción por inversión de beneficios.

Se crea una nueva deducción por reversión de medidas temporales, fruto de una enmienda aprobada en el Senado o, para aquellos que se vieron afectados por limitación de las amortizaciones o se acogieron a la actualización de Balances, con el objetivo de minorar el coste económico que les puede generar la reducción del tipo de gravamen. La deducción será de un 5% de las cantidades que se integren en la base imponible, derivadas de amortizaciones no deducidas en los periodos impositivos iniciados en 2013 y 2014, siendo del 2% en los periodos impositivos que se inicien en 2015.

#### - IMPUESTO SOBRE EL VALOR AÑADIDO.

Se modifican las reglas de localización de los servicios de telecomunicaciones, de radiodifusión y televisión, y de las prestaciones de servicios efectuados por vía electrónica, que se gravarán donde esté establecido el destinatario del servicio, sea o no empresario, al margen de donde esté establecido el prestador.

En cuanto a exenciones se extiende la exención educativa a los servicios de atención a niños durante las horas de comedor escolar o guardería.

Se amplían los supuestos de aplicación de la regla de inversión del sujeto pasivo para luchar contra el fraude a la entrega de determinados productos, tales como teléfonos móviles, ordenadores portátiles, tabletas digitales, así como la plata y el platino. La inversión del sujeto pasivo consiste en que el obligado al liquidar el IVA pasa a ser el que compra el producto, y no el que lo vende.

# DT CAP

# RHEIN83

## ATACHES ESFÉRICOS DE PRECISIÓN



**LA SONRISA MEJOR  
SE CONSTRUYE CON  
LOS MATERIALES  
MEJORES!**

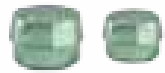


**ELIGE LA CONEXIÓN ELÁSTICA MÁS ADECUADA A TU CASO PROTÉSICO!**



**PRÓTESIS COMBINADA  
ESQUELETOS METÁLICOS REMOVIBLES  
DIENTES NATURALES – RAÍCES  
IMPLANTES Y CAD CAM!**

**CONTENEDOR DE ACERO  
INOX. Y DE TITANIO**  
Tamaño normal / micro



Blanca • Ret. estándar

Rosa • Ret. suave

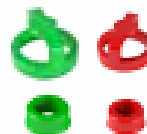
Amarilla • Ret. extra suave

Verde • Ret. elástica

Negra • Solo para laboratorio

**COFIAS DE TITANIO**  
Tamaño Normal/Micro

**OT BOX MONO**  
Tamaño Normal/Micro



**KUSS**  
DENTAL

KUSS DENTAL, S.L.  
C/Isabel Colbrand, 10 Nave 147 28050 MADRID  
+34 917 362317  
info@kuss-dental.com

# CURSOS Y CONFERENCIAS ENERO Y FEBRERO 2015

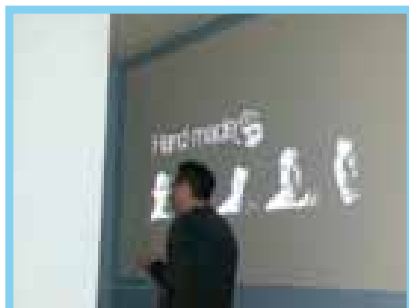
Durante el mes de enero y febrero de 2015 en la sala de cursos del Colegio se han celebrado los siguientes cursos y conferencias:

## CONFERENCIA: DIA 22 DE ENERO DE 2015. SECTOR ANTERIOR: TOMA DE DECISIONES A LA HORA DE PLANIFICAR CASOS ESTÉTICOS.

Impartida por D. Carlos Saavedra Marbán.

Colegiado del Colegio de Madrid, técnico en prótesis dental desde el año 1992. Es profesor colaborador en el Master de odontología Estética en la UCM, además de técnico en distintas casas de materiales cerámicos.

En ella el señor Saavedra explico las decisiones que tomamos a la hora de planificar y ejecutar restauraciones en el sector anterior, a la vez que se mostró el protocolo en el trabajo diario, todo ello acompañado de casos prácticos donde se valoraron las distintas situaciones que nos encontramos en el laboratorio.



Varias instantáneas de la conferencia de Carlos Saavedra



Carlos Saavedra, junto con el Coordinador de la Comisión de Formación del Colegio, Juan Carlos Megía

**D. Juan Carlos Megía Real**  
Coordinador de la Comisión de Formación



# DENTALUS

Salón de la Formación Dental

El primer evento de formación  
del sector dental en España

Consigue **GRATIS**  
tu ejemplar de la  
GDF en Dentalus



**ACCESO  
GRATUITO**  
Previo registro en  
[www.dentalus.net](http://www.dentalus.net)

Travel partner:



**MADRID**  
**24-25 | ABRIL | 2015**  
**IFEMA (PABELLÓN 1)**

**GACETA  
DENTAL**

**Peldaño**

 [www.dentalus.net](http://www.dentalus.net)

 [info@dentalus.net](mailto:info@dentalus.net)

 +34 914 768 000

 @DentalusNET

## CONFERENCIA: 2 DE FEBRERO DE 2015: "PINK CERAMIC: ESTRATEGIA SOBRE ZIRCONIA"

**Ponente: D. Andrés Acevedo.**

Andrés es parte de la nueva generación de protésicos que ha ido marcando pauta con la calidad de su técnica y excelentes trabajos realizados. Aprendió de la mano de José Porfirio Jiménez en Venezuela, a quien considera su mentor, por ser quien lo motivó a desarrollarse en el ámbito dental. Una vez dados sus primeros pasos, decide conocer nuevas técnicas, razón que lo impulsa a salir a distintos lugares del mundo, a seguir formándose con grandes especialistas como Michelle Magne, Ivan Roland, Nondas, Paulo Kano, Juvenal Souza, Jungo Endo o Christian Coachman, entre otros. Desde el año pasado colabora como ceramista en la clínica Houston Implant Dental Center.

En esta conferencia el Sr. Acevedo, nos habló de una comunicación protésico dental -odontólogo fácil y segura.

Presentó tratamientos de forma digital como estrategia de marketing para el odontólogo y el paciente, la elección del material restaurador en base al resultado que deseamos obtener y la planificación digital y toma de color efectiva para la predictibilidad de resultados.



D. Andrés Acevedo en un momento de la conferencia.







Varias imágenes de la conferencia



Andrés Acevedo firmando los diplomas a los asistentes, junto con Juan Carlos Megía.



Foto de grupo al finalizar la conferencia

## EN MEDIO DE LA NADA

En la última Expodental de marzo, mi hija Alba y yo (odontóloga y protésico respectivamente) teníamos la intención de poder colaborar con alguna ONG.

En noviembre una amiga de mi hija, también odontóloga, llamada Gema que había venido de cooperar recientemente en Camerún con la ONG "Zerca y lejos", nos comunicó la posibilidad de ir a los campamentos saharauis de Tinduf y a la zona liberada del ex Sáhara español, concretamente a Tifariti.

La idea nos gustó, por lo que decidimos reunirnos con el responsable de la ONG Dentalcoop, el Dr Ignacio Calatayud. Después de valorarlo, quisimos colaborar con ellos... ¡manos a la obra! Allí estábamos preparados un viernes 2 de enero en el aeropuerto de Madrid Barajas, con 200 kg de materiales, para clínica y para montar un "laboratorio" en el que sólo haríamos resina.

Madrid-Argel, Argel-Tinduf y Tinduf-Tifariti, este último desplazamiento duró 10 horas en Jeep, atravesando 350 km de desierto, toda una aventura... ¡Espectacular!

Una vez en Tifariti nos llevaron a un hospital que ha sido donado por la Comunidad Foral de Navarra, este centro, está infrautilizado pues no llegan profesionales allí, ya que está muy lejos de los campamentos de Tinduf. Allí la población mayoritariamente es nómada, se desplazan con sus animales buscando alimentos para ellos, también están los militares. Hay restos de lo que fue el cuartel de la Legión española.

Trabajamos duro durante 6 días, ya que la población de Tifariti sabía que llegaba un equipo de 5 odontólogos y un protésico para ayudarles en su salud bucal. Los odontólogos eran bastante jóvenes, ninguno superaba los 30 años. Dos de ellos con mucha experiencia en lo que a cooperación se refiere, habían estado en países como: India, Honduras, Camerún y ahora tocaba el Sáhara. Son gente maravillosa, trabajan con muchas ganas, ánimo y se entregándose a tope. El "laboratorio" lo montamos sobre una mesa del comedor en uno de los gabinetes: una prensa, muflas, una olla, y un mechero de alcohol, todo esto para hacer prótesis muy básicas.

La gente de allí es maravillosa, muy agradecida y nos sorprendió lo duros que eran, ya que se quejaban muy poco. Dentalcoop tiene la intención de poder traer a dos personas para formarlos como protésicos, posiblemente sean dos odontólogos saharauis. Pretende enseñarles a hacer prótesis acrílicas, las más básicas y también a un técnico para formar-le en la reparación de los equipos dentales, pues a la mínima avería se quedan inutilizados por no tener a una persona formada que les pueda reparar.

Desde aquí me dirijo a todos los protésicos que queráis colaborar de la forma que sea, bien en donación de materiales, en libros de texto de formación protésica o en lo que consideréis. Os animo a formar parte de ello, es una experiencia maravillosa poder ver a aquella gente tan agradecida, quienes nos enseñaban con orgullo los DNI españoles de sus padres y abuelos. No olvidemos que fue una provincia española hasta el año 1975. Un dato importante es que allí te puedes comunicar prácticamente con todos en español, pues el que no lo habla bien, lo entiende. Los compañeros que deseéis colaborar, podéis poneros en contacto con Dentalcoop y Sáhara 4x4.



Haciendo las primeras prótesis en el "laboratorio"

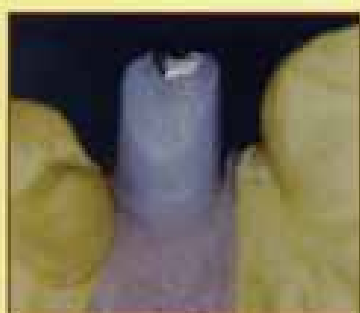
C/ ALPUJARRAS, 2A  
28032 MADRID  
TLE.: 91 301 41 62  
687 594 188  
Web: [www.tmi-spain.com](http://www.tmi-spain.com)  
E-mail: [info@tmi-spain.com](mailto:info@tmi-spain.com)



Techniques & Materials  
for Implantology

## SOLUCIONES ESTÉTICAS EN IMPLANTOPROTESIS

### TSM ACETAL



- DISMINUYE  
LAS CARGAS  
EN LOS  
IMPLANTES
- NO SE  
ADHIERE  
LA PLACA
- AISLANTE  
TÉRMICO



Para una sonrisa sin edad

ESTÉTICA Y  
PRECISIÓN  
A SU ALCANCE

TSM ACETAL



La primera inmediata superior e inferior al amigo  
Amberik



Con mi hija Alba mientras trabajamos



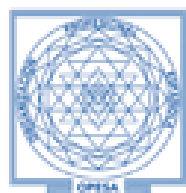
Gema y Alba con Abbua, un niño saharauí



El grupo expedicionario delante del  
ministerio de sanidad saharauí



Alba y Gema trabajando



32 Aniversario

# OPESA

Centro de Formación Profesional Específica  
de Grado Superior



Madrid

**EXCELENTE**

**ABIERTA MATRICULA CURSO 2013-2014**

**PLAZAS LIMITADAS**



## CICLOS FORMATIVOS DE GRADO SUPERIOR

### SANIDAD

- **Prótesis Dentales** (1º Centro privado autorizado por el Ministerio de Educación)
- Higiene Bucodental
- Anatomía Patológica y Citología
- Laboratorio de Diagnóstico Clínico
- Audiología Protésica

### SERVICIOS SOCIOCULTURALES Y A LA COMUNIDAD

- Educación Infantil
- Integración Social

### INFORMÁTICA

- Desarrollo de Aplicaciones Multiplataforma

### BOLSA DE TRABAJO

## ESPECIALIZACIÓN EN PRÓTESIS FIJA Y ESTÉTICA DENTAL XXIV Promoción

Cursos de Formación Continuada para Técnico Superior acreditado por la Comisión de Formación Continuada de las Profesiones Sanitarias de la Comunidad de Madrid.

- Curso Metal Cerámica (Pte. acreditar Ed. 08)
- Curso de Estética Dental sin metal aplicando las nuevas Tecnologías (Pte. acreditar Ed.04)
- Sistemas CAD/CAM y Estética Dental (Pte. acreditar Ed.04)



**37 CRÉDITOS**



### INFORMACIÓN E INSCRIPCIONES

C/ Ayala, 111, 28009 Madrid

Tel: 91 402 70 62 - 91 402 72 62

Fax: 91 309 13 42

[www.opesafp.com](http://www.opesafp.com)

Email: [secretaria@opesafp.com](mailto:secretaria@opesafp.com)

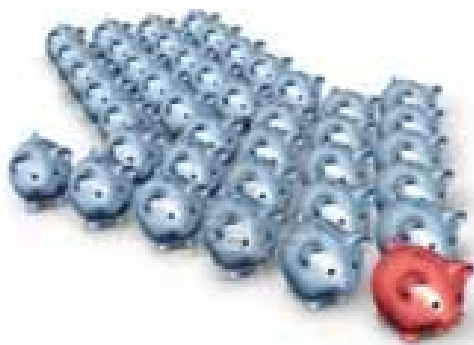
# CHARLA INFORMATIVA A LOS ALUMNOS DE LA ESCUELA ETEE

D. Juan Carlos Megía Real, Coordinador de la Comisión de Formación del Colegio impartió una charla informativa sobre el Colegio y la profesión de protésico dental a los alumnos de la Escuela Técnica de Enseñanzas Especializadas (ETEE), el pasado 10 de Febrero, en la sede del Colegio.



**El vicepresidente del Colegio, D. Juan Carlos Megía Real, durante la charla informativa a los alumnos**





*¿le gustaría ahorrar  
hasta un  
50% en sus costes de  
mensajería?*

*obtenga para su  
negocio:*

✓ más competitividad ✓ mayores beneficios

**asap**  
Prodental Ex press



*1er Servicio de Mensajería  
específico para Protésicos Dentales*

Sabemos muy bien como  
funciona su Sector

Servicio rápido y  
de calidad



especializado y  
personalizado

rutas eficientes con  
los mejores precios

*más de 70  
laboratorios confían  
en nosotros*



Muy importante, para su tranquilidad :

Todos nuestros mensajeros están debidamente regularizados en el Régimen General de la Seguridad Social y disponen del correspondiente Seguro Obligatorio para Actividades de Transporte terrestre (S.O.A.T.)

*pruébenos 1 día GRATIS y sin compromiso*

Consulte precios y condiciones

[www.asapmensajeria.com](http://www.asapmensajeria.com)



información y solicitud  
de servicios:

**91 161 01 10**

[info@asapmensajeria.com](mailto:info@asapmensajeria.com)

Mensajería Oficial del Colegio Profesional de Protésicos Dentales de la C.A. de Madrid



# CONFERENCIA: “DEL PROYECTO A LA REALIDAD DE LA PRÓTESIS A IMPLANTAR PARA EL PACIENTE EDÉNTULO” (12 de febrero de 2015)

El jueves 12 de febrero se celebró la conferencia “Del proyecto a la realidad de la prótesis a implantar para el paciente edéntulo”, con los ponentes; el Dr. Alessio Casucci y Carlos Borromeo.

El Dr. Alessio Casucci recibió su título de DDS en la Universidad de Siena en 2004. Obtuvo un Master en Periodoncia y una maestría en Ciencias en Biomateriales Odontológicos y sus aplicaciones clínicas. Ha participado como docente en el programa de postgrado “Dentadura Completa y Oclusión” en la Universidad de Siena. Dedicó principalmente la práctica clínica a la rehabilitación de pacientes edéntulos, sobre lo que habló en esta conferencia.

Carlos Borromeo, empieza su actividad como titular del Laboratorio Odontotécnico Borromeo, donde se especializa en la construcción de prótesis sobre implantes, incluso con sistemas Cad-Cam, participando activamente al sistema con la empresa Nobel Biocare ProCera y, actualmente, también con Dental Wings, además es dictante de varias conferencias y autor de varias publicaciones.



**Imagen de los ponentes durante la conferencia**

**Ofrecemos más**

Tú escaneas

Tú diseñas

**Nosotros mecanizamos**

Tú lo terminas

Tú lo entregas

**Ahora para los principales  
sistemas de implantes**

Prótesis personalizadas para: Conexión  
tipo Brånemark®; Straumann®; Nobel  
Replace®; Zimmer®; Astra Tech®...

**¡Novedad!**



**MG**

**Bio-CAM®**

Simplemente perfecto

Mozo-Grau S.A. Empresa dada de alta como fabricante de aparatos de prótesis y ortopedia. Epígrafe: 392

C/ Santiago López González, 7 · 47197 Valladolid (España) · Tel. España: 902 423 523  
Tel. fuera de España: +34 983 211 312 · Fax: +34 983 304 021 · [info@mozo-grau.com](mailto:info@mozo-grau.com)  
[www.mozo-grau.com](http://www.mozo-grau.com)



**MOZOGRAU®**

IMPLANTES DENTALES

# CONFERENCIA: “DREAM FRAME: SISTEMA PARA LA REALIZACIÓN DE ESTRUCTURAS PROTÉSICAS EN FIBRA DE CARBONO” PAOLO PAGLIARI (19 de febrero de 2015)

Conferencia sobre el estampado en mufla transparente para la realización de trabajos protésicos fijos, terminados en composite Experience sobre una estructura realizada en fibra de vidrio esparcida (Fibre Composite).

El dictante de la conferencia expuso su técnica de trabajo sobre el estampado, con sus correspondientes protocolos para la realización de varios tipos de trabajos protésicos dentales (coronas unitarias y puentes sin utilizar metal, incrustaciones, carillas puentes Maryland, pernos muñones individuales en fibra de vidrio).

Durante la conferencia se presentó el DREAM FRAME: un nuevo sistema para la realización de estructuras protésicas en fibra de carbono

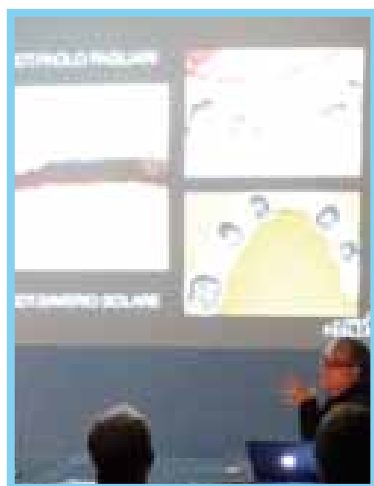
Paolo Pagliari es odontotécnico titular de laboratorio en Villanova D'Albenga desde 1978, inventor de la mufla transparente y de la técnica de estampado con productos DEI Lab.

Profesor de la Universidad de Génova en la Facultad de Odontología de 2007 a 2011.

Ha participado en numerosas conferencias en Italia y en el extranjero.

Consultor de la empresa DEI Italia, ha colaborado en la realización del composite experience y de numerosos productos con el fin de optimizar el producto de su técnica de estampado, técnica que ha presentado a nivel internacional en el College Or Prosthodontics de Estocolmo en 1999.

Ha realizado talleres de prácticas en España, Polonia, Alemania, Estados Unidos, Letonia, China y Tayijistán.



**Imágenes de la conferencia del Sr. Pagliari**



# Rotativos Estevez

C/. Bravo Murillo, 211 bis 1.º E  
28020 Madrid

**91.332.49.82**

**91.828.53.40**

## Todo en Instrumentos Rotativos para Laboratorio

- Cerámica
- Resinas



- Metal
- Ortodoncia

Consulta nuestro Catálogo y Ofertas Especiales.

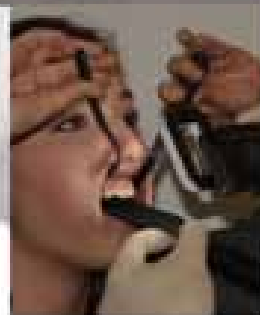
[mail.rotativosestevez@hotmail.com](mailto:mail.rotativosestevez@hotmail.com)



Smile Line ☺

Diseño innovador para  
tus impresiones digitales.

PHOTO-CAD



SMILE LITE Y  
SMILE CAPTURE

Única y revolucionaria  
polarización en vivo.



Contraste  
para la fotografía  
intraoral.

FLEXIPALETTE



Cmno. de las Hormigueras 175 Nave 2 - 28031 Madrid  
T. 91. 757. 00. 47 - email: [Info@dentaleverest.es](mailto:Info@dentaleverest.es)  
C/ Ingeniero Salinas 32/34 local - 35008 Las Palmas de G.C.  
T. 928. 932. 711 - email: [Infocanarias@dentaleverest.es](mailto:Infocanarias@dentaleverest.es)



## CASA SCHMIDT, jornadas de formación comercial en la sierra de Madrid.

Los pasados días 7, 8 y 9 de Enero, Casa Schmidt reunió a todo su equipó comercial en Navacerrada, durante los 3 días se llevaron a cabo unas jornadas de formación de sus exclusivas y últimas novedades incorporadas en su portafolio de artículos.

Más de 70 comerciales se dieron cita estos días donde contaron también con una ponencia sobre Motivación, impartida por Luis Galindo, miembro de Top Ten Speakers y que ha actuado como ponente durante los años 2011 y 2012 en más de 400 conferencias y seminarios, tanto nacionales como internacionales.



El equipo comercial de Casa Schmidt está siempre en continua formación, y en jornadas como la de Navacerrada pretendemos, además, hacer disfrutar al equipo de ventas de otras actividades como: ponencias motivacionales, gincana, Spa....etc., para empezar el año con las pilas cargadas.



# ¡CONSIGUE LA MÁXIMA PRECISIÓN!

**ISCAN D104**

**HASTA 5my DE PRECISIÓN EN TUS TRABAJOS.**



**exocad**  
**Imetric**



Cmno. de las Hormigueras 175 Nave 2 - 28031 Madrid  
T. 91. 757. 00. 47 - email: Info@dentaleverest.es  
C/ Ingeniero Salinas 32/34 - local - 35008 Las Palmas de G.C.  
T. 928. 932. 711 - email: Infocanarias@dentaleverest.es



**HINRI MILL 5**

**FRESADO Y RECTIFICACIÓN  
MÁS CONCISO.**

**5 EJES DE TRABAJO DE FORMA SIMULTÁNEA.**

## **AVISO IMPORTANTE PARA TODOS LOS COLEGIADOS QUE HAYAN SIDO RESPONSABLES TÉCNICOS DE LABORATORIOS**

Los Técnicos Responsables de laboratorios de Prótesis Dental que hayan sido designados como tales a la Administración Sanitaria, seguirán siendo responsables frente a la misma, aún en el supuesto de que dejen de trabajar en el laboratorio en el que hayan desempeñado dicha función hasta que no se notifique a la Conserjería de Sanidad el cese en dicho puesto.



## INAUGURACIÓN NUEVO CENTRO DE FORMACIÓN GC EN ESPAÑA

El pasado día 18 de Diciembre GC Ibérica inauguró oficialmente su recién estrenado centro de formación "GC Europe Campus" a pesar de que ya han sido varios los cursos impartidos allí desde que estuvo listo a principios de Septiembre.

No obstante GC no quiso dejar de realizar una inauguración oficial invitando a sus líderes de opinión, distribuidores, clientes y amigos que tuvieron la oportunidad de conocer estas nuevas instalaciones.

La inauguración se llevó a cabo por uno de los líderes de opinión más emblemáticos de la firma, el Sr. Francisco Troyano quien tras unas breves palabras del Director General, Eduardo Blanco, fue el encargado de cortar la cita para que el resto de invitados pudieran conocer las instalaciones.

Tras este acto los invitados pudieron disfrutar de un coctel que sirvió también de celebración navideña.

El centro que está situado en la madrileña localidad de Las Rozas albergará cursos y talleres prácticos tanto para dentistas como para protésicos.

Por otra parte en estas nuevas instalaciones tendremos a disposición de nuestros clientes una gran variedad de materiales para que puedan acercarse y experimentar con ellos, siempre atendidos por uno de los delegados de GC.

Con esta nueva iniciativa GC, ahora mediante su filial en España, sigue apostando por la formación y educación de los profesionales poniendo a su alcance los mejores ponentes, programas e instalaciones.

El aula formativa cuenta con 12 puestos de trabajo completamente equipados así como con los medios audiovisuales necesarios para los cursos que GC organiza.

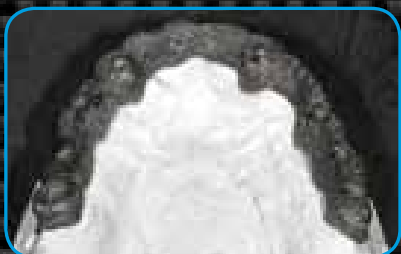
No obstante GC seguirá organizando cursos en un centro en Leuven (Bélgica) como lo ha venido haciendo durante los últimos 8 años.

Desde estas páginas queremos agradecer a todos los asistentes, y también a todos los que no pudieron acercarse sus palabras de reconocimiento y felicitaciones.





## SISTEMA PARA LA REALIZACIÓN DE TRABAJOS PROTESICOS EN COMPOSITE ESTAMPADO CON ESTRUCTURA EN FIBRA DE CARBONO



### Ventajas del sistema Dream Frame

- Tecnológicamente avanzada
- Máxima resistencia
- Máxima biocompatibilidad
- Rapidez de ejecución
- Ligereza (3 g por arcada)
- Capacidad de absorción de impactos
- Máximo confort para el paciente
- Costes muy reducidos
- Posibilidad para realizar diagnósticos (TAC y RMN) sin la retirada de la prótesis
- Elimina la cementación pasiva
- Máxima estabilidad dimensional y precisión



### Ventajas del sistema M.C.M.

- Estructura monolítica
- Máxima compactibilidad
- No se deslaminata
- Mantenimiento del tamaño vertical: 20  $\mu$  después de 200.000 ciclos (similar al esmalte natural)
- Estabilidad del color
- Capacidad de absorción de impactos
- Estética excelente
- Reparable
- Considerado en todas las Universidades a nivel mundial como la mejor solución en prótesis sobre implantes



Para más información no duden en contactar con:

**GC IBÉRICA**

**C/ Playa de las Americas, 2, 1, of,4**

**Edificio Codesa 2**

**28230 Las Rozas – Madrid**

**Tlf. 91 636 43 40**

**Fax. 91 636 43 41**

**Email: formacion@spain.gceurope.com**



**BOLETÍN DE SUSCRIPCIÓN**

Para la edición digital de :

**“CAPITAL DENTAL”**

**“GRATIS”**

**REVISTA INFORMATIVA DEL ILUSTRE COLEGIO PROFESIONAL DE PROTÉSICOS DENTALES DE LA COMUNIDAD DE MADRID**

Si estás interesado en recibir nuestra revista en formato digital **DE FORMA GRATUITA** cumplimenta, por favor, los siguientes datos:

Datos para el envío:

Nombre .....

Apellidos .....

Dirección .....

Localidad .....

C.P. ....

Provincia .....

Teléfono .....

Dirección de correo electrónico.....

Profesión:

Protésico dental colegiado en el Colegio de.....

• Higienista dental

• Odontólogo

• Estudiante

• Otros profesionales

NOTA: De acuerdo con lo establecido en la Ley Orgánica 15/99 de Protección de Datos Personales se informa al suscriptor de la revista, el cual acepta, la incorporación de sus datos personales a los ficheros automatizados y manuales existentes en el Ilustre Colegio Profesional de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid, que se conservarán en los mismos con carácter confidencial, a los solos efectos de estadística, control de envíos y pagos. El responsable del fichero es el Colegio Profesional de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid, pudiendo el interesado ejercitar sus derechos de información, rectificación y cancelación ante dicha Corporación en el domicilio sito en la C/ Teniente Coronel Noreña, 11 – 1º. 28045 Madrid.

# SOCIEDAD DE PREVENCIÓN DE MAZ SL



## SERVICIOS OFRECIDOS PARA

## ILUSTRE COLEGIO PROTÉSICOS DENTALES DE MADRID

**Tarifa especial para COLEGIADOS Y FAMILIARES:**

- Ficha de Prevención de Riesgos y Medidas Preventivas.
- Formación Específica de los Riesgos puesto trabajo.
- Evaluación de Riesgos del Puesto de Trabajo.
- Examen de Salud, Analítica sangre y orina.
- Certificado de Salud.



ESPECIALIDADES TÉCNICAS	
1-5 TRABAJADORES	AÑO 2015
	300€
Más 5 trabajadores	Consultar

VIGILANCIA DE LA SALUD Y RECONOCIMIENTOS MÉDICOS	
RECONOCIMIENTOS MÉDICOS	45,00 €trab
PLACA DE TORAX (Protocolo solicosis)	Consultar

Más información:

**Paloma Rodríguez Pulido**  
c/ Julián Camarillo, 25  
28037 MADRID  
Email: [prpulido@spmaz.es](mailto:prpulido@spmaz.es)  
Móvil: 639 569 168



## Línea Integral

# Mozo-Grau presentó su nueva línea de implantes "MTA®" en las IV Jornadas de Actualización en Implantología

El pasado 30 de enero de 2015 Mozo-Grau presentó su nueva línea de implantes "MTA®" en las IV Jornadas de Actualización en Implantología.

Esta nueva propuesta surge del trabajo y de la experiencia, que la empresa ha ido adquiriendo, fundamentada en su compromiso por la Calidad.

Gracias a esta filosofía la firma ofrece la perfecta convivencia en los ajustes de los implantes dentales y sus correspondientes prótesis, ahora presentada como:

**Línea Integral:** Con esta denominación, a partir de 2015, los clientes de Mozo-Grau dispondrán, como hasta ahora, del sistema de implantes Gama Osseous (conexión externa) y Gama InHex (conexión interna), sustentada en la Calidad en los ajustes, ya que a través del Código Explorer puede elegir el aditamento Mozo-Grau que más se adecúe a su necesidad.

**Línea MTA:** Manteniendo la misma calidad que la Línea Integral, tiene como elemento diferenciador el diseño del transportador: un pilar de titanio cementable que servirá como pilar definitivo o como pilar provisional.

MTA es una propuesta que la marca ofrece como alternativa especialmente dirigida a los profesionales que no realizan las restauraciones, ya que excluye el coste del aditamento.

Ésta es solo una de las novedades que Mozo-Grau ha preparado de cara a 2015. Mozo-Grau irá informando puntualmente de las nuevas incorporaciones a su catálogo.

## AVISO IMPORTANTE PARA TODOS LOS COLEGIADOS QUE HAYAN SIDO RESPONSABLES TÉCNICOS DE LABORATORIOS

Los Técnicos Responsables de laboratorios de Prótesis Dental que hayan sido designados como tales a la Administración Sanitaria, seguirán siendo responsables frente a la misma, aún en el supuesto de que dejen de trabajar en el laboratorio en el que hayan desempeñado dicha función hasta que no se notifique a la Conserjería de Sanidad el cese en dicho puesto.

# A la cabeza de la tecnología CAD/CAM

Hoy tenemos la oportunidad de hablar sobre los avances tecnológicos en el sector con unidesa-odi, único fabricante de dientes acrílicos en España. La capacidad de productiva de unidesa-odi ha aumentado por encima de los 15 millones de unidades al año; esto supone 1 diente cada 30 segundos, todo ello gracias a la incorporación de nuevos sistemas robóticos de producción que garantizan la calidad, homogeneidad e inalterabilidad de cada producto: piezas dentales, resinas o materiales CAD/CAM.

Repasando un poco su historia, unidesa-odi (o Unión Dental como se la conocía en el pasado) nació en 1952 como una empresa familiar. Actualmente, con más de 60 años de experiencia, se ha afianzado como la mejor alternativa a fabricantes Alemanes o Norteamericanos a nivel mundial. Compite activamente en los mercados internacionales contra VITA ,Ivoclar o Densply, gracias a esta gran empresa, ¡España vuelve a estar en el mapa!

La fiabilidad de sus procesos y la calidad de sus productos les han abierto todas fronteras desmarcándose de sus competidores. Tras un breve proceso de adaptación tecnológica, unidesa-odi, sigue creciendo y evolucionando con un marcado compromiso en materia de I+D+i. Ya sea ofreciendo nuevos productos y soluciones, como idodentine, odipal NEO u odilux+7, o penetrando en nuevos mercados, Unidesa-Odi ha demostrado tener muy buena capacidad de adaptación en un sector en constante cambio.

Hablamos con José Luis Rodríguez, Ingeniero Químico, Director de Fabrica y Responsable de desarrollo de producto y con Sergio Tekogul, Responsable de Marketing Internacional y operaciones en EE.UU. para darnos más detalles.

-José Luis, en su opinión ¿Qué nos depara el año 2015?

Hace algunos años detectamos que la tecnología CAD/CAM seguía una proyección natural hacia el sector dental y que en el futuro sería un condicionante directo a la hora de confeccionar prótesis dentales. Hoy, en 2015, es una realidad. El desarrollo, por de equipos especializados para los trabajos dentales parte de fabricantes de fresadoras, nos dio la oportunidad de crear una alternativa a materiales cerámicos como el Circonio para ciertos tipos de trabajo. Nuestro compuesto PMMA-rHCL(PMMA reinforced & high cross-linked) utilizado en bloques en una y varias capas es ideal para la confección de coronas y puentes temporales, tanto por su resultado estético como por el tiempo de mecanizado de la prótesis. La demanda de coronas y puentes sin metal ha crecido a un ritmo constante durante varios años, ya que las cerámicas modernas brindan un alto nivel estético y unos resultados predecibles. De las limitaciones técnica de los materiales cerámicos en cuanto a dureza, capacidad de absorción o de abrasión del antagonista, nace nuestro disco idodentine DISC de PMMA-rHCL multilayer de 5 capas. Se fabrica en 20mm y ofrece una gradación de color perfecta desde el cuello al borde incisal, una dureza y una resistencia a la abrasión que hacen posible la confección de prótesis permanentes. Creo firmemente que durante el año 2015 el sector estará muy marcado por esta tecnología.

-Sergio, sabemos que el CAD/CAM dental es un sistema tecnológico que permite el diseño y la elaboración de prótesis dentales por ordenador, pero ¿podrías explicarnos porque creéis que el año 2015 estará marcado por este sistema?



Curiosamente nosotros fuimos los primeros en adaptar materiales compuestos con base de PMMA a discos para fresadoras CAD/CAM. Mientras nuestra competencia hacia pequeños bloques unitarios nosotros decidimos apostar por un formato donde se pudiera aprovechar mejor el material. Desde el lanzamiento de idodentine DISC hemos ido viendo como la demanda se estimulaba exponencialmente, pasando de un par de interesados, al principio, a quedarnos sin catálogos ni muestras en ferias tan punteras tecnológicamente como la IDS de Colonia. Desde mi puesto en el departamento de exportación se observa claramente el crecimiento de la demanda de productos CAD/CAM, y que una tecnología por la que apostaban unos pocos comienza a calar en países como Alemania, Japón, Estados Unidos y Canada. Personalmente opino que esta tendencia se está contagiando a nuestro país y esperamos en el futuro ver a las empresas españolas apostar por nuestros productos como lo hacen gigantes extranjeros como Zahn Canada o Johannes Weithas.

-Como desarrollador de producto, podrías contarnos, Jose Luis ¿que soluciones ofrece unidesa-odi dentro del segmento CAD/CAM?

Como responsable del desarrollo de nuevos productos, es emocionante apostar por nuevas tecnologías, pero la mayor gratificación llega cuando una vez desarrollado, el producto comienza a despertar el interés de los profesionales. En unidesa-odi creemos en nuestra responsabilidad de dar soluciones de la más alta calidad con la garantía de

una gran empresa, por eso ofrecemos idodentine DISC un discos acrílico para fresadoras CAD/CAM de 1, 3 y 5 capas, disponible en Colores V Shade (A1-C2), también en material calcinable transparente idodentine -idocast. (específicamente diseñado para férulas de descarga y guías de implante). Los fabricamos en los diámetros más demandados por el sector 98,5 y 95 mm.

-Y para terminar, Sergio, desde tu óptica de Marketing Internacional ¿Cómo os desmarcáis de vuestros competidores?

Demostrando nuestra excelencia! Solo de esta manera podemos competir contra multinacionales con propuestas de marketing de miles de dólares. idodentine DISC está certificado y aprobado bajo los estándares sanitarios y de biocompatibilidad más

exigentes del mundo como son la FDA y Health Canada. Nuestra fiabilidad contrastada nos permite competir activamente en mercados europeos y trasatlánticos. Gracias a la calidad de nuestro disco, actualmente ya lo comercializamos ampliamente en países como Alemania, Italia , EE.UU o Canada. Estamos muy orgullosos de ofrecer un producto de calidad que supere ampliamente los estándares del sector y que se reconozca a nivel internacional. Así es como nos desmarcamos de la competencia: excelencia.

Reportaje: Javier Gutierrez Murphy.



Fotografía: idodentine DISC 3 capas 98mm e idocast 98mm





**Sr. Edgar Garcia Amorós,**  
**Barcelona el 24 de abril de**  
**1981.**

*Técnico de prótesis dental por*  
*I.E.S. Salvador Seguí, Barcelona.*  
*Técnico dental de la Clínica*  
*universitaria de odontología*  
*(CUO-UIC), 2006.*  
*Lic. en odontología por la UIC*



## INTRODUCCION:

En la actualidad las vías de comunicación que existen, entre el dentista, en la clínica y el protésico, en el laboratorio, son cada día más eficaces y útiles para obtener de una manera sencilla, mejores resultados. Estas vías, proporcionan un intercambio mutuo y constante de información, sobre aspectos concretos de nuestros trabajos, como la anatomía extraoral e intraoral, características del color y particularidades de los dientes, con el uso de la fotografía digital. También podemos comunicarnos por procesos digitales en sistemas de CAD/CAM e incluso con el uso de vídeos para establecer el comportamiento de la musculatura perioral, de manera dinámica o en reposo.

Sin embargo, aún teniendo la capacidad de absorber toda esta información, no tenemos en cuenta, en muchos casos la manera en que se han obtenido dichos resultados. Es muy importante conocer los dispositivos de los que dispone nuestro clínico para poder así conseguir los resultados deseados. Por lo tanto, si el clínico realiza un trabajo con gran demanda estética con el uso de magnificación, aportando así una mejora notable en el acabado de su preparación, es de recibo que nosotros como protésicos respondamos con un trabajo digno de lo exigido, lo cual será casi imposible si no trabajamos con las mismas herramientas que nuestro clínico. La magnificación es un complemento clave en la consulta clínica para realizar nuestros tratamientos con éxito. No cabe duda que el uso de magnificación en procedimientos endodónticos o en procesos quirúrgicos tanto a nivel periodontal como en cirugías reconstructivas e implantológicas son imprescindibles, si queremos aportar un plus de calidad y excelencia a nuestros tratamientos. No obstante, el uso de la magnificación para tratamientos de odontología restaurativa general no es tan común. En mi corta experiencia como clínico he tenido la posibilidad de disfrutar de la

ayuda incondicional que aportan las lupas EyeMag de Carl Zeiss y un mundo de detalles se abre ante tus ojos. Mismamente, el uso de las lupas en clínica lo complementaba en el laboratorio, teniendo así la posibilidad de mantener el nivel de percepción visual y de detalle en ambas situaciones.



Sector antero-inferior con una atrición moderada



Reconstrucción antero-inferior con uso de magnificación

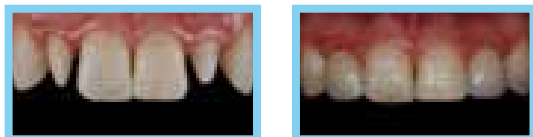


Las lupas EyeMag de Carl Zeiss, te ofrecen en el laboratorio dental un complemento de trabajo cómodo y de calidad. El proceso de adaptación es sencillo y muy intuitivo, debido a la gran cantidad

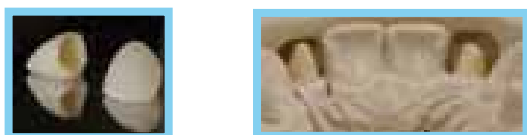
de reglajes que te permite, pudiendo de esta manera establecer un campo visual individualizado, en un rango que va desde los 300 a 550mm. Además, la ventaja de poseer unas lupas Flip-up, es la facilidad con que puedes abatir las lupas y volver a colocarlas, sin la necesidad de sacártelas constantemente. Otra gran ventaja que nos ofrecen, es el disminuido peso que se consigue con el uso de materiales de primera calidad como las



monturas de titanio. En el laboratorio las lupas de magnificación te aportan una mejor visualización de las líneas de acabado. Mejor capacidad de captar detalles y como resultado más posibilidades de texturizar de una manera natural nuestros trabajos. Además de proporcionar un mayor ajuste de nuestras restauraciones, obteniendo como resultado, trabajos de gran calidad con un acabado excelente.



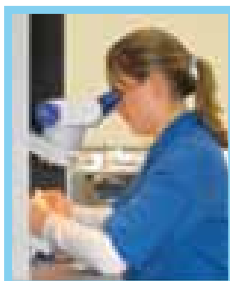
Dientes 1.2, 2.2 conoides y posterior confección de coronas de composite indirectas.



Dra. Tarazón y Sr. Garcia

## CONCLUSION:

La necesidad de tener un buen campo de visibilidad es uno de los retos más comunes en la odontología actual por la alta demanda estética de nuestros pacientes, tanto en el ámbito clínico como en el laboratorio. La magnificación te aporta unos resultados inmediatos en la capacidad de visualizar detalles y micro-estructuras de las restauraciones, obteniendo así una mejoría sustancial en nuestros trabajos y ofreciendo un resultado final de calidad. Las EyeMag nos proporcionan imágenes precisas con una excelente calidad y fidelidad del color, gracias a una excelente profundidad de campo que asegura una visualización clara y cómoda. Además del saludable beneficio, que aporta una buena ergonomía en nuestro lugar de trabajo y que nos proporciona una reducción de la fatiga y del cansancio ocular. El uso de la magnificación en el laboratorio te ofrece un nuevo punto de vista, para alcanzar un nivel de calidad superior, aportando a nuestros trabajos diarios mejor estética y adaptación de los márgenes. Posibilidad de caracterizar nuestras restauraciones de forma natural.



## BIBLIOGRAFIA:

1. Berdichewsky A. Microscopía clínica - una nueva era en la odontología. Revista Mundo Dental 2003: 34.
2. Christensen G. The advantages of minimally invasive dentistry. J. Am Dent Assoc. 2005; 136(11): 1563-1565.
3. Garcés S. Estudio comparativo de tres métodos auxiliares para el diagnóstico de lesiones cariosas incipientes. Kiru. 2009; 6(1): 27-35.
4. Vidal C. Introducción a la magnificación en odontología. Edición Kindle
5. Taschieri S, Del Fabbro M, Weinstein T. Magnification in modern endodontic practice. Refuat Hapeh Vehashinayim 2010 Jul; 27 (3): 18-22, 61.
6. Taschieri S, Del Fabbro M, Weinstein T. Endodontic surgery using 2 different magnification devices: preliminary results of a randomized controlled study. J Oral Maxillofac Surg 2006 Feb;64(2):235-42.
7. <http://www.gacetadental.com/noticia/4207/INFORMES/Odontologia-de-minima-intervencion:-algo-mas-que-mini-odontologia.html>
8. [http://www.general-dental.com/MicroEyeMag\\_Smart.html](http://www.general-dental.com/MicroEyeMag_Smart.html)
9. <http://www.general-dental.com/Documentacion.html>

**Berdichewsky A.** Microscopía clínica - una nueva era en la odontología. Revista Mundo Dental 2003: 34.

**Christensen G.** The advantages of minimally invasive dentistry. J. Am Dent Assoc. 2005; 136(11): 1563-1565.

**Garcés S.** Estudio comparativo de tres métodos auxiliares para el diagnóstico de lesiones cariosas incipientes. Kiru. 2009; 6(1): 27-35.

**Vidal C.** Introducción a la magnificación en odontología. Edición Kindle

**Taschieri S, Del Fabbro M, Weinstein T.** Magnification in modern endodontic practice. Refuat Hapeh Vehashinayim 2010 Jul; 27 (3): 18-22, 61.

**Taschieri S, Del Fabbro M, Weinstein T.** Endodontic surgery using 2 different magnification devices: preliminary results of a randomized controlled study. J Oral Maxillofac Surg 2006 Feb;64(2):235-42.

<http://www.gacetadental.com/noticia/4207/INFORMES/Odontologia-de-minima-intervencion:-algo-mas-que-mini-odontologia.html>

[http://www.general-dental.com/MicroEyeMag\\_Smart.html](http://www.general-dental.com/MicroEyeMag_Smart.html)

<http://www.general-dental.com/Documentacion.html>



## Zirkonzahn se distingue por la importancia que otorga a la formación de futuros técnicos dentales

La empresa sudtirolesa Zirkonzahn, fundada por Enrico Steger, se basa en los valores de disciplina, perseverancia, confianza y responsabilidad. Estas son también las virtudes fundamentales en los Centros de Educación de la empresa en todo el mundo. En el ámbito de la formación innovadora, el objetivo principal de Steger es hacerla atractiva y accesible a todos, debido a que está convencido que sólo la preparación adecuada de los técnicos dentales hace de ellos auténticos maestros.

En total son nueve los centros de formación de Zirkonzahn en el mundo, un hecho que evidencia la importancia dada a la capacitación y a la enseñanza de los futuros técnicos dentales.

### Zirkonzahn se concentra en la enseñanza

La Military School y el Mountain Monastery, se enfocan principalmente en el aspecto de la innovación dentro de un ámbito formativo. Aun cuando a simple vista un soldado, un fraile y un buen técnico dental tienen poco en común, se parecen, sin embargo, en un aspecto fundamental para su oficio, se caracterizan por la disciplina. Las dos organizaciones, a las que pertenecen el soldado y el fraile, se afirmaron al pasar del tiempo logrando sus objetivos sobre todo gracias a la rígida disciplina ejercida. Quitando el aspecto bélico del militar y el religioso del monasterio, quedan virtudes constructivas a quien tiene intención de afrontar los desafíos de cada oficio.

La Military School de Zirkonzahn es destinada a aprendices y jóvenes técnicos dentales deseosos de aprender y descubrir algo de nuevo. Durante una semana se empeñan en afrontar desafíos personales y de trabajo, además, a cada uno se le asigna una tarea específica para llevarla a cabo cada día en beneficio de todo el grupo.

El Mountain Monastery, en cambio, es pensado como una especie de refugio, donde el objetivo personal es concentrarse en la formación y en el intercambio de ideas y experiencias entre expertos. Diseñado como un centro de formación para dentistas y técnicos dentales, está situado en lo que fue el famoso Hotel Post en Campo Tures (Sudtirolo/Italia), el cual se renovará y equipará en el interior, mientras la estructura exterior del edificio quedará igual.

Y por último, si bien no menos importante, el Heldencampus, o Campus de los Héroes, la obra maestra entre los centros de formación de Zirkonzahn: No es un simple centro de formación, sino un concepto dentro de una filosofía de vida y de trabajo, que sigue el principio de ascetismo medial y social, desarrollado especialmente para técnicos dentales. En el Heldencampus se cultivan las disciplinas fundamentales del arte de la técnica dental, descubriendo así siempre nuevas potencialidades. Enrico Steger en persona elige e invita a los participantes, a los Helden de la técnica dental, o sea los héroes – un hecho que convierte esta experiencia en algo muy exclusivo.

Los centros de formación que se han abierto más recientemente son los dos Education Centers en Estados Unidos, uno en Atlanta, Georgia (enero 2014) y otro en Irvine, California (julio 2013). Los dos disponen de espacios de trabajo completamente equipados para ejecutar todas las posibilidades técnicas. En el interior de los edificios, que fueron proyectados por Enrico Steger, refleja su estilo Zirkonzahn.



Zirkonzahn ofrece también una gran variedad de cursos sobre los diferentes software CAD/CAM, la coloración y ceramización de estructuras de zirconia, la elaboración de un puente Prettau®, etc.

Para mayores informes consultar: [www.zirkonzahn.com](http://www.zirkonzahn.com)



## Roland DG presenta sus soluciones dentales digitales en IDS 2015

Los visitantes de IDS podrán conocer de primera mano las soluciones completas de fresado digital abierto de Roland DG a través de 15 socios y distribuidores bajo la insignia de Roland en el Hall 3.1 – en los stands L030 y M039. La presencia en la feria es el reflejo de la creciente demanda de la tecnología digital fácil de usar y fiable del Roland DG, con más de 2.800 unidades vendidas en todo el mundo \*.

Roland DG mostrará sus soluciones para laboratorios dentales de pequeño y mediano tamaño que necesitan este tipo de soluciones para la elaboración de prótesis. Se realizarán demostraciones de las unidades de fresado Roland en combinación con escáneres, hornos de sinterizado, software y un amplio rango de materiales fresables para mostrar la versatilidad y compatibilidad de los mecanizados.

### La discusión de lo digital

Roland DG invita a asistentes a la feria a unirse al “Foro de discusión de lo digital” con una serie de demostraciones prácticas que mostrarán una gama de soluciones de fresado digital en acción. Un equipo de expertos multilingües estará a su disposición para responder las preguntas de las últimas novedades en el fresado digital que desean saber cómo empezar en el mundo digital o a aquellos que están buscando pasar al siguiente nivel.

“Los beneficios de pasarse a lo digital son considerables. Procesos y tecnologías digitales optimizan los flujos de trabajo de los laboratorios dentales y facilitan la colaboración entre los mismos. La precisión y la estética contribuyen a mejorar la satisfacción de los pacientes y los laboratorios se benefician de una mayor productividad gracias a la velocidad en tiempo, a la alta precisión y reproducibilidad de trabajo. De hecho, las tecnologías digitales mejoran la eficiencia y la rentabilidad de cada laboratorio dental”, dice Dirk Sollmann, Jefe de la Unidad de Negocio de Medicina en Roland DG Europa Central.

### Los sistemas abiertos permiten la integración

Siendo sistemas abiertos, las fresadoras Roland pueden utilizarse conjuntamente con escáneres y software CAD / CAM populares. Dirk Sollmann explica: “ Muchos laboratorios están buscando una unidad de fresado que pueda comunicarse con su actual flujo de trabajo. Como nuestras fresadoras son sistemas abiertos, trabajan bien junto con todo tipo de escáneres y software, esto permite que los usuarios puedan adaptar las fresadoras Roland en su flujo de trabajo diario sin ningún problema. Además disponemos de soluciones complementarias para los que deseen iniciarse en el ámbito digital, mediante la asociación con fabricantes de escáneres, hornos de sinterización, software CAD / CAM, herramientas y materiales de fresado de primera clase.

Esto nos permite ayudar al cliente a configurar un flujo digital completo y personalizado, y puesto que las fresadoras Roland son muy asequibles, incluso pequeños laboratorios con recursos limitados pueden convertirse al mundo digital”.

Roland DG ofrece fresadoras de fácil uso y compactas, compatibles con una amplia gama de materiales que incluyen óxido de circonio, cera, PMMA y cerámica híbrida. Esto permite a los laboratorios

dentales, grandes o pequeños, producir todo tipo de restauraciones digitalmente. Los ejemplos incluyen coronas, puentes, marcos, inlays, onlays y carillas.

### Unidades de fresado asequibles de 4 y 5 ejes

En IDS, se mostrarán las fresadoras Roland de 4 y 5 ejes. La DWX-50 con capacidad de mecanizado simultáneo en 5 ejes, cambiador de herramientas automático de herramientas (ATC) de 5 posiciones, sensor de longitud de la herramienta y sistema de notificación de diagnóstico, permiten el trabajo desatendido casi al 100%. Un sistema de ventilación de aire integrado y un sistema avanzado de recolección de polvo la convierten en una de las mejores fresadoras de circonio del mercado. Además, la DWX -50 ofrece la capacidad de multidifusión, con lo que es posible conectar hasta cuatro máquinas a un ordenador.

La **DWX -4** es la fresadora dental profesional más compacta del mundo. Combina el fresado simultáneo en 4 ejes con la simple operación de un solo botón. Un cambiador de herramientas automático proporciona dos herramientas para el fresado de precisión desatendido de principio a fin. La DWX-4 se puede combinar con un cambiador de herramientas de 4 posiciones automático opcional que admite herramientas de hasta cuatro tamaños diferentes. Por otra parte, la DWX-4 puede mecanizar hasta cuatro materiales diferentes de tipo pin simultáneamente con una pinza multi-pin opcional. Como resultado, la confección de hasta cuatro prótesis para pacientes diferentes en un solo ciclo de producción, el ahorro de tiempo, trabajo y costes.

### Acerca de Roland DG

Roland DG Corporation es un fabricante líder mundial de dispositivos de inyección de tinta, máquinas de fresado y grabado, cortadoras de vinilo y 3D -impresoras. Roland fue pionera en el desarrollo de la tecnología Print & Cut y hoy es la marca número uno de los dispositivos de inyección de tinta con más de 140.000 unidades vendidas en todo el mundo \*\*. Recientemente, la compañía entró en el sector sanitario con unidades de fresado diseñadas específicamente para la creación de prótesis dentales de alta calidad.

Bajo el nombre de “**Roland Easy Shape**”, Roland DG comercializa sus soluciones fáciles de usar para los laboratorios dentales y técnicos de todo el mundo. Para obtener más información, visite: [www.rolandeasyshape.com](http://www.rolandeasyshape.com).

\* El número total de envíos de dispositivos DWX desde la compañía a 25 de enero de 2015.

\*\* El número total de envíos dispositivos de inyección de tinta desde la compañía a 31 de marzo de 2014.

#### Para más información:

Roland DG Iberia  
Web: [www.rolandeasyshape.com](http://www.rolandeasyshape.com)  
Marta Fraile, Communication Manager  
E-mail: [mfraile@rolanddg.com](mailto:mfraile@rolanddg.com) - Telf: +34 93 591 84 00

## DWX-4W



### Roland DG anuncia el desarrollo de la primera fresadora en húmedo de la compañía para la fabricación de prótesis dentales a medida

Hamamatsu, Japón, 12 de febrero 2015 – Roland DG Corporation, proveedor mundial líder en tecnologías de fresado dental, ha anunciado hoy el desarrollo de una nueva fresadora en húmedo para la producción de prótesis dentales, la DWX-4W, que se presentará en las ferias dentales más importantes de todo el mundo a partir de febrero de 2015.

La reciente introducción de software CAD/CAM, fresadoras CNC y los nuevos materiales de restauración han revolucionado la producción de prótesis dentales, incluyendo coronas, cofias y puentes. Uno de los materiales de restauración más populares es el disilicato de litio, glass ceramic que se está ganando la confianza tanto de las clínicas dentales como de los pacientes por su dureza superior y por sus cualidades estéticas. Roland ha desarrollado la fresadora DWX-4W especialmente para satisfacer las demandas de este mercado en crecimiento.

“Al proporcionar un equipo capaz de fresar en húmedo una amplia variedad de materiales con una precisión fiable”, afirma Takuro Hosome, Gerente de ventas del División Médica en Roland DG, “tenemos la intención de complementar nuestra cartera existente de fresadoras en seco convencionales que ya reciben gran apoyo de los laboratorios dentales de todo el mundo”.

Roland DG ha identificado unas necesidades del mercado que tiene la intención de cubrir. “En el mercado actual”, continúa Hosome, “estamos familiarizados con los productos que combinan la funcionalidad del fresado en seco y del fresado en húmedo en un único equipo. Mientras que estos equipos pueden procesar una amplia variedad de materiales dentales CAD/CAM, necesitan cambiar entre el mecanizado en húmedo y en seco, lo que implica la eliminación de los residuos que genera el proceso de fresado, la limpieza del interior del equipo y el secado de la zona de elaboración. Además, la combinación de dos funciones separadas en un único equipo significa que hasta cierto punto ambas funciones pueden verse comprometidas”.

“La solución de Roland DG de múltiples equipos”, afirma Hosome, “combina el fresado en seco y el fresado en húmedo con la ventaja de ser capaz de manejar el procesamiento simultáneo de diferentes materiales tanto para el fresado en seco como en húmedo sin el inconveniente y el retraso que supone un cambio de equipo. Cada equipo se especializa en la función para la que ha sido diseñado, que no sólo ofrece una funcionalidad óptima, sino que en comparación con una máquina de doble función, es más compacto y asequible. Además”, añade Hosome, “tener equipos separados abre la posibilidad de añadir un equipo adicional para satisfacer las demandas de producción. Por ejemplo, si la relación de trabajo en la que se utiliza el circonio y glass ceramic es de 3:1, una configuración óptima podría ser una combinación de un equipo de fresado en seco DWX-50 de 5 ejes con una DWX-4W, o de tres fresadoras en seco de 4 ejes DWX-4 y una DWX-4W. Después de todo, se trata de una simple cuestión de cambiar la configuración en función de las variaciones en la carga de trabajo”.



Próximas ferias en la que se presentará la nueva DWX-4W

- LMT LAB DAY Chicago 2015  
Del 27 al 28 febrero de 2015  
Hyatt Regency Chicago, Chicago, EE.UU.
- IDS 2015  
Del 10 al 14 de marzo de 2015  
Cologne Exhibition Center, Colonia, Alemania  
Stand: pabellón 3.1 stand L030 M039
- 36th Australian Dental Congress  
Del 26 al 28 de marzo de 2015  
Brisbane Convention and Exhibition Centre, Brisbane, Australia
- 20th Dental South China International Expo 2015  
Del 5 al 8 de abril de 2015  
China Import & Export Fair Pazhou Complex, Guangzhou, China
- LMT LAB DAY West 2015  
2 de mayo de 2015  
Hyatt Regency Orange County, Garden Grove, EE.UU.
- 58th Congress Amici di Brugg 2015  
Del 21 al 23 mayo de 2015  
Rimini Fiera, Rimini, Italia

#### Acerca de Roland DG

Roland DG Corporation es un fabricante líder mundial de dispositivos de inyección de tinta, máquinas de fresado y

grabado, cortadoras de vinilo y 3D -impresoras. Roland fue pionera en el desarrollo de la tecnología Print & Cut y hoy es la marca número uno de los dispositivos de inyección de tinta con más de 140.000 unidades vendidas en todo el mundo \*\*. Recientemente, la compañía entró en el sector sanitario con unidades de fresado diseñadas específicamente para la creación de prótesis dentales de alta calidad.

Bajo el nombre de " Roland Easy Shape", Roland DG comercializa sus soluciones fáciles de usar para los laboratorios dentales y técnicos de todo el mundo. Para obtener más información, visite: [www.rolandeasyshape.com](http://www.rolandeasyshape.com).

\* El número total de envíos de dispositivos DWX desde la compañía a 25 de enero de 2015.

\*\* El número total de envíos dispositivos de inyección de tinta desde la compañía a 31 de marzo de 2014.

#### Para más información:

Roland DG Iberia

Web: [www.rolandeasyshape.com](http://www.rolandeasyshape.com)

Marta Fraile, Communication Manager

E-mail: [mfraile@rolanddg.com](mailto:mfraile@rolanddg.com)

Telf: +34 93 591 84 00

## ¡CONSIGUE LA MÁXIMA PRECISIÓN!

### ISCAN D104

HASTA 5my DE PRECISIÓN EN TUS TRABAJOS.



### HINRI MILL 5

FRESADO Y RECTIFICACIÓN  
MÁS CONCISO.

5 EJES DE TRABAJO DE FORMA SIMULTÁNEA.





## VII PARTIDO DE FÚTBOL 7 DEL COLEGIO DE PROTÉSICOS DENTALES DE LA COMUNIDAD DE MADRID



Estamos organizando el VII Partido de Fútbol 7, que como cada año organiza el Colegio.

Este año, lo celebraremos A FALTA DE CONFIRMACIÓN el día 9 de mayo, en el mismo lugar que en años anteriores el Polideportivo Francisco Fernández Ochoa (Junto al Centro Comercial ISLA AZUL).

Si quieres participar llama al teléfono del Colegio 91 758 02 38 o en el e-mail: [info@colprodecam.org](mailto:info@colprodecam.org)

Patrocina: GT MEDICAL.



Recibe un cordial saludo.

**D. Joaquín Madrueño Arranz**

Coordinador de la Comisión de Actividades Ludico-Deportivas



## BODEGAS VINÍCOLA DE CASTILLA

Colaborador de las V Jornadas Técnicas de Prótesis Dental de Madrid







# El Colegio de Protésicos Dentales de Madrid, en Twitter y en Facebook



El compromiso del Colegio de Madrid con las nuevas tecnologías se hace patente, cada día más. Por este motivo tenemos la cuenta de Twitter la de Facebook como ya tienen los organismos y empresas punteras en el mundo.

Ya tenemos un gran seguimiento en ambas cuentas. Os esperamos a todos

Nuestra cuenta es COL.PROT.DENTALES@ColProt y podréis acceder a ella y seguimos a través de la página web oficial de twitter  <http://twitter.com/>, introduciendo en "búsqueda", la palabra "colprot" o haciéndoos seguidores a través de vuestra cuenta de twitter. De este modo, podréis compartir vuestros tweets con el Colegio, para resaltar u ofrecer ideas, alternativas y sugerencias, con las cuales mejoraremos el funcionamiento del mismo.

En cuanto a  nos podréis encontrar con el nombre de nuestro Colegio: Ilustre Colegio Profesional de Protésicos Dentales de Madrid.

Desde la Junta de Gobierno, esperamos que todas estas iniciativas sean de vuestro interés.

**D. Ángel Luís Romero de Miguel**  
Presidente Comisión de Informática

## LABORATORIO DENTAL REYES S.L.

C/ Belmonte de Tajo, N 19, 1º-1  
28019 Madrid

teléfono: 91.4609708  
[dentalreyes@dentalreyes.es](mailto:dentalreyes@dentalreyes.es)  
[www.dentalreyes.es](http://www.dentalreyes.es)

### CAD-CAM

Puente de Circonio con Interfases

Provisionales larga Duración

Híbridas y Sobredentaduras

Muñones Personalizados

## APOSTAMOS POR NUEVAS SOLUCIONES

Rehabilitación Metal-Composite

Carillas E-MAX

Caracterización de Completos



# Configurar una cuenta de colprodecam.org en un programa cliente de email

Como ejemplo vamos a usar el usuario "Pedro Picapiedra" y la contraseña "dinosaurio"

El email de la cuenta sería p.picapiedra@colprodecam.org

Conviene añadir una cuenta nueva de forma manual.

a) Configuración inicial:

Dirección de correo:	p.picapiedra@colprodecam.org
Contraseña:	dinosaurio (conviene visualizar este campo – show password)
Configuración:	Configuración manual

b) Elegimos servidor tipo IMAP

c) En servidor entrante pondríamos:

Tipo de servidor:	IMAP
Dirección del servidor:	mail.colprodecam.org SSL/TLS 993
Tipo de seguridad:	SSL/TLS
Puerto:	993
usuario:	p.picapiedra@colprodecam.org
Tipo de autenticación:	Contraseña normal
Contraseña:	dinosaurio (este campo suele estar protegido)

d) Luego aparece un dialogo que avisa de un certificado de servidor incorrecto. Lo aceptamos de todas formas.

e) El programa intenta luego conectar la primera vez al buzón de entrada. Si tiene éxito la conexión lleva al diálogo de configurar la conexión saliente.

f) En configuración saliente ponemos:

Tipo de servidor:	SMTP
Dirección del servidor:	mail.colprodecam.org
Tipo de seguridad:	SSL/TLS
Puerto:	465
Requiere autenticación:	Si
usuario:	p.picapiedra@colprodecam.org
Tipo de autenticación:	Contraseña normal
Contraseña:	dinosaurio (este campo suele estar protegido)

g) Luego aparece un dialogo que avisa de un certificado de servidor incorrecto/desconocido. Aceptamos la clave de todas formas.

h) A continuación (y depende del programa que estemos configurando) nos salen otros parámetros que podemos ajustar a nuestro gusto.

i) Se pide el nombre de la cuenta y el nombre que aparece en los emails enviados:

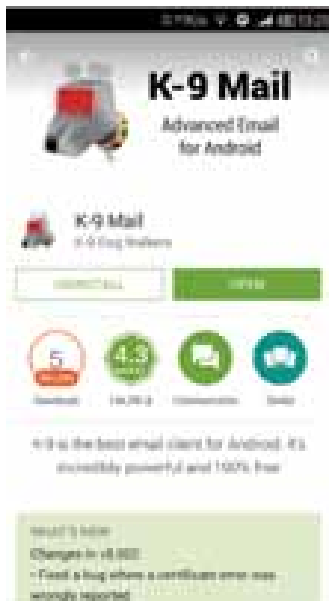
Nombre de cuenta: Pedro en Colprodecam.  
Nombre visualizado: Pedro Picapiedra

Nota: El nombre de la cuenta no tiene importancia y sirve únicamente para diferenciar

j) Es conveniente hacer pruebas de envío y recepción desde otra cuenta / dirección email ajena a colprodecam.org como por ejemplo gmail o hotmail.

A continuación un ejemplo para el programa K9-Mail en Android. Un cliente mail muy popular y extremadamente potente y estable. Los pasos están etiquetados según las instrucciones anteriores.

Dependiendo del idioma predeterminado del móvil Android sale en castellano o, como en este caso, en inglés.



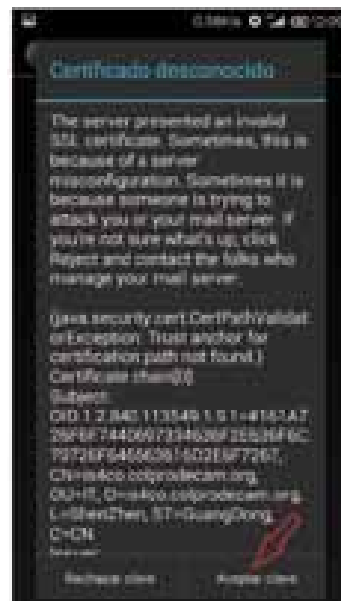
a)



b)



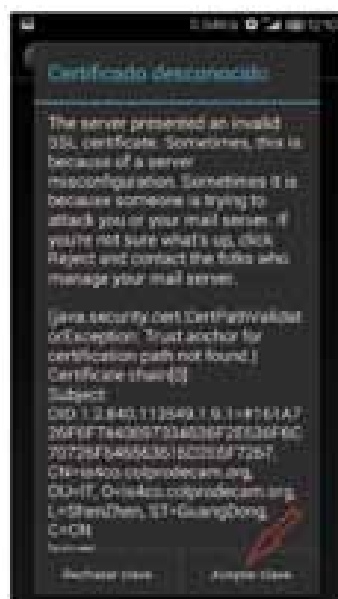
c)



d)



f)



g)



h)



i)

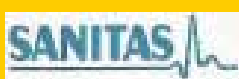
Para otros programas de email, ya sean de sobremesa o para móviles los pasos son análogos.



**ASOPRODENTES**  
Asociación de Protésicos Dentales de España  
www.asoprodentes.es

## ***Suscribe tus Seguros a través de la Asociación, el beneficio es para todos***

Estos seguros también pueden suscribirlos los familiares de protésicos que ya estén asociados.



### Primas por persona asegurada/mes 2015 Sin distinción de sexo

Edades de	<u>0 a 2</u>	<u>3 a 10</u>	<u>11 a 15</u>	<u>16 a 19</u>	<u>20 a 24</u>	<u>25 a 29</u>	<u>30 a 34</u>
Primas....	<b>46,70</b>	<b>41,37</b>	<b>41,78</b>	<b>42,19</b>	<b>46,02</b>	<b>46,62</b>	<b>47,08</b>
Edades de	<u>35 a 39</u>	<u>40 a 44</u>	<u>45 a 49</u>	<u>50 a 54</u>	<u>55 a 59</u>	<u>60 a 64</u>	<u>65 a 99</u>
Primas ....	<b>47,54</b>	<b>53,94</b>	<b>59,02</b>	<b>59,58</b>	<b>61,88</b>	<b>78,16</b>	<b>156,36</b>

### **COPAGO LINEAL - 1 €**

**SANITAS DENTAL** : Prima mensual por persona **(5,50 €)**



**ASISTENCIA SANITARIA:** Servicios completos, incluido garantía bucodental, sin distinción de sexo y **SIN COPAGO**

### **Prima por persona asegurada de 0 a 65 años 2015**

<u>Edades</u>	<u>Primer recibo</u>	<u>Sucesivos</u>	<u>Total anual</u>
De 0 a 35 años	<b>48,91</b>	<b>47,97</b>	<b>575,67</b>
De 36 a 55 años	<b>52,32</b>	<b>51,31</b>	<b>615,68</b>
De 56 a 65 años	<b>122,42</b>	<b>101,54</b>	<b>1.218,42</b>

Las primas de los Seguros de Salud, son para toda la unidad familiar

## **NUEVA OFERTA MEDISALUD**

<u>Edades</u>	<u>Importe mensual por garantía</u>			<u>Total</u>	
	<u>Gasto completo</u>	<u>G. bucodental</u>	<u>Gran cobertura</u>	<u>Mensual</u>	<u>Anual</u>
<u>de 0 a 50 años</u>	<b>49,46 €</b>	<b>2,70 €</b>	<b>3,53 €</b>	<b>55,69 €</b>	<b>669,28 €</b>
<u>de 51 a 65 años</u>	<b>80,70 €</b>	<b>2,70 €</b>	<b>4,60 €</b>	<b>88,00 €</b>	<b>1.057,58 €</b>
<b>Estos importes soportarán los impuestos legalmente establecidos. Válidos hasta 31-12-2015</b>					

Si acude a un médico de libre elección, MAPFRE le reembolsará el gasto completo; y en la asistencia hospitalaria de libre elección, se reembolsará el 90 %.

## PROTECCIÓN DE AUTÓNOMOS

### Ejemplo de Garantías y Primas

Baja Laboral por enfermedad o accidente 30 €/ día *	900 €/mes *
Indemnización por invalidez Parcial por Accidente, según baremo, hasta	30.000 €
Fallecimiento por Accidente	80.000 €
Indemnización por Invalidez absoluta y Permanente por Accidente	80.000 €
Fallecimiento por enfermedad	50.000 €
Indemnización por Invalidez Absoluta y Permanente por Enfermedad	50.000 €
Asistencia Sanitaria ILIMITADA por Accidente	365 días

Edad	30 años	40 años	50 años
Varon/mujer	45,67 €/mes	55,67 €/mes	88,33 €/mes

\* AMPLIABLES A 55 €/DÍA

## PROTECCIÓN ITT ESENCIAL

Baja Laboral 30€/día	900 €/mes
Indemnización por Invalidez Parcial por Accidente, Según Baremo	150.000 €
Fallecimiento por Accidente	150.000 €
Indemnización por Invalidez Absoluta Permanente, por Accidente	150.000 €
Indemnización por Hospitalización /30€/día)	365 días

**IMPORTE TOTAL : 29,15€/MES**

## SEGUROS DE VIDA (Seguro que te interesan por el precio)

**¿Quieres asegurar tu hipoteca, ante una eventualidad?**

EDAD	Prima anual (Hombres-mujer)	
	Fallecimiento	Fallec. + Inv.
35 años	5,13	8,32
45 años	14,08	20,45
55 años	38,52	54,45

Ejemplo: Prima anual por cada 6.000 € de capital garantizado.

**Hazte socio de ASOPRODENTES por 10 € anuales y te beneficiarás de estos Precios**

**¿NECESITAS CUALQUIER OTRO SEGURO?... [CONSÚLTANOS](#)**

C/ Teniente Coronel Noreña, 11 – 1ª Planta – 28045 MADRID –  
Tel.: 915.488.834 - Fax.: 915.488.835 - Movil: 659.900.691  
e-mail: [info@asoproductes.es](mailto:info@asoproductes.es)



*COLEGIO OFICIAL DE PROTESICOS DENTALES  
DE CASTILLA LA MANCHA*

El Ministerio de Sanidad, ha anunciado recientemente su intención de aprobar a lo largo de este año, el Real Decreto por el que se regula el **Registro Estatal de Profesionales Sanitarios**.

De acuerdo con la Normativa Estatal, la creación del Registro de Profesionales Sanitarios es obligatoria para los Colegios Profesionales, y es un **requisito legal de todas las profesiones sanitarias**, puesto que su finalidad es establecer una base de datos que facilite la planificación de las necesidades de profesionales de la sanidad en el ámbito estatal, y facilitar información para coordinar las políticas de recursos humanos en el ámbito del Sistema Nacional de Salud.

Por este motivo y por así establecerlo la ley, el Colegio deberá, una vez se conozcan los plazos, facilitar los datos de todos los profesionales a fin de incluirlos en el citado registro.

El Proyecto del Real Decreto establece que el registro contendrá los siguientes datos:

1) Número de inscripción en el registro. 2) Profesión sanitaria. 3) Nombre y apellidos. 4) Número de DNI, TIE. 5) Fecha de nacimiento. 6) Sexo. 7) Nacionalidad. 8) Dirección de correo electrónico a efectos de notificaciones. 9) Titulación. 10) Diplomas en Áreas de Capacitación Específica. 11) Diploma de Acreditación y Diploma Acreditación Avanzada. 12) Situación profesional. 13) Ejercicio profesional. 14) Dirección profesional. 15) Categoría profesional. 16) Función. 17) Desarrollo profesional. 18) Colegiación profesional. 19) Cobertura de responsabilidad civil. 20) Aptitud para el ejercicio profesional.

La creación del registro mejorará la calidad y la seguridad de la atención del paciente, facilitando mayor información sobre el profesional sanitario y a la vez contribuyendo a evitar el intrusismo profesional.

El carácter público del registro, en cuanto a determinados datos y su fácil accesibilidad a través de medios telemáticos, contribuirá a generar mayor seguridad, transparencia y confianza en los profesionales de nuestro sistema de salud.

Una vez se apruebe definitivamente y quede publicado en el BOE el Colegio os informará puntualmente de los plazos establecidos para dicha inscripción.

# LABORATORIO DENTAL VENDE MÁQUINA DE COLADO PARA TITANIO EN MUY BUEN ESTADO

INTERESADOS LLAMAR AL 916123464



Mercadillo

## VENDO HORNO de cerámica Cergo Press de degussa (4 años). Muy poco uso.

El Press sin estrenar.

Regalo Kit de introducción. Vendo por no usar. Costo 6500€ +I.V.A. Vendo por 4500€. No negociable. Como nuevo

Luis (619590646)

Colegiado 0082 de CAM

## FE DE ERRATAS CAPITAL DENTAL 76

En nuestra pasada edición de Capital Dental, en la Portada, debajo de la foto de nuestro querido Juan José Navarro, debió aparecer el siguiente texto: EN MEMORIA DE D. JUAN JOSE NAVARRO ABAD, PRESIDENTE DEL COLEGIO (2007-2014). En vez de "El Colegio te desea feliz navidad y próspero 2015".

Aunque salió corregido en la edición digital de Capital Dental 76, no así en la edición de papel.

Fe de erratas



Estimado/a Colegiado/a:

Dentro de los esfuerzos que el Colegio está realizando para protegernos de posibles importaciones ilegales y de las consecuencias de las mismas de cara a los pacientes os adjuntamos el anuncio que ya ha sido publicado y que va a seguir siendo publicado en las Gacetas locales de la Comunidad de Madrid (Periódicos de tirada gratuita) durante un plazo medio de 6 meses.

**¿SABE QUE LAS  
PRÓTESIS DENTALES  
QUE LLEVEN  
EN SU COMPOSICIÓN  
CADMIO, PLOMO,  
BENCENO Y BERILIO  
PODRÍAN CAUSARLE  
GRAVES DAÑOS A SU SALUD  
INCLUSO CÁNCER?**



**¡¡¡EL PELIGRO PODRÍA ESTAR EN SU DENTADURA O FUNDA!!!**

**¿CONOCE LOS MATERIALES QUE LLEVA SU PRÓTESIS DENTAL?**

**El Ilustre Colegio Profesional  
de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid  
INFORMA:**

1º Se viene detectando la importación extracomunitaria y en concreto de China y algún otro país fuera de la Unión Europea la importación de prótesis dentales cuya composición podría no estar suficientemente acreditada puesto que en dichos países la regulación sobre la seguridad de los materiales es diferente a la europea

2º Por su seguridad **¡¡¡EXIJA SIEMPRE!!!** la documentación que acredite el lugar de fabricación de su prótesis dental y la composición de la misma solicitando en todo caso la licencia previa de funcionamiento del fabricante y declaración de conformidad de la prótesis

**MENSAJE DEL ILUSTRE COLEGIO PROFESIONAL  
DE PRÓTESIS DENTALES DE LA COMUNIDAD  
DE MADRID PARA PROTEGER SU SALUD**

Ante cualquier duda,  
consultenos



**C/Teniente Coronel Noreña, 11, 1º 28045 MADRID. Junto a la plaza de Legazpi. Tfnos.: 91 758 02 38/ 91 758 02 39**  
email: [info@colprodecam.org](mailto:info@colprodecam.org) [www.colprodecam.org](http://www.colprodecam.org)

Rogamos deis la máxima difusión a pacientes, familiares, amigos y conocidos.

Atentamente,

D. Ángel Luis Romero de Miguel  
Secretario

## CLAUDIO GALENO

**ACCESO DIRECTO A  
LA UNIVERSIDAD**

**LABORATORIOS DE  
ÚLTIMA GENERACIÓN**

**BOLSAS DE TRABAJO  
NACIONALES  
E INTERNACIONALES**



CONSEJERÍA DE EDUCACIÓN,  
UNIVERSIDAD Y EMPLEO

**MODALIDAD PRESENCIAL  
A DISTANCIA Y DUAL**

**BECAS INTERNACIONALES  
GALENUM**

**LABORATORIOS DE IDIOMAS  
Inglés\_Chino\_Francés\_Alemán  
(sin coste adicional)**

BECAS MEC / CONSEJERÍA DE EDUCACIÓN, COMUNIDAD DE MADRID / FINANCIACIÓN A SU MEDIDA

### GRADO MEDIO

**AUXILIAR DE ENFERMERIA**

### GRADO SUPERIOR

**RADIOTERAPIA  
PRÓTESIS DENTAL  
HIGIENE BUCODENTAL  
ANATOMÍA PATOLÓGICA  
IMAGEN PARA EL DIAGNOSTICO  
LABORATORIO DIAGNÓSTICO CLÍNICO**



**ESTE ES TU FUTURO  
TRIUNFA CON NOSOTROS**

**[www.fpclaudiogaleno.es](http://www.fpclaudiogaleno.es)**

**Avd. Doctor Severo Ochoa, 53  
MADRID - ALCOBENDAS**

**+info 911 59 9957  
[formacion@fpclaudiogalenomadrid.es](mailto:formacion@fpclaudiogalenomadrid.es)**



## La cuota colegial sale rentable

*¡¡Compruébalo!!*

1. Realización de la declaración de la Renta: Su valor es: 95€. Para el colegiado está **incluido en su cuota**.
2. Tramitación de la Licenciatura Sanitaria: Su valor es: 600€. Para el colegiado está **incluido en su cuota**.
3. Asesoramiento Jurídico (Laboral, Fiscal, Civil y Sanitario): Su valor es: 95€. Para el colegiado está **incluido en su cuota**.
4. Consultoría de Marketing y Comunicación: Su valor es: 95€. Para el colegiado está **incluido en su cuota**.
5. Seguro de Responsabilidad Civil: Su valor es: 370€. Para el colegiado está **incluido en su cuota**.
6. Seguro de vida colectivo: Indemnización 1.000€.
7. El Ilustre Colegio Profesional de Protésicos Dentales de Madrid: luchará a nivel nacional, por conseguir los siguientes objetivos:
  - A.- Unidad del colectivo.
  - B.- Facturación y venta al paciente.
  - C.- Elevar el nivel académico.
  - D.- Puesta en marcha del Real Decreto 1591/2009. Entrega al paciente de:
    - a) Declaración de conformidad.
    - b) Tarjetas de identificación.
    - c) Instrucciones de uso.
  - E.- Dar a conocer la figura del Protésico dental a la sociedad.

**TOTAL: 1.255 €**

**Cuota anual de colegiación: 360€**

**AHORRO: 895€**

8. Cursos, conferencias y demostraciones, con un porcentaje de descuento medio del 60% y otras del 100%.
9. Servicio de Biblioteca
10. Servicio de Videoteca
11. Bolsa de trabajo (Oferta y Demanda).
12. **ASOPRODENTES** (Asociación de Protésicos Dentales de España):

Ofrece las siguientes prestaciones a través de MAPFRE:

- Fallecimiento y jubilación (combinado) - (cuota anual desde 125,28€).
- Seguro de Fallecimiento por cualquier causa cuota anual desde 8,44€ (Hombres) y 2,13€ (Mujeres).
- Seguro de Fallecimiento por accidente (cuota anual desde 4,14€).
- Incapacidad Permanente Absoluta (cuota anual desde 3,19€).
- Incapacidad Temporal (cuota anual desde SEGÚN EDAD).
- Seguro de compromisos por pensiones de las empresas con trabajadores y beneficiarios.

Todas las prestaciones se pueden combinar entre sí.  
Se puede contratar las primas por múltiplos de 6.010,10€.

- Seguro de salud: SANITAS Y MAPFRE.
- Seguro de laboratorio: CONCERTADO CON PLUS ULTRA (GROUPAMA).
- Seguro de responsabilidad civil general: CONCERTADO CON PLUS ULTRA (GROUPAMA).

**\* PARA MÁS INFORMACIÓN SOBRE LOS SEGUROS DE ASOPRODENTES,  
CONSULTAR PÁGINAS DE PUBLICIDAD, EN EL TEL. 91 548 88 34 Ó EN LA PÁGINA WEB**

[www.asoprodent.es](http://www.asoprodent.es)



### 13. BANCO SABADELL ATLÁNTICO

Ofrece productos bancarios con unas condiciones especiales a los colegiados.  
Tel.: 902 323 555

### 14. ESCUELA TÉCNICA DE ENSEÑANZAS ESPECIALIZADAS (ETEE)

Ofrece a todos los familiares de los colegiados, el 10% de descuento sobre el importe total del ciclo formativo de Prótesis Dental. Tel.: 91 534 70 84

### 15. MAS DE FLORES, S.L.

Ofrece un 20% de descuento a todos los colegiados, en cualquiera de sus productos o servicios de jardinería y floristería entre los que se encuentran ramos, coronas, montajes para eventos, bodas y presentaciones, mantenimiento de jardines, etc. Tel.: 91 550 10 20

### 16. TELOCUIDO.COM

Realiza una oferta especial de un 5% de descuento a los colegiados en los servicios de selección de niñeras y canguros, tanto en la modalidad de acceso y suscripción online a [www.telocuido.com](http://www.telocuido.com) en los servicios de atención personalizada. Tel.: 91 371 16 24

### 17. APARTAMENTOS EL PILAR

Ofrece descuentos especiales para los colegiados en sus apartamentos de la calle Roger de Flor, 42 de Valencia, previa presentación del carné de colegiados. Para más información consultar con la página web: [www.apartamentoselpilar.com](http://www.apartamentoselpilar.com). O en el teléfono de reservas 607 47 37 8621.

### 18. CLAVESALUD

(Centro de Psicología Clínica y Salud)

Ofrece el 20% de descuento en consultas y el 33% de descuento en el servicio de Quiromasaje, a todos los colegiados. Tel.: 91 555 41 64

### 19. HOTEL BARCELÓ VALENCIA

Frente a la Ciudad de las Artes y las Ciencias. Ofrece descuentos para los colegiados del 5% en alojamiento y menús de banquetes. Tel.: 963 306 344

### 20. VIAJES TRANSOCEAN

Ofrece un 6% de descuento sobre paquetes vacacionales (cruceros, circuitos y hoteles), a todos los colegiados y familiares, previa presentación del carnet de colegiado. Tel.: 91 319 19 43.  
[www.transocean.es](http://www.transocean.es)

### 21. FORENEX (Cursos de Verano)

Ofrecen 50€ de descuento, en los campamentos de España y 120€ en los del extranjero, a todos los hijos de los colegiados y familiares. Tel.: 902 006 883

### 22. NASCIA

(Centro de control de estrés y ansiedad)

Ofrece el 20% de descuento en todos sus programas para colegiados y familiares (estrés, ansiedad, trastornos de atención en niños, gimnasia mental, etc.). método innovador y objetivo, tecnología exclusiva de biofeedback.

Tel.: 91 770 58 85 [www.nascia.com](http://www.nascia.com)

### 23. SOCIEDAD DE PREVENCIÓN MAZ

Ofrece a colegiados y familiares, condiciones muy ventajosas para la prestación del servicio de PRL. Persona de contacto: Paloma Rodríguez

Tel.: 639 569 168 [prpulido@spmaz.es](mailto:prpulido@spmaz.es)

### 24. FORLOPD

(Consultoría de Protección de Datos)

Ofrece condiciones especiales a colegiados y familiares, en la adaptación de su empresa a la Protección de Datos.

Tel.: 667 579 383 Javier Bernal.

### 25. BEYER FISIOTERAPEUTAS

Ofrecen el siguiente descuento para colegiados y familiares: Precio clínica 35€ sesión. Precio para colegiados y familiares, 17€ sesión y si sacan un bono de 10 sesiones la sesión le saldría a 15€. Calle Sierra Morena 31. 28031 Madrid.

Tel.: 917 787 888

### 26. SPORT & LANGUAGE

Campamentos y cursos en el extranjero. Campamentos en España: 6% de descuento. Cursos en el extranjero: 5% de descuento. Programas para adultos: 6% de descuento. Tel.: 91 837 38 20

### 27. AURILOGIC

Ofrecen auriculares inalámbricos, para poder trabajar con las manos "libres" y hablar por teléfono. Ofrece condiciones especiales para colegiados.

Tel.: 91 440 01 49

Persona de contacto: Rocío Santos

### 28. CARPINTEROS & EBANISTAS A.S

Ofrecemos precios reducidos, a familiares y colegiados. Previa presentación número colegiado. Muebles a medida, salones, habitaciones, armarios, cocinas, baños, etc. Reparaciones de muebles, puertas correderas, cerraduras de puertas blindadas, persianas, etc.

Persona de contacto: Antonio Sánchez

Móvil: 662062775

Tel./Fax: 916195730

### 29. FAUNIA

Ofrece un 10% de descuento a los hijos y familiares de colegiados en actividades infantiles. Previa presentación del carnet de colegiado. Persona de contacto: Javier Alonso.

Tel.: 91 206 19 15

### 30. ITV Leganés

(Polígono Ciudad del Automóvil)

Ofrece los siguientes precios para colegiados, previa presentación del carnet de colegiado.

Turismos Diesel: 36,34€. Turismos Gasolina: 26,43€. Motocicletas: 32,82€.

Tel.: 91 689 45 25 (Manuel Sánchez)

### 31. INSTITUTO CLAUDIO GALENO

Ofrece un 10% de descuento en cualquier actividad formativa de su escuela, a colegiados y familiares. Persona de contacto: Pilar. Tel.: 91 159 99 57

### 32. CESPU PORTUGAL

Ofrece a todos los colegiados y familiares un 5% de descuento en el curso CBS y en todas las actividades no regladas

Persona de Contacto: Marcos Torres

Tel.: 035 1224 157 100

E-mail: [marcos.torres@cespu.es](mailto:marcos.torres@cespu.es)

[www.cespu.pt](http://www.cespu.pt)

### 33. WATIUM, S.L.

(Comercializadora eléctrica)

Reduce el importe en su factura de luz. Tarifas especiales y descuentos a colegiados y familiares.

Tel. Gratuito: 900 901 059

Persona de contacto:

Fernando Fernández 634 041 689

### 34. GRUPO DACTON:

Empresa especializada en Protección de Datos y Prevención de Riesgos Laborales.

Ofrece descuentos especiales a colegiados y familiares. Persona de Contacto: José Fernández.

Tel.: 661 948 734

### 35. DIVERCLICK.ES

Página web de entradas a espectáculos por internet, tiene a disposición de los colegiados y familiares la siguiente dirección web:

[www.diverclick.es/colprodecam.com](http://www.diverclick.es/colprodecam.com)

Con descuentos especiales. Para cualquier duda o consulta.

Persona de contacto: Rosa Albacar

Tel.: 976 95 71 66

**Prótesis de  
alta calidad**

**NOVEDAD**

**Resina para Provisionales**

**Resina Modelar Autopolimerizable**

**Resina Modelar Fotopolimerizable**

